# UNIVERSIDAD AUTONOMA DE NUEVO LEON

# FACULTAD DE AGRONOMIA



"EXPERIENCIA EN EL TRABAJO SOBRE LA SUPERVISION DEL PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL DE LA DI-RECCION GENERAL DE EDUCACION TECNOLOGICA AGRO-PECUARIA EN EL ESTADO DE NUEVO LEON".

OPCION III-C

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE INGENIERO AGRONOMO FITOTECNISTA

PRESENTA

FILIBERTO RAMIREZ LOREDO

TL S535 .M6 R31 c.1

N.I.

DICIEMBRE DE 1986

TL S535 .M6 R31 c.1



#### UNIVERSIDAD AUTONOMA DE NUEVO LEON

# FACULTAD DE AGRONOMIA



"EXPERIENCIA EN EL TRABAJO SOBRE LA SUPERVISION DEL PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL DE LA DI-RECCION GENERAL DE EDUCACION TECNOLOGICA AGRO-PECUARIA EN EL ESTADO DE NUEVO LEON".

# OPCION III-C

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE INGENIERO AGRONOMO FITOTECNISTA

PRESENTA

FILIBERTO RAMIREZ LOREDO

MARIN, N.L.

DICIEMBRE DE 1986

Clasir T 9535 !MB R31

Rang

Biblioteca Centri Magan Solidari

F TESIS LICENCIA F. Tess>

040.630

FA1 1986

c.5

# I N D I C E

| 1 | INTRODU   | JCCION   | 1        |
|---|---|--|----------|
|   | 2.1. AN<br>2.2. OF<br>2.3. OF<br>2.4. AC<br>2.5. FU | MA DE EDUCACION NO FORMAL  | 3        |
|   | 3.1. BF<br>3.1.1.                                   | TURACION DEL PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL RIGADAS DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA OBJETIVOS FUNCIONES METAS | 11       |
|   | 3.2.1.  | DEPARTAMENTOS DE VINCULACION EN PLANTELES OBJETIVOS FUNCIONES METAS  | 13       |
|   |   | GRUPOS CAMPESINOS ATENDIDOS POR EL PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL   | 14       |
|   | 3.4.  | CONTENIDO DE LA CARPETA BASICA DE PROYECTOS PRODUCTIVOS  |          |
|   |   | LOGIA QUE SE APLICA EN EL PROGRAMA DE EDUCACION-<br>MAL PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO                              |          |
|   | 4.2.<br>4.2.1.                                      | ELEMENTOS DE LA ESTRATEGIA   | 25<br>25 |
| 5 | CONCLUS   | SIONES   | 45       |
| 6 | BIBLIO  | GRAFIA   | 48       |
| 7 | -APENDIO  | CE:  | 49       |
|   | 7.1.  | ANEXO 1, FLUJO DE ACTIVIDADES  | 5(       |
|   | 7 2 1   | ANEXO 2 CHADRO DE CONTROL DE AVANCE  | 54       |

#### INTRODUCCION

De acuerdo a las aseveraciones de que ningún país llega rá en su desarrollo más allá de donde llegue su educación, -- se define la doble característica de la función educativa: Cuando la educación es deficiente limita el desarrollo y --- cuando es suficiente lo fortalece y perfecciona. (8)

Esto que en la actualidad parece un axioma social es el resultado de muchos años de evolución en el pensamiento peda gógico y socio-económico. Generalmente, se admite que la edu cación es el instrumento por excelencia para producir las --condiciones específicas de cualquier sistema de conveniencia social, pero es hasta tiempos recientes que se empieza a ver con claridad la vinculación estrecha entre educación, promoción humana, desarrollo y cambio social.

En la Consitución Mexicana 1917 de donde se establecenlas garantías sociales y los ideales de justicia, libertad y
democracia. En el artículo 30. de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos se estipula que la educación
es parte clave del proceso de hacer realidad estos conceptos,
ya que la "grandeza de una partida está constituida por la suma de las capacidades de sus hijos, tanto en el dominio -del pensamiento como en la correcta explotación de sus recur
sos materiales". (5)

Para cumplir con los ideales de la revolución, es necesario que la población tenga las mismas oportunidades de acceso a la educación; sin embargo, gran parte de los habitantes del campo permanecen al margen de estas conquistas sociales.

Para que el campo desarrolle es necesario que los productores se organicen mejor, utilicen las tecnologías apropiadas a su contorno y, sobre todo, usen los recursos que la sociedad pone a su disposición. Conciente de lo anterior la Dirección General de Educación Tecnológica Agropecuaria de la Secretaría de Educación-Pública a partir de 1978 ha estado realizando actividades -- sustantivas para llevar la educación a los estados rurales-marginados con el objeto de promoverlos hacia mejores condiciones de vida. Y se ha apoyado en la integración de una metodología educativa destinada a lograr la organización de -- los campesinos para la producción que se caracteriza por seguir un proceso circular, pues promueve tanto al educador como al educando para que sean copartícipes en la evolución -- del ciclo enseñanza-aprendizaje-enseñanza.

Las experiencias propias, que es propósito plasmar --aquí, durante 8 años como promotor, instructor, jefe de bri qada y supervisor demuestran que la educación al productor -agropecuario no puede ser individual ni debe ser sobre aspec tos meramente de adiestramiento. Considero que la educacióndebe ser integral, ya que debe promover el fortalecimiento-del hombre mismo como persona en sus comunidades, y afirmarlo en los valores de su propia cultura; además de enseñarlelos aspectos legales de la organización, y el conocimiento acerca de como beneficiarse con el paquete de servicios queofrece la sociedad, la estructuración de proyectos productivos que coadyuven intrínsecos los procesos de mercado y procesamiento de los productos generados por los grupos organizados; en fin la educación debe volver al productor rural -partícipe del desarrollo socio-económico regional, estatal-y nacional.

#### 2.- PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL

#### 2.1 ANTECEDENTES:

La vinculación del sector productivo y el educativo fué originada por la necesidad de conocer qué se hace, quien lohace, cómo lo hace y porqué lo hace, debido a que los responsables de la investigación agropecuaria del país no cuentancon material de experimentación y no se conoce a fondo el resultado de la búsqueda de nuevas tecnologías que den respuesta a los problemas que presenta cada indentidad o región y aplicar los proyectos productivos educativos regionalizados, simplificando actividades; que coadyuven al fortalecimiento económico.

#### 2.2. OBJETIVOS GENERALES:

Elevar el nivel de vida de la población rural por medio de la Educación no Formal; Incrementar en forma organiza da la producción optimizando los recursos en los planteles y los de la propia comunidad.

# 2.3. OBJETIVOS ESPECIFICOS:

Eficientar los servicios oficiales en la zona rural del estado.

Promover a través de Brigadas y Departamentos de Vinculación en Planteles, la interacción del sector educativo y el sector productivo.

Incidir en el sector productivo concientizando la menta lidad de los jóvenes para transformarlo y mejorarlo.

# 2.4, ACCIONES:

Las actividades a desarrollar en la Supervisión del Programa de Educación no Formal, requieren como principio, deuna vigilancia estricta y una evaluación constante de acuerdo a los programas mensuales que entrega cada Brigada y Departamento de Vinculación en los Planteles en coordinación, con el apoyo de las áreas de operación y el área tecnológica, todo ésto en función de las facultades de los recursos huma nos disponibles.

#### 2.5. FUNCIONES ESPECIFICAS DEL SUPERVISOR:

Elaborar planes semestrales de trabajo en coordinacióncon jefes de Brigadas y jefes del Departamento de Vincula -ción de Planteles.

Revisar periódicamente los planes de trabajo de jefes - de Brigadas y Departamentos de Vinculación.

Coordinar reuniones de carácter académico, evaluativo, con el personal que integra los Departamentos de Vinculación.

Coordinar los apoyos existentes en base a recursos, para Brigadas y Departamentos de Vinculación.

Supervisar los resultados obtenidos en base a la actividad educativa de los Departamentos de Vinculación y Brigadas.

Orientar la aplicación metodológica hacia los grupos - educativos que atienden los Departamentps de Vinculación y-- Brigadas.

Reglamentar la oportunidad de acuerdo con las normas es tablecidas por la superioridad.

#### 2.6. ASPECTOS A SUPERVISAR:

La supervisión del programa de Educación no Formal tiene como fundamento el de estar evaluando constantemente y toma-como referencia los siguientes aspectos:

# 2,6,1, RECURSOS HUMANOS;

- 2.6.1.1. Estructura de Personal Actualizada. Se deben actualizar cada tres meses para ser enviadas a Oficinas Centrales; en caso de movimientos de altas y bajas deberá actualizarse a la fecha del movimiento y comunicar alpepartamento de Registro y Control de Personal.
- 2.6.1.2. Expedientes de Personal. Deberá de entragarse de lasiguiente manera: Oficio de adscripción o nombramiento, copias de aviso de toma de posición de su cargo con el visto bueno de su jefe inmediato, fotografías tamaño-credencial, curriculum vitae, acta de nacimiento, copias fotostáticas, cartilla liberada (varones), registro federal de causantes o Cédula Cuarta, filiación, constancia de estudios, oficios de comisión o tareas-asignadas, copias de talones de cheques, oficios de estreñamiento.
- 2.6.1.3. Incidencias de Personal. Tener un expediente para--los oficios de altas y bajas de personal, oficios de -cambio de adscripción, incremento en plaza federal.
- 2.6.1.4. Directorio de Personal. Tanto en la Coordinación como en la Brigada deberá existir una relación con nom bres, direcciones y teléfonos, tanto locales como fo ráneos de cada uno de los integrantes de las Brigadas.
- 2.6.1.5. Integración de Equipo. Consideramos que es uno de -los puntos más importantes para que el Programa pueda
  lograr sus objetivos por lo que a continuación se enumeran algunas de las cualidades que deben de reunir -los integrantes de los Departamentos de Vinculación de
  los PLanteles y Brigadas de Educación Tecnológica Agro
  pecuaria.

- 2,6,1,5,1, Solidaridad, Es el proceso mediante el cual se siente la responsabilidad de participar en la búsqueda de propósito colectivo y de la solución quese requiera en alguna situacion problemática.
- 2.6.1.5.2. Subsidiaridad. Consiste en lograr el desarrollode habilidades, conocimientos y cambios de conducta en el grupo que le permitan trabajar con con -fianza, integración, objetivos definidos y automotivación para cuando los respaldos sean retirados.
- 2.6.1.5.3. Sentido Humano. Consiste en respetar la integridad individual contribuyendo a fortalecer la relación de trabajo y de ayuda mutua.
- 2.6.1.5.4. Liderazgo. Es una forma de poder, basada en lascualidades personales del lider para lograr el cum plimiento voluntario de una amplia variedad de --asuntos por parte de los integrantes del grupo.
- 2.6.1.5.5. Creatividad.- Es la capacidad para idear y realizar los actos y actividades que les permitan conse guir tanto los objetivos del grupo, como los individuales. CREATIVIDAD = IMAGINACION + CONOCIMIENTOS

- 2.6.1.5.6. Vocación de Servicio .- Consiste en tener la convi cción de que las acciones que se realizan están de bidamente encaminadas a lograr los objetivos traza dos en beneficio del programa.
- 2.6.1.5.7. Valor Civil .- Es uno de los aspectos más importan tes debido a que es necesario reconocer nuestras acciones, sean buenas o malas, para que en base aeste reconocimiento, podamos mejorar nuestra conducta y poderse integrar mejor en el equipo.

- 2.6.1.5.8. Compañerismo. Consiste en mantener las buenas relaciones entrelos integrantes del grupo de trabajo en-un clima de cordialidad, para lograr mejores resultados en el desarrollo del trabajo.
- 2.6.1.5.9. Conciencia de Clase Social.- Es importante sentirsetan identificado con la gente con que se esta traba jando, y saberse ubicar en cada uno de los ámbitos so ciales en que toque desenvolverse.
- 2.6.1.5.10. Honestidad.- Es la capacidad que tiene el individuo de demostrar su propia compostura, decencia y sobre-todo la moderación de la persona, acciones y palabras.
- 2.6.1.5.11. Eficiencia. Facultad para que el integrante de la-Brigada logre sus objetivos a través de un buen trabajo.
- 2.6.1.5.12. Responsabilidad. Cargo u obligación moral que resulta para cada individuo, para responder hacia lasobligaciones que le corresponden en el desarrollo de su trabajo, para lograr los objetivos trazados por el programa.
- 2.6.1.5.13. Cohesión de Equipo. Mantener siempre unidos a to dos los miembros del grupo, para que en base a estareunión se puedan estrechar mejor los lazos de amistad, trabajo y convivencia, con el fin de mantener-la estabilidad en el equipo de trabajo y lograr conésto, alcanzar los objetivos planteados por el programa.
- 2.6.1.5.14. Aspiración. Siempre es necesario desear una supera ción personal con el fin de mejorar, y con ésto po der servir de una manera más eficiente a lograr losobjetivos del programa, lo que como consecuencia, --

redundará en mejoras para los miembros del equipo.

- 2.6.1.5.15. Prácticas algún deporte. Mantener el equilibrioemocional con el equilibrio físico, es fundamen tal para conservar un buen estado de salud, que nos permitirá poder seguir cumpliendo con nuestras
  obligaciones, y la satisfacción de las mismas, coa
  dyuvará al logro de nuestras metas.
- 2.6.1.5.16. Disciplina. Es acatar las disposiciones giradas -- por los superiores, de acuerdo a los lineamientos que se tengan que seguir para lograr mejores resultados en el desempeño de nuestro trabajo.
- 2.6.1.5.17. Lealtad. Cumplir lo que exigen las leyes de la fi dealidad, del honor y la hombría de bien actuar -con sinceridad, honradez y reactitud.
- 2.6.1.5.18. Discreción. Es actuar con prudencia, cordura, ante las situaciones que se nos presentan al enfrentarnos con circunstancias que propicien o puedan propiciar incidentes que perjudiquen al buen fun cionamiento del equipo.
- 2.6.1.5.19. Trabajar. Acción fundamental, la cual debe cumplir cualquier individuo para que a través de los resultados de la misma puede lograr y sentir grandes satisfacciones a partir de su propio esfuerzo.
- 2.6.1.5.20. Estudiar. Es necesaria la actualización constantede conocimientos a través del estudio para tener un mejor rendimiento en el trabajo, los cuales se ve rán reconocidos a través de estímulos y motivaciones que se darán de acuerdo a los resultados obtenidos.

- 2.6.1.5.21. Practicar algunas de las Bellas Artes.- Al igual que en los deportes, es necesario mantener elequilibrio físico, emocional e intelectual a partir de la diversificación de nuestras actividades cotidianas que nos permitan seguir cumpliendo con nuestras obligaciones de una manera más desahogada.
- 2.6.1.5.22. Nacionalismo. Es la afirmación de la solidari dad de los miembros del equipo, para que a través de sus acciones se sienta, que el sentido demo crático de la Educación, implica un sistema de vida fundado en el mojoramiento económico, social y cultural del pueblo y las garantías sociales, sos tienen los derechos básicos de la Nación.

#### 2.6.2. RECURSOS MATERIALES:

- 2.6.2.2. Resguardos Actualizados. Por cada uno de los bie nes que se encuentran en la B.E.T.A., propiedad de- la S.E.P. o del programa de Educación no Formal, de berá existir su resguardo correspondiente firmado-por la persona responsable de dicho bien.
- 2.6.2.3. Uso y Justificación del Moviliario y Equipo. A todos los bienes con que cuenta la Brigada se les --

debe de dar el uso adecuado, así como señalar la justificación de su adquisición para evitar tener bienes en la Brigada que no están siendo utilizados adecuadamente, por ejemplo: Termos de inseminación, Proyector de diapositivas, laboratorio de análisis desuelo, equipo topográfico, equipo fotográfico, equipo de leroy, etc.

- 2.6.2.4. Control de Almacén. Deberá existir una tarjeta donde se controlen las entradas y salidas de cada uno-de los artículos adquiridos con gastos de operación. (Salidas solo con requisición, especificando en quése ocupará el material y el tiempo probable de uso).
- 2.6.2.5. Control de Vehículos. Cada Jefe de Brigada deberá-tener una bitácora donde se señale: Fecha, destino, kilometraje recorrido, litros de gasolina utilizados, chequeo de sistema de enfriamiento, servicios: Afinación, cambios de aceite, etc. Otros.

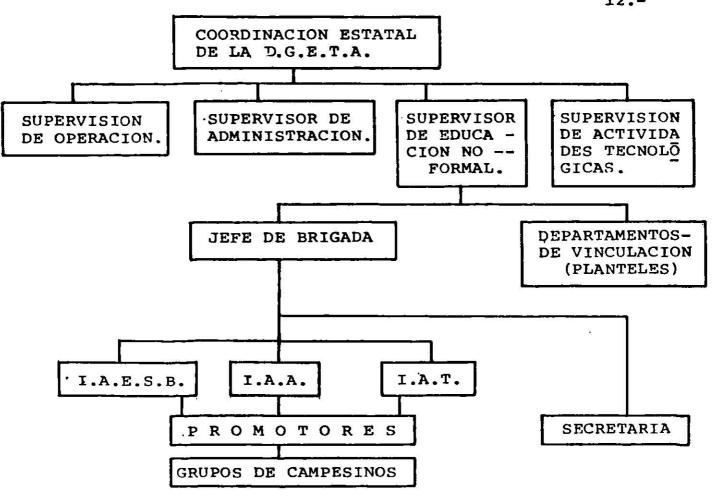
#### 2.6.3. RECURSOS FINANCIEROS:-

- 2.6.3.1. Pólizas de Ingresos. Se elaborará una póliza por cada uno de los conceptos por los cuales el programade Educación no Formal gira dinero por: Honorarios, gastos de operación, becas, reparación de vehículos, gratificación de fin de año, Otros.
- 2.6.3.2. Póliza de Cheques (Egresos). Se elaborará una de estas pólizas por cada uno de los cheques girados ya sea por cubrir honorarios, gastos de operación o becas, etc.
- 2.6.3.3. Nominas. Es necesario que cada uno de los Centros -

de trabajo o Brigadas con sus nóminas de honorarios por mes con la firma original en cada uno de los—tantos, dicha nómia deberá elaborarse en original—y tres copias, de las cuales deberá permanecer el—original en los archivos de la Brigada y copias para la Supervisión Estatal, Regional y Oficinas Centrales.

- 2.6.3.4. Recibos de Honorarios. Cada trabajador que esté -contratado para prestar sus servicios al programa de Educación no Formal, deberá de llenar o de exten
  der un recibo de honorarios por servicios profesionales.
- 2.6.3.5. Comprobación de Gastos de Operación. De acuerdo alpresupuesto autorizado, el programa de Educación no-Formal enviará mensualmente las partidas que correspondan a Brigada, Supervisiones Estatales, Regiona les y Escuelas, respectivamente.
  - 3. ESTRUCTURACION DEL PROGRAMA DE EDUCACION NO FORMAL.

Para determinar las responsabilidades de los miembros de los Departamentos de Vinculación y Brigadas que conforma la supervisión de Vinculación, su estructura se orienta de la manera siguiente: (E)



- I.A.E.S.B.- Instructor del Area de Educación Social Básica
- I.A.A.- Instructor del Area Administrativa
- I.A.T.- Instructor del Area Técnica
- D.G.E.T.A.- Dirección General de Educación Tecnológica Agropecuaria.

#### 3.1. BRIGADAS DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA

# 3.1.1. OBJETIVOS:-

Educar los estratos productivos de escasos recursos—del sector rural a fin de que conozcan y aprovechen organiza—damente y por sí mismos los apoyos que para elevar su calidad de vida existan en el país.

# 3.1.2. FUNCIONES:

Cooperar en la organización de todos los grupos productivos educativos.

Fomentar la armonización dentro de las organizacionespara lograr la interpendencia.

Apoyar los programas de actividades en los Ayuntamien tos Municipales.

Capacitar metodológicamente y en forma específica a -- los productores integrantes del grupo.

Realizar seguimiento de los programas delpersonal.

# 3.1.3. METAS;

Cada promotor como mínimo atenderá tres comunidades en las cuales tendrá nueve grupos de campesinos en integración y operación.

Debe impartir setenta y dos cursos específicos como -- mínimo en apoyo a la metodología que se imparte a los grupos campesinos.

El jefe de la Brigada contará con una flexibilidad debido a la necesidad de representación y su meta es de tres--grupos al año y tres cursos mensuales.

Proyectar una imagen del servidor público que fortalez ca la confiabilidad de la ciudadanía (9)

# 3.2. DEPARTAMENTOS DE VINCULACION EN PLANTELES:

A diferencia de las Brigadas los Departamentos de Vinculación tienen sus propios objetivos que consisten en lo siguiente:

#### 3.2.1. OBJETIVOS:

Eficientar los servicios que proporciona el Gobierno -

y elevar el nivel de vida de la población rural a trayés de acciones educativas productivas que vinculen a las comunidades con los planteles.

Realizar con la anuencia del Director, actividadesen coordinación con los sectores productivos del plantel.

# 3.2.2. FUNCIONES:

Se limita a estudiar la problemática de la región para complementar las soluciones viables que promuevan el desarrollo comunal, organiza el desarrollo de cooperativas — campesinas basado en la técnica agropecuaria y además apoya a los alumnos impartiendoles la metodología que les sirve — como base en la realización de los proyectos productivos es tudiantiles.

#### 3.2.3. METAS:

Con respecto a este rubro, los promotores tienen laobligación de atender cinco comunidades dentro del radio de acción del plantel al concluir el año escolar.

Impartir al término del ciclo escolar, un promedio - de setenta y dos cursos específicos en apoyo al proyecto -- productivo y metodológico.

Debe contar con todos los instrumentos operativos -- igual que las Brigadas. (4)

# 3.3. GRUPOS CAMPESINOS ATENDIDOS POR EL PROGRAMA DE EDUCA-CION NO FORMAL:

En el trabajo desarrollado directamente con las Brigadas de Educación Tecnológica Agropecuaria en 1980 nos tocó fundar cuatro, distribuidas estratégicamente de la siguientemanera: Dr. Arroyo, Linares, Sabinas Hidalgo y Montemorelos, N.L.

En 1983 el programa de Educación no Formal aglutinó las cuatro Brigadas rurales que trabajaban en forma tradicional y que se encontraba en los municipios de Cadereyta Jiménez, Salinas Victoria, Rayones y Villa de Santiago, don de todos los promotores se les capacitó con la metodología agropecuaria dedicándose de inmediato a organizar grupos campesinos.

Por esta razón con fundamento en lo anterior en el mes de Julio de 1986 las seis Brigadas de Educación Tecnológica Agropecuario atienden 64 grupos de campesinos de acuerdo a la metodología, de los cuales 43 se encuentran en proceso de integración y 21 en operación con proyectos productivos bien definidos.

Haciendo una aclaración, a partir de Septiembre de este año las Brigadas No. 24 de Villa de Santiago y la Brigada No 66 de Rayones, N.L. dejaron de funcionar pasando el personal a la estructura educativa de los diferentes plante les de subsistema en el Estado, con el único fin de fortalecer los Departamentos de Vinculación, y los grupos de éstas dos Brigadas se siguieron atendiendo por planteles según zona de influencia de los mismos.

Por lo que me referiré al trabajo de los promotores que atienden grupos de campesinos en las cuatro Brigadas restantes.

# 3.3.1. BRIGADA DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA No. 38

Anteriormente ubicada en Cadereyta Jiménez, N.L., con seis promotores atendía once grupos, de los cuales nue ve están en proceso de integración y dos en proyectos productivos de transformación de productos pecuarios (elaboración de chorizo y queso) financiados por recursos propios y en los que participan 34 productores beneficiándose actualmente 1,625 campesinos. Estos grupos a partir de Septiembre de 1986 serán atendidos por el Departamento de Educación no Formal del C.B.T.A., No. 74 ubicado en el Ejido Tepehuaje del mismo Municipio de Cadereyta Jimenez y la BETA No. 38 se traslado al

Municipio de Cerralvo, N.L., iniciando un estudio socioeconômico (marco de referencia) para justificar su permanenciaen dicho Municipio.

# 3,3.2. BRIGADA DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA No. 76

Ubicada en Salinas Victoria, N.L., con cinco promoto res y a un año de haber recibido el curso metodológico en el Centro de Capacitación de Roque Celaya, Sto., actualmente — atienden nueve grupos en integración susceptibles a operar— en este mismo año en proyectos productivos, además realizan— actividades de servicio social a la comunidad impartiendo — cursos de capacitación sobre elavoración de conservas, chorizo, queso, así como para establecer huertos familiares.

# 3.3.3. BRIGADA DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA No. 256

Ubicada en Sabinas Hidalgo, N.L., con área de influencia en los Municipios de Sabinas Hidalgo, N.L. Vallecillos, Anáhuac, Lampazos, Villaldama, Parás y Bustamante, con cincopromotores atienden 24 grupos, de los cuales, cuatro están enproceso de integración y 20 con proyectos productivos; ganaderos, avícolas, maquinaria agrícola, desmontes y pecuarios, —donde la fuente de financiamiento es canalizada por Banca —Serfín, Banco Nacional de México y Banco de Crédito Rural.

Participan actualmente 390 productores y se benefi - cian 1,485 campesinos.

Los tres mejores grupos en operación en los que se - aplica la metodología son:

a) Grupo Colectivo No. 2 en el Ejido la Gloria, en-el Municipio de Anáhuac, N.L., participan 17 cam pesinos en un proyecto de desmonte ganadero con-una inversión de \$ 9'000,000.00 financiado por -- Banpaís.

- b) Grupo Colectivo No. 1 en el Ejido Vallecillos, Municipio de Vallecillos participan doce campesinos en un proyecto de bovinos de engorda con una inversión de \$ 4,000,000.00 financiado por Banpaís.
- c) Grupo de Trabajo No. 1 en el Ejido Colorado de Abajo, Municipio de Vallecillo, N.L. participan doce-campesinos en un proyecto productivo de MaquinariaAgrícola con una inversión de \$ 12,000,000.00 finan
  ciado por Banpaís.

#### 3.3.4. BRIGADA DE EDUCACION TECNOLOGICA AGROPECUARIA No. 390

Ubicada en Montemorelos, N.L. con área de influenciaen el Municipio de Montemorelos, Allende, Gral. Terán y parte
de Cadereyta Jiménez, N.L., con seis promotores atienden 28grupos, de éstos, 21 se encuentran en proceso de integracióny siete operando proyectos productivos en ganadería, avicultu
ra, maquinaria agrícola, perforación y equipamiento de pozos
y tiendas de consumo, financiados con recursos propios, el -Banco Nacional de México y Banco de Crédito Rural, participan
actualmente 585 productores y donde se benefician 2,485 campe
sinos.

Los mejores grupos en operación en los que se aplicala metodología son:

- a) Grupo Colectivo No.1 en el Ejido el Palmito del Municipio de Cadereyta Jiménez, N.L., participando-catorce campesinos en un proyecto de raquinaria -agrícola con una inversión de \$ 4,000,000.00 financiado por el Banco de Crédito Rural.
- b) Grupo No. 1 en el Ejido Santa Engracia, Municipiode Gral. Terán; participan 24 campesinos en un proyecto productivo de engorda de ganado bovino conuna inversión de \$ 14,000,000.00 financiado por el Banco Internacional.

cl Grupo Estación Euertas; en el Ejido Estación Huertas del Municipio de Montemorelos, participan 227campesinos en un proyecto de bovinos de engorda -con una inversión de \$ 10,000,000.00 con fuente de financiamiento del Banco Internacional.

# 3.3.5. GRUPOS ATENDIDOS POR LOS DEPARTAMENTOS DE VINCULACION EN PLANTELES.

Como antecedentes mencionaré que en Septiembre de -1985, los nueve Centros Educativos del Subsistema; ocho Centros de Bachillerato Tecnológicos Agropecuarios del nivel me
dio superior y un Instituto Tecnológico Agropecuario de nivel
superior, distribuidos estratégicamente en el estado, se esta
blecen dentro de la estructura educativa los Departamentos de
Vinculación con dos funciones bien definidas, la primera im partir la asignatura de metodología agropecuaria; en el plande Estudios de la carrera de Técnicos Agropecuarios; y la segunda, realizar actividades similares a los de promotores delas Brigadas en la formación de grupos organizados en base ala zona de influencia del plantel.

En base al establecimiento y fortalecimiento de los De partamentos de Vinculación, a la fecha se atienden en el esta do de Nuevo León 28 grupos con posibilidad de operar en pro pectos productivos agrícolas, ganaderos, avicolas, adquisición de maquinaria agrícola, perforación y equipamiento de pozos y proyectos de transformación (agroindustrias); todos éstos seproyectan de acuerdo al proceso metodológico y en ellos participan 467 promotores, beneficiándose actualmente 2,026 campesinos.

#### 3.4. CONTENIDO DE LA CARPETA BASICA DE PROYECTOS PRODUCTIVOS

Para el control y evaluación de cada uno de los gruposque atienden las Brigadas de Educación Tecnológica Agropecuaria y en los Planteles los Departamentos de Vinculación se utiliza la carpeta básica de proyectos productivos que contempla-los siguientes aspectos:

- 1.- Datos de Identificación
- 2.- Resumen de Proyectos Productivos:
  - a) Principales activos y pasivos del rancho y/o grupo
  - b) Concepto de inversión
- 3.- Integración del Sujeto de Crédito
- 4.- Estudio Socieconómico:
  - a) Aspectos organizativos
  - b) Datos de solicitud
  - c) Datos del Ejido
  - d) Conocimientos de los recursos de la región
  - e) Estudio del solicitante
- 5.- Análisis de Mercado
- 6.- Evaluación de un Proyecto Productivo:
  - a) Resumen de activos y pasivos
  - b) Estimación del costo total
  - c) Programa de desarrollo de cultivos
  - d) Costos de operación
  - e) Proyección de las ventas y de los costos de operación
  - f) Proyección financiera
  - g) Condiciones crediticias
- 7.- Dictamen
- 8.- Tipo de Capacitación Requerida (8)
- 4. METODOLOGIA QUE SE APLICA EN EL PROGRAMA DE EDUCACION NO-FORMAL PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO.

La metodología que propone la Dirección General de Educa-Ción Tecnológica Agropecuaria se divide en tres áreas que son:

- 1.- Area de Educación Social Básica
- 2.- Area Administrativa

1.- AREA DE EDUCACION SOCIAL BASICA: - Proporciona las bases para realizar un análisis desde el punto de vista so cial de la problemática en que se encuentra la pobla - ción rural y aporta técnicas y herramientas básicas para que el promotor desarrolle, con la ayuda de los productores, formas de organización, comercialización y - adquisición de bienes y servicios que más convengan alos intereses del grupo.

La educación social básica se entiende como un proceso mediante el cual el campesino se transforma de: pasivo a activo; de individual a solidario; de usar -- técnicas rudimentarias de explotación a perfeccionar - la tecnología.(1)

2.- AREA ADMINISTRATIVA:- Aquí se analiza partiendo del -significado y exponiendo gradualmente cada una de lastécnicas más importantes del proceso administrativo ylos diferentes métodos que se utilizan para su desarro
llo.

También se exponen técnicas mediante las cuales se desarrollan y se controlan todas las actividades de la empresa rural para después tener óptimos resultados en términos cuantitativos y cualitativos. Las funciones - del área administrativa son las siguientes:

- 2.1. PREVISION.- Fijar los objetivos que se persiguen; de terminar los factores positivos o negativos para el lo gro de los objetivos; planear alternativas factibles.
- 2.2. PLANEACION. Defining objetivos generales y funcionesinstitucionales; fijar objetivos particulares y espe cíficos; programar las actividades; estimar el tiempopara lograr los objetivos y programas; establecer planes a corto, mediano y largo plazo; asignar recursos; establecer procedimientos; y fijar políticas.

- 2.3. ORGANIZACION. Estructurar jerárquicamente las funciones y actividades de la empresa agronecuaria, integrar las-unidades de organización.
- 2.4. INTEGRACION. Determinar las necesidades del personal; reclutar y seleccionar al personal; desarrollar al personal.
- 2.5. DIRECCION. Asignar funciones; motivar a los responsa. bles de cada función; comunicar decisiones; coordinar actividades.
- 2.6. CONTROL. Establecer estándares; medir la ejecución del trabajo; implementar acciones correctivas. (10)
  - 3. AREA TECNICA: Se explica en detalle el flujo de actividades del proceso de promoción para lograr la educación de un grupo campesino.

Es importante recalcar que la elaboración de un pro yecto es un proceso de ubicación y aprendizaje para elgrupo campesino, y que en éste, el técnico sólo deberá constituirse como un asesor mientras que el promotor de berá ser facilitador del aprendizaje.

Partiendo de este principio se ve específicamente lo relacionado con la elaboración y evaluación de pro - ; yectos agropecuarios en cuatro etapas que son: Diagnós-tico de la situación actual, planeación, proyección y -- evaluación así como anexo al mismo se contempla un curso de comercialización. (%)

4.1. ELEMENTOS DE LA ESTRATEGIA DEL PROCESO EDUCATIVO.

Los elementos necesarios para que el proceso educativo funcione son:

4.1.1.Un Agente Externo. Esta representado por la Brigada de Educación Tecnológica Agropecuaria (B.E.T.A.)

Tal agente para el cumplimiento de sus activida - des precisa de una composición interdisciplinaria de un sistema flexible y de recursos que permitan el mayor di namismo posible para plantear metas y tareas que lo man tengan en constante campaña.

En la Brigada de Educación Tecnológica Agropecuaria (B.E.T.A.) la labor de los promotores requiere serapoyada por técnicos en las especialidades de producción, desarrollo de organizaciones y de educación.

4.1.2. El Grupo Campesino. El proceso educativo sólo puede -lograrse planeando desde el principio, las bases de una
actividad social que crezca. Los incrementos de la producción y la productividad sólo pueden darse si la --fuerza se concentra mediante la reunión de los producto
res.

La personalidad jurídica de estos grupos campesi nos se forma de acuerdo a la ligislación y se prevee su
crecimiento a través de organizaciones de segundo nivel
que son administrados por los mismos campesinos.

La experiencia ha demostrado que la actitud que -tienen los campesinos ante el trabajo asociado se deriva, inicialmente de los patrones de comportamiento queaprendieron de su familia.

- 4.1.3. La Educación Social Básica. Que se define como el proceso mediante el cual el campesino se transforma de:
  Pasivo a activo; individual a solidario; usar técnicasrudimentarias de explotación a perfeccionar la tecnología; de ser dependiente a interdependiente.
- 4.1.4. Principios. Contiene los valores con que se trabaja en la operación de la estrategia y se expresan de la si -- guiente manera:
  - a) Solidaridad Proceso mediante el cual se siente laresponsabilidad de participar en la búsqueda de un propósito colectivo.

- b) Sentido Humano; Consiste en respetar la integridad individual contribuyendo a fortalecer la relación de trabajo y de ayuda mutua.
- c) Subsidiaridad: Consiste en lograr el desarrollo de habilidades, conocimientos y cambio de conductas en el grupo campesino que le permitan trabajar con confianza.
- d) Eficacia: Implica la necesidad de hacer bien lastareas, de tal forma que sirvan de modelo en otraspartes por su desarrollo y buenos resultados.
- 4.1.5. Normas: Son concretamente las características de la Dirección General de Educación Tecnológica Agropecua ria y son las siguientes:
  - a) Trabajar en Grupos, no en Forma Individual: Cuandose trabaja con grupos es mayor la efectividad so cial del servicio.
  - b) Seleccionar el Estrato: Se deben seleccionar aquellos grupos necesitados dentro del sector campesino que, con un esfuerzo reducido pueden obtener óptimos resultados.
  - c) Trabajar con Necesidades Sentidas: Proponer proyectos o soluciones que sean realmente requeridas por---los grupos.
  - d) Establecer Etapas: Se requiere de un programa de acción inmediata que provoque un desarrollo general, -- para poder partir adecuadamente y realizar el seguimiento de la programación de acciones.
  - el Establecer Compromisos entre Grupo y Brigada: La-relación entre grupo y brigada se debe precisar de-antemano, tomando en cuenta las responsabilidades a-intereses del grupo y la responsabilidad y posibilidad de la brigada.

- fl Aproyechar Modelos: En función de la eficiencia se deben aproyechar las experiencias de los proyectos ya aprobados.
- gl Experimentar: Trabajar en constante investigación con bases experimentales para obtener formas de trabajo más operativas y eficientes.
- h) Tener Acción: La acción es educativa por sí mismay facilita el abastecimiento de valores y la fe ensí mismo.
- i) Ayudar a Ayudar:- El proyecto debe ser realizado--por el mismo grupo, de tal manera que éste sea el-autor de su propio desarrollo.
- j).Capitalizar: Que se fomente el ahorro y la inver sión frente al consumo, tendiendo a que las perso nas sean autosuficientes.
- k) Lograr la Regionalización y la Especialización:Concentrarse en una zona y en pocos modelos de proyectos, ésto tomando en cuenta que cada área de in fluencia requiere de especialistas que den atención
  específica de acuerdo a las actividades predominantes.
- 1) Tener Flexibilidad: Se requiere de una considera ción constante de trabajo, ya que existen imprevistos que pueden modificar el plan de trabajo.
- m) Coordinar: La Brigada coordina actividades de manera que aprovechen los servicios ya institucionaliza dos tanto privados como públicos.
- n) Evaluar: Se requiere de una evaluación constante y sistematizada que proporcione efectos formativos a- los proyectos. (3)

#### 4.2. EL PROCESO DE PROMOCION:

El proceso de promoción consiste en una serie de actividades que van dirigidas a mejorar la calidad delos elementos que requiere la vida social de la comunidad.

Su objetivo fundamental es fomentar las actividades que realiza el sector agropecuario de acuerdo a -programas de desarrollo rural y a un flujo de activida des que permitan tener mayor seguimiento de las acciones a realizar.

.4.2.1. Flujo de Actividades. - El flujo de actividades del proceso de promoción es el procedimiento que se utiliza para establecer el punto de partida y el seguimiento de las actividades en las áreas de la metodología.

Dicho flujo está integrado por seis etapas, las -- cuales se enumeran y explican a continuación:

- 4.2.1.1. Planeación para el establecimiento de una brigada
- 4.2.1.2. Posibilidades de formación de grupos
- 4.2.1.3. Anteproyectos
- 4.2.1.4. Proyectos
- 4.2.1.5. Tramitación de crédito
- 4.2.1.6. Operación y administración del proyecto
- 4.2.1.1. Planeación para el establecimiento de una brigada. Enla planeación para el establecimiento de una brigada, se debe considerar:
- 4.2.1.1.1. El establecimiento del marco de referencia regional. Es el estudio socioeconómico de determinada zona ecológica mediante el cual se conoce la viabilidad de desarrollode esa superficie.
- 4.2.1.1.2. La determinación del área de influencia. Puede haber -- varias áreas, de las cuales se determina una en base a los

siguientes factores: Disponibilidad de agua, calidad de suelo apropiado, clima adecuado, densidad de pobla - ción, distribución de la tierra congruente a los recursos, vías de comunicación, medios de transporte y- algunos otros indicadores. Esta área queda comprendida dentro de la zona ecológica y puede ser mayor o -- igual a la zona de trabajo.

- 4.2.1.1.3. La localización del área de trabajo. Se determina de acuerdo al área de influencia seleccionada y a las --características de los recursos, población y vías decomunicación que le permitan ser atendida por una --brigada. (1)
- 4.2.1.1.4. La selección de las comunidades a muestrear. Estas -- se determinan con los siguientes criterios:
  - A) Elegir las localidades con mayor población que seencuentran a menor distancia de la residencia dela brigada.
  - B) Elegir localidades que se encuentren bien comunica das entre sí por una amplia red de caminos transitables en todo tiempo.
  - C) Elegir las localidades donde se tengan previstos—programas de inversión pública o privada cuyo propósito sea crear infraestructura económica.
  - D) Elegir las comunidades que se encuentran a tres ho ras de recorrido por el medio más usual.
  - 4.2.1.2. Posibilidad de formación de grupos. Para considerar la posibiliad de formación de grupos, se deben seguir los siguientes pasos:
- 4.2.1.2.1. Contacto con la comunidad. Se refiere a la primera vi sita que hace el promotor a la comunidad.
- 4.2.1.2.2. Contacto con líderes institucionales. Es la primera-visita que hace el promotor a las autoridades ejidales y civiles.

- 4.2.1.2.3. Presentación de la brigada con líderes institucionales. - Consiste en dar a conocer los objetivos de-la brigada (generalmente en forma verbal), los beneficios que esta treaería a la comunidad, su ubicación el personal y los recursos con que cuenta.
- 4.2.1.2.4. Detección de necesidades sentidas y reales. Se de tectan a través de la información que dan los líde res institucionales y se anotan para una posterior-verificación.
- 4.2.1.2.5. Detección de conflictos. Se procede de igual forma que en el paso anterior.
- 4.2.1.2.6. Detección de líderes naturales. Basándose en losnombres que menciona el líder institucional, debehacerse una relación de éstos anotando los que ayu
  dan, los que no cooperan, para llevar a cabo los -proyectos o planes y los que no están de acuerdo -parcialmente con las actividades.
- 4.2.1.2.7. Contacto con líderes naturales. En la comunidadse debe entrevistar a los individuos que haya mencionado el líder institucional, con el objeto deconocer si existen más líderes naturales u otrosque estén considerados como tales y no lo sean.
- 4.2.1.2.8. Presentación de la brigada con líderes (generalmente en forma verbal), los beneficios que trae a lacomunidad, su ubicación, el personal y los recursos con que cuenta.
- 4.2.1.2.9. Verificación de necesidades. Al mencionar el --líder natural las necesidades que tiene la comunidad, se anotan éstas y, en la oficina, se comparan
  con las que dió a conocer el líder institucional, con el objeto de verificar la uniformidad e importancia de las mismas.

- 4.2.1.2.10. Verificación de conflictos. El líder natural hace mención al promotor de los conflictos que tienen en la comunidad, estos se anotan y, en la oficina, se analizan para asegurarse si coinciden--con los mencionados por el líder institucional.
- 4.2.1.2.11. Marco de referencia local y de unidades de producción. Consiste en hacer el estudio socio-económico, a nivel de comunidad y de unidad productiva, lo que servirá para la elaboración de anteproyectos con el grupo.
- 4.2.1.2.12. Promoción de reuniones. Se lleva a cabo solicitan do al líder institucional una reunión para plati car con la comunidad. Es conveniente investigar -- las fechas de reuniones para que el promotor aproveche la ocasión y se presente ante ellos.
- 4.2.1.2.13. Presentar la brigada con la comunidad. Es necesaria una presentación que informe: Qué es la brigada, qué hace y qué no hace; incluyendo en ésta una
  presentación sintetizada de las áreas técnica, administrativa y social.

Cuando sea posible se recomienda acompañen al promotor algunos integrantes de la brigada.

- 4.2.1.2.14. Calendarizar reuniones de la información y conocimientos. En la misma reunión de presentación. seinvita al grupo a poner plazo para la próxima reunión a fin de empezar a trabajar con la comunidad.
- 4.2.1.2.15. Estudio inicial de necesidades.- En las reunionesposteriores a la presentación de la brigada, a nivel comunidad y con la asistencia de los líderes,se identifican las necesidades del grupo en base a
  las opiniones de los asistentes.
- 4.2.1.2.16. Identificación de grupos probables. En base a las reuniones anteriores, se anotan los nombres de las personas que serán probables integrantes de los -

grupos en base a lo expresado por cada campesino,

- 4.2.1.3. Anteproyecto. Para elaborar el anteproyecto, es necesario llevar a cabo los siguientes pasos:
- 4.2.1.3.1. Planeamiento de necesidades. Estas se plantean en una reunión con el grupo para que puedan surgir anteproyectos posibles.
- Análisis de las necesidades. En la reunión para -4.2.1.3.2. plantear necesidades, se analizan, por separado, -los problemas de la comunidad, con ellos se cons truyen anteproyectos probables como pueden ser: Granja de pollos, granja de porcinos, siembra de-maíz, siembra de frijol, ganado de cría o engorda, industrialización de leche, silos, etc. Comúnmente se dan de dos a cuatro alternativas por anteproyec to, las cuales deben ser analizadas por separado-en la asamblea del grupo con el propósito de queésta decida si debe apoyar en la consecución de -créditos. Se toman como indicadores para las alter nativas de los proyectos las siguientes variables internas: los insumos, los productos y los recursos con que cuenta la comunidad. También se consideran-las variables externas.que inciden en los proyectos como: mercados, bancos, transporte, almacenes y pro veedores. Para esto, se toma como base, el marco de referencia local y las unidades de producción.

# 4.2.1.3.2.1. Variables Internas. (8)

a) Insumos. - Se deben relacionar los que ya se tengan y los que hagan falta para efectuar los ante proyectos en la comunidad, con la finalidad de-capacitar a los integrantes del grupo en el mane jo de éstos. Y tratar de proveerse de aquellos-- con los que no se cuente,

- b) Productos. Se analiza lo que se va a producir en cuanto a cantidad y calidad, con la finalidad de detectar características comerciales y posi bles beneficios.
- c) Recursos.- Se deben considerar los recursos siguientes:
- Naturales. Son aquéllos que proporciona la naturaleza, por ejemplo: Madera, suelos, pastos, are na, grava, piedra, agua, etc.
- Materiales. Son los recursos físicos que ha --creado la civilización humana, por ejemplo: Ma quinaria e implementos, yuntas, equipo de bombeo,
  aperos de labranza, etc.
- Humanos. Son las personas con que la comunidadcuenta para trabajar en el proyecto; con ellos -se empieza a vislumbrar la definición del grupo.

A continuación se mencionan algunos aspectos relevantes a considerar en los recursos huma nos:

- \* Experiencia.- Verificar si las personas han trabajado antes en actividades similares y saber si están interesadas en transmitir esas experiencias.
- \* Conocimientos técnicos. Detectar qué aspectos -técnicos de los anteproyectos conocen y cuáles no
  conocen para cubrir las deficiencias con capacita
  ción mediata o inmediata, acorde al desarrollo -del grupo.
- \* Habilidades.- Detectar qué habilidades tienen enrelación a actividades similares y cuáles no para preparar el adiestramiento necesario.

# 4.2.1.3.2.2. Variables Externas . (8)

a) Mercados. - Se hace el estudio de la comercialización

- de los productos y de los precios que alcanzaronen el último año por unidad de venta, a fin decalcular la inversión y posibles ganancias. (6)
- b) Bancos. Se analiza la existencia de institucio nes de crédito (oficiales y privadas), requisitos que piden y tiempo de gestión para otorgar los -créditos.
- c) Transportes. Se investiga cuâles son los mediosque transportan carga y cuântas lîneas hay, qué-lugares recorre, tiempo de recorrido y qué capacidad tienen, así como el costo de los fletes parapreveer si se tiene que sacar el producto fuera.
- d) Almacenes. Se investiga que almacenes existen en la región y a que distancia se encuentran situa dos, que capacidad tienen, cuándo están ocupados, que productos almacenan, cuáles son sus tarifas-por almacenamiento y desinfección y que posibilidades tienen de pignoración.
- el Proveedores. Se localizan los negocios que ven den los productos que se emplean en el desarrollo
  de los proyectos, por ejemplo: Semillas, fertilizantes, medicinas veterinarias, alimento para aves,
  etc. Es necesario conocer los proveedores que hay
  en la región porque de no haber los insumos tiemen
  que conseguirse éstos en otra parte.
- 4.2.1.3.3. Justificación social económica del proyecto. La justificación del proyecto debe ser:
  - A) Social. Debe beneficiar al mayor número de cam pesinos participantes y a sus familiares.
  - B) Econômica. Las posibles ganancias a recibir -por los campesinos deben ser mayores a los costos de los recursos empleados.

- 4.2.1.3.4. Alternativas de solución. Estas consisten en com parar las alternativas de mayor interés para loscampesinos, con la finalidad de analizar la viabi lidad de cada una de ellas.
- 4.2.1.3.5. Alternativa seleccionada. El promotor cuida queel grupo seleccione la alternativa más adecuada y
  de mayor probabilidad de éxito con los siguientes
  métodos:
  - A) Evaluación. Es la revisión de todo el antepro yecto o sea, la verificación de que se siguió, en realidad, la alternativa seleccionada.
  - B) Aceptación. Al llegar a este paso, se estable ce verbalmente la aceptación de los campesinos para llevar a cabo el anteproyecto. En caso de que la alternativa que se suponía mejor sea rechazada por la mayoría, tiene que regresarseal punto tres para revisar la justificación so cial y económica de la misma alternativa o dela que ocupó el segundo lugar. En caso de queen la revisión se acepte la alternativa en discusión, de inmediato se pasa al punto seis que es definición del grupo y si no se acepta éste se pasa a otra alternativa y se recomienza enel punto cuatro. (alternativas de solución).
- 4.2.1.3.6. Definición del grupo. Es la integración del -grupo en sí, definiendo el mombre de éste y el
  número de socios que lo forman.

  Se elabora el acta de aceptación donde la brigada se compromete a dar captación, asesoría y
  consultoría en las áreas de educación social, técnica y administrativa, y los campesinos arecibirla, firmando los que intervienen en la
  reunión.

- 4.2.1.4. Proyecto. En la elaboración del proyecto, los pasos a seguir son:
- 4.2.1.4.1. Descripción del proyecto. En este paso es necesario desglosar el proyecto en cada una desus partes para saber en qué consiste, qué -- actividades hay que realizar y qué se espera-- obtener.
- 4.2.1.4.2. Formación de comisiones. Se forman tres tipos de comisiones para iniciar las actividades del proyecto: de organización, del proceso productivo y de comercialización.
  - A) Comisión de organización. se encarga de:
  - Conocer los tipos de organización que existen (cooperativas, grupos solidarios, unidades de producción, etc.) y los requisitos que se deben cubrir para constituirse comotales.
  - Analizar si el ejido cuenta con toda la documentación (carpeta básica), que le permita operar el proyecto que se pretende llevar acabo.
  - Conocer los problemas que pueden existir como: invasiones, solicitudes de ampliación, -problemas con otros ejidos, etc., trata de orientar en la solución de éstos. (6)
  - B) Comisión del proceso productivo. Las funcio nes de la comisión del proceso productivo -- son:
  - Realizar un diagnóstico técnico en el cual-se analicen los recursos naturales, materiales y humanos con que cuenta el grupo y conlos cuales se pretende llevar a cabo el proyecto.

- Realizar un diagnóstico económico en el cual se conozcan los costos y gastos involucrados en la realización del proyecto, tales como: costos fijos, depreciación de maquinaria, cuo tas al ejido, costos variables, fertilizantes, semillas, insecticidas, costos totales, sumade costos fijos y variables, costo unitario, costo por litro, kilo, tonelada, ingresos totales menos costos totales.
- Realizar un diagnóstico financiero en el cual se conozca el análisis económico de la situación del grupo, reflejado en el balance general, para conocer los activos, pasivos y capital de trabajo con que cuenta el grupo, conel objeto de saber los requerimientos de financiamiento necesarios para llevar a cabo el proyecto que se pretende.
- C) Comisión de comercialización. La comisión de comercialización se encarga de investigar elmercado actual en los aspectos de oferta y de manda del producto, así como el precio que de be tener éste de acuerdo a los insumos requeridos. Además, prevee la oferta y la demandafutura.
- 4.2.1.4.3. Antecedentes crediticios. En este caso, se in vestigan los antecedentes crediticios de cada -elemento del grupo y en conjunto, para conocersu solvencia de créditos otorgados con anterio-ridad.
- 4.2.1.4.4. Factores limitantes. Se conocen todos los factores limitantes que tenga el grupo, por ejemplo: terreno disponible, agua, mano de obra, capitalde trabajo, etc., y, en función de ellos, se ela bora el proyecto.

- 4.2.1.4.5. Reglamento del grupo. El reglamento es elaborado por el propio grupo campesino. En éste se marcanlos derechos y obligaciones que tienen los integrantes, así como las sanciones. En caso de necesitarse, se pueden agregar artículos transitorios.
- 4.2.1.4.6. Planeación. La planeación se lleva a cabo en base a los diagnósticos anteriores (ténico, económico y financiero). En este paso se determina quéses lo que se va hacer y cómo se va a hacer.
- 4.2.1.4.7. Políticas de comercialización.— Son decisiones que toma el grupo para comprar insumos y vender— lo que produce, por ejemplo: cuándo, a quién, cómo, cuánto, a qué precio y donde comprar; tam bién, a qué precio vender, qué publicidad necesita, cómo abrir mercado, cómo diversificarlo, cómo reducir costos y aumentar ganancias y ver qué nue vos productos exige el mercado.
- 4.2.1.4.8. Reglamento del proyecto. Son los derechos y obligaciones que tiene cada uno de los elementos delgrupo dentro de las actividades que involucra elproyecto y las sanciones por el incumplimiento.
- 4.2.1.4.9. Distribución y almacenamiento. Se analizan los canales de comercialización que se van a emplear-para la distribución del producto y la instala ción física de los locales de almacenamiento en-un lugar estratégico.
- 4.2.1.4.10. Calendario de actividades. En este caso, es necesario fijar tiempos, fechas y responsabilidades --- para las actividades del proyecto.
- 4.2.1.4.11. Proyección. Corresponde a la utilización de los resultados de la planeación en sus proyecciones:
  - A) Técnica. Es la proyección de los recursos, materiales, naturales y humanos, que intervienenen en el proyecto.

- B) Económica. Es la proyección a través del tiem po de los costos y gastos involucrados en el-proyecto.
- C) Financiera. Es la proyección de la situaciónfinanciera del proyecto a través del tiempo.
- 4.2.1.4.12. Evaluación teórica del proyecto. Es la etapa don de se define la justificación y viabilidad legal, técnica económica, financiera y social del proyecto, antes de presentarla a la fuente financiera.
- 4.2.1.5. Tramitación de crédito. En la tramitación de --- crédito, se siguen los pasos siguientes:
- 4.2.1.5.1. Fuente de crédito. Se selecciona la mejor fuente de crédito (Banco Nacional de Crédito Rural, Banco de Comercio, Banco Nacional de México, Banco de México, Banpaís, etc.)
- 4.2.1.5.2. Presentación del proyecto a la fuente crediticia.Se presenta el proyecto a la fuente crediticia con
  el fin de que se analice y dictamine su viabilidad
  o rechazo.
- 4.2.1.5.3. Tramitación del crédito. Se cubren todos los trámites necesarios para la obtención del crédito, so por ejemplo: copias de asamblea, de balance y programación, solicitud del grupo, firma del comisariado, etc.
- 4.2.1.5.4. Análisis por la fuente crediticia. La fuente crediticia di diticia analiza el proyecto y lo aprueba o rechaza.
- 4.2.1.5.5. Aprobación y suministro de recursos financieros.Es el visto bueno del proyecto por parte de la --fuente crediticia para proporcionar los recursos-econômicos necesarios, poniendo a disposición delgrupo la cantidad aprobada de acuerdo al proyectofinanciero presentado. Con lo que respecta a la --

programa de las partidas de dinero por el banco, el grupo analiza las nuevas condiciones y, si -- son convenientes, se acepta recibir el crédito-- mediante un convenio.

- 4.2.1.6. Operación y administración del proyecto. Los pa sos en la operación y administración del proyecto son:
- 4.2.1.6.1. Ajuste al calendario de inversiones. Se distribu yen las partidas presupuestales entre el grupo y-la fuente crediticia de acuerdo a las condiciones-del convenio, al tiempo en que fue concedido dicho crédito y a las necesidades técnicas, econômicas y de comercialización.

Si el crédito se aprueba después de la fechaprogramada, hay que ajustar precios de materialesy mano de obra del proyecto para que pueda estar-terminado al menor tiempo posible.

El grupo tiene que decidir la adquisición y-selección entre tipos y marcas de maquinaria y herramientas necesarias para el buen funcionamientodel proyecto.

- 4.2.1.6.2. Organización financiera contable. La coordinación adecuada de los recursos financieros mediante sistemas contables permite tener registros claros como medida de control. (3)
- 4.2.1.6.3. Revisión de programas. Consiste en ver si los programas planeados se pueden realizar conforme al -- ajuste del calendario de inversiones, en caso de-- no ser así, se busca la posibilidad de modificar-- los de tal manera que se puedan alcanzar los objetivos. (6) (7)
- 4.2.1.6.4. Calendario y aplicación de crédito. Consiste enla programación de las partidas de acuerdo al tipo de crédito que se obtiene.

- 4.2.1.6.5. Información financiera. El grupo debe estar al tanto del estado financiero con respecto a las--obligaciones contraídas en el convenio del crédito, así como de las formas de pago, plasos e intereses.
- 4.2.1.6.6. Selección de personal. El grupo decide los requisitos mínimos de las personas que tienen a su car go la realización de las comisiones más importantes.
- 4.2.1.6.7. Establecimiento de bienes de capital. Una vez comenzada la obra civil y seleccionados los bienesde capital, se procede a la adquisición de los mismos y a su instalación.
- 4.2.1.6.8. Capacitación de personal.- Para el buen funcionamiento de las actividades y para evitar imprevistos innecesarios, hay que capacitar a los responsables en el manejo y administración de los recursos, antes de contar con el crédito solicitado.
- 4.2.1.6.9. Desarrollo de programas. Una vez que todo está en orden, se procede a empezar las primeras actividades de acuerdo a la programación con el propósito de alcanzar las metas fijadas.
- 4.2.1.6.10. Evaluación práctica del proyecto. Se establecenevaluaciones durante el desarrollo de las actividades para comparar lo realizado con lo planeadoy, en caso de que se detecten desviaciones, to mar de inmediato acciones correctivas que permi tan reencauzar debidamente el flujo de las actividades. (2)
- 4.2.1.6.11. Dirección del proyecto. La consecución de los objetivos propuestos se hace en base al esfuerzo humano coordinado y al uso óptimo de los recursos técnicos y financieros de que se dispone.

- 4.2.1.6.12. Contabilidad del proyecto. Se lleva el registro, de clasificación y el resumen de los efectos fi rancieros que provocan las operaciones que realiza la sociedad o grupo, con el objeto de obtenerla información necesaria para poder elaborar esta dos financieros. (3)
- 4.2.1.6.13. Consolidación y expansión.— Con el personal biencapacitado, con el eficiente control de calidad de los productos elaborados y con una buena po lítica de precios basada en un estudio regionalde mercadotecnia, se puede obtener el máximo beneficio con el mínimo esfuerzo. De esta manera, sepuede ampliar la línea de crédito para nuevos ejercicios que permitan crecer lo más que sea posible de acuerdo a los objetivos y metas nuevamente determinadas para la sociedad o grupo.
- 4.2.1.6.14. Proyección de la empresa. Una vez realizados los programas y logrados los objetivos, se obtiene -- una buena imagen que le permite desarrollarse me jor dentro del contexto social en que vive. (10) (Ver apendice, Anexo No. 1, Pag. 50).
  - 4.2.2. CUADRO DE CONTROL DE AVANCE:- El cuadro de control de avance consta de un conjunto de formatos cuyo-llenado permite llevar un registro contínuo de las actividades realizadas conjuntamente con el grupo-campesino. Esta información facilita seguimiento y evaluación por etapas del proceso educativo.

Cada promotor debe haber llenado de los forma tos, anotando en ellos datos concretos. Así mismo en el expediente de cada grupo campesino, se anota toda la información que considere necesaria.

A continuación, se enumeran y explican los -títulos de todos los formatos:

- 4.2.2.1. Número de expediente de la localidad, Se refiere al número que le corresponde al expediente que tiene todos los datos antecedentes de cada entidad seleccionada con posibilidades de establecer grupos.
- 4.2.2.2. Nombre y profesión del promotor. Se anota el nombre y profesión del promotor que está encargado de esa--localidad.
- 4.2.2.3. Localidad. Se anota el nombre de la localidad
- 4.2.2.4. Localización. Deben anotarse los datos de mayor importancia que permitan ubicar perfectamente la localidad, como son: altura sobre el nivel del mar, longitud y distancia con relación a la brigada, etc., aclarando las características de las vías de comunicación.
- 4.2.2.5. Municipio. Se anota el nombre que corresponde a lalocalidad seleccionada. ₹
- 4.2.2.6. Estado. Se siguen las instrucciones del número anterior.
- 4.2.2.7. Contacto inicial. En el expediente se anota la fe cha y el nombre o nombres de líderes contactados y-si se trata de grupos, se anotan las características que se estimen aclaratorias.
- 4.2.2.8. Presentación de la brigada. Se anotan las fechas yse toma en consideración las recomendaciones estable
  cidas en el número 7 del presente instructivo.
- 4.2.2.9. Número de grupos. Se anota en número probable de -- grupos a promover en cada localidad.
- 4.2.2.10. Nombre del grupo. Se escribe el nombre que determinen los integrantes del grupo en la asamblea general.
- 4.2.2.11. Número de socios. Se anota el número de integrantes de cada grupo.

- 4.2.2.12. Tenencia de la tierra. Se escriben las variantes anotadas en la parte inferior de la hoja, las cua les son determinantes para identificar la situa ción legal del terreno.
- 4.2.2.14. Programación de reuniones. Se apuntan las fechas que cada grupo selecciona para celebrar sus reu niones.
- 4.2.2.15. Análisis. Se anota, el resumen de necesidades, -problemas y recursos y, en el expediente, se am -plía la información con datos de mayor importan -cia.
- 4.2.2.16. Nombramiento de comisiones. Se apunta el número de integrantes y la fecha correspondiente en función de la dependencia oficial que se programe.
- 4.2.2.17. Definición del grupo y situación legal. Conocien do en forma definitiva el número de integrantes que desean organizarse para la producción, se procede a formular un acta de aceptación de servi cios en la que se específica claramente la aceptación de parte del grupo para recibir asesoría de la brigada; después, se formula un acta constitutiva según la organización de que se trate y, finalmente, se elabora el reglamento interno del grupo, anotando, en la estructura de avance, lasfechas de cada documento.
- 4.2.2.18. Evaluación de la participación del grupo. Se ano ta la clave correspondiente a la evaluación efectuada:

E= excelente, B= buena, R= regular y M= mala. Enel expediente, se explica el porqué de dicha evaluación en las etapas del proceso desarrollado.

- 4.2.2.19. Verificación. En el cuadro de control de avance, debe anotarse la fecha en que se verifica cada unode esos recursos. En el expediente, se explican, lo
  más ampliamente posible, las actividades realizadas
  por ejemplo: en recursos humanos, se dicen los cono
  cimientos y habilidades que tiene cada uno de losintegrantes del grupo, así como las que requiere el
  proyecto con objeto de detectar necesidades de capacitación; en recursos financieros, se anota el valor de los bienes que posee el grupo; en recursosnaturales, se anota la cantidad de recursos que pue
  den servir como base para la instrumentación de unproyecto (tierra, agua, arena, grava, monte, sierra,
  etc.). En verificación de alternativas, se anota la
  fecha en que se realiza ésta.
- 4.2.2.20. Abaco de cultivos y calendarización de actividades.Debe anotarse la fecha en que se elabora el ábaco.

  En el expediente, se insertan el ábaco y el documento que muestra la calendarización de las actividades.
- 4.2.2.21. Elaboración del anteproyecto. Se anota, con la participación del grupo, la estructura y las fechas delas actividades que implica la elaboración del anteproyecto.
- 4.2.2.22. Viabilidad del proyecto. Se deben anotar las fechas en que los integrantes del grupo realizan el análisis econômico, financiero y técnico.
- 4.2.2.23. Presentación analítica del proyecto al grupo. Se ano la fecha de este suceso.
- 4.2.2.24. Aceptación o rechazo del proyecto por el grupo.- Como consecuencia del resultado del inciso anterior, se--- anota la fecha en que este proceso se realiza.
- 4.2.2.25. Nombramiento de los representantes del grupo. Se ano ta el nombre de las personas autorizadas para representar al grupo ante la institución financiera.

- 4.2.2.26. Presentación del proyecto al banco. Se anota la fecha en que los comisionados del grupo realizan esta actividad.
- 4.2.2.27. Aceptación o rechazo del proyecto por el banco. Se anota la fecha de este acontecimiento.
- 4.2.2.28. Presentación del proyecto o Fideicomisos Instituidos en Relación a la Agricultura (FIRA). Se anota la fecha de la presentación del proyecto ante esta institución.
- 4.2.2.29. Aceptación o rechazo por FIRA. Se vigila que los -campesinos sigan el trámite de la solicitud de crédi to y se anota la fecha de los resultados (aceptación o rechazo).
- 4.2.2.30. Presentación del proyecto al comite técnico de FIRA.Como en el inciso anterior, se anotan las fechas de-los resultados.
- 4.2.2.31. Aprobación o rechazo del proyecto por el comite técnico de FIRA.-Se siguen las instrucciones del número anterior.
- 4.2.2.32. Crédito puente. Cuando se utilice, se anotan las fechas de autorización, aplicación y recuperación. En-el expediente, se explican los detalles.
- 4.2.2.33. Calendario de inversiones. Se deben anotar las fechas en que éstas se realizan y se verifica si existen di ferencias de acuerdo al calendario establecido por la-institución financiera con el fin de efectuar los ajus tes necesarios.
- 4.2.2.34. Calendario de recuperación. Se siguen las instrucciones del número anterior.
- 4.2.2.35. Calendario de pagos. Se anotan las fechas en que estos se deben realizar.
- 4.2.2.36. Revisión del contrato por el grupo. El promotor debeanotar, una vez aprobado el proyecto, la fecha en que-

el grupo revisó minuciosamente las cláusulas del contrato de crédito para su aceptación o rechazo.
En el expediente, se describe el proceso y se anotan los resultados.

- 4.2.2.37. Firma del contrato. Como resultado del inciso an terior, el representante autorizado procede a lafirma del contrato y el promotor anota las fechas.
- 4.2.2.38. Inicio de operaciones. Se anota la fecha en quese principian las operaciones.
- 4.2.2.39. Adecuación de la obra civil. Se anota la fecha de su realización y en el expediente se explica detalladamente la adecuación de la obra civil.
- 4.2.2.40. Compra de maquinaria y equipo. Se anota la fechade adquisición de éstos.
- 4.2.2.41. Instalación del equipo. Se anotan las fechas de inicio, avance y terminación de las instalaciones,
  aclarando en el expediente los datos complementa rios que se juzquen importantes.
- 4.2.2.42. Observaciones. Se anotan los comentarios pertinentes. (8)

(Ver apendice, Anexo No. 2 Pag. 54).

#### .5. CONCLUSIONES:-

- 5.1. Considero que partiendo de la capacidad del hombre, lo básico en el desarrollo del campo es lograr mantener y estimular la voluntad para saber y usar el saber, por que aunque nosotros contenemos con las opciones tecnológicas para crecer y desarrollarnos, al no tener lavoluntad de hacerlo, no lo podremos lograr.
- 5.2. Que en el aspecto agropecuario se ha buscado la solu ción al desarrollo del campo en base a tres elementos-fundamentales.
- 5.2.1. El reparto agrario. Sin embargo ya tiene poca flexibi lidad en la actualidad; su rango de aportar soluciones es limitado.
- 5.2.2. Apoyar a la producción con insumos, créditos, tecnolo gía, seguro agrícola, fertilizantes, etc., éstos favorecen básicamente a algunos estratos productivos, pero no a los marginados.
- 5.2.3. El desarrollo del sector agropecuario en base a la organización que a nuestro juicio sigue siendo el instru
  mento válido, pues es conveniente educarnos para organizarnos.
  - 5.3. Dentro de la Dirección General de Educación Tecnológica Agropecuaria el programa de Educación no Formal se han-establecido convenios específicamente con la Secretaría-de Agricultura y Recursos Hidráulicos (S.A.R.H.) y con-la Liga de Comunidades Agrarias aun vigentes, por lo que es necesaria una auténtica coordinación para aprovecharal máximo los recursos humanos, materiales y financieros, en bien del campesino.
  - 5.4. El establecimiento de los Comités de Vinculación en Planteles, fortalecerá las acciones operativas, integrándose estructuralmente por productores campesinos, representantes de Educación Agropecuaria (Planteles y Brigadas), --

Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos, Mismos que diagnosticarán sistemáticamente la problemática agropecuaria de la zona de influencia para que como resultado de lo anterior se establezcan programas concretos.

- 5.5. En la Educación Agropecuaria no Formal el proceso educador-educando-educador es inductivo. El instructor -primero debe escuchar y aprende del campesino sus experiencias y sentimientos.
- 5.6. El proceso enseñanza-aprendizaje parte de los proble mas que el campesino siente y sólo de lo que el técnico percibe, por lo tanto las acciones se realizan buscando primero el contacto y la confianza del grupo y-lograr así que el instructor sea facilitador de las he
  rramientas tecnológicas que beneficien al productor.
- 5.7. Los objetivos que propone la Dirección General de Educación Tecnológica Agropecuaria están dando sus frutos, ya que a través de los Comités de Vinculación, las Brigadas de Educación Tecnológica Agropecuaria y reciente mente los Departamentos de Educación no Formal en losplanteles; se palpa la vinculación con el Sector Productivo donde participan Dependencias Oficiales, Privadas y Educativas en todos sus niveles, estableciendo—compromisos por medio de convenios.
  - 5.8. A corto y mediano plazo es necesario programar apoyosen la capacitación de personal técnico en la elabora ción de guías para impartir los cursos que soliciten--. los campesinos.
  - 5.9. En el área de influencia de cada Brigada se pretende con los grupos que están operando proyectos producti vos de la misma rama, fundar uniones productivas ejida les, con la finalidad de abaratar costos y asegurar el mercado.

- 5.10. En relación a la baja demanda y diserción de alumnos, así como la falta de empleo de alumnos egresados denuestro subsistema; se pretende que con la implanta no ción de la asignatura metodológica, que aplican los perartamentos de Vinculación, los alumnos pongan enpráctica el conocimiento, participando por afinidad en proyectos productivos estudiantiles, lo cual proporcionará una utilidad efectiva, y así cuando egresen, serán generadores de su propio empleo.
- 5.11. Se propone que los grupos campesinos organizados aprovechen la infraestructura de talleres, (carpintería, torno, eléctrico, apícola, frutas, lácteos y carnes) que no se utiliza en los planteles y sean asesorados por personal de los Departamentos de Vinculación encuanto a la utilización de dicha infraestructura.
- 5.12. Considero que la Educación no Formal, es hoy, mucho-más importante en el campo que en la ciudad, porque-la Producción Agropecuaria contribuye el mínimo de conocimientos suficientes y necesarios a fin de inducir a los campesinos a que ellos mismos se conviertan enautores de su propio desarrollo, empezando por la producción.
- 5.13. Es importante mencionar que los programas, como la capacitación metodológica a los campesinos, las gestiones que realizan, la retroalimentación, la alfabetiza ción, la capacitación técnica, la relación con las -- autoridades e instituciones, sobre cómo aprovechar los recursos naturales, son parte de la educación no formal, por lo que se tiene presente, que todo lo -- nuevo es un apoyo para lograr mejor nuestro objetivo

#### 6. BIBLIOGRAFIA

- 1. Blassols, B.A. 1980. Geografía Económica de México México. Ed. Trillas.
- 2. Kaldmán, E.J.F. 1969. Introducción a la Administración Rural México. Ed. Centro Nacional de Productividad.
- 3. Lara, F.E. 1974. Primer Curso de Contabilidad. México. Ed. Trillas.
- 4. Lemus, G.R. 1979. Ley Federal de la Reforma Agraria (Comenta da). México. Ed. Trillas.
- 5. Rabasa E. y Gloria C. 1982. Mexicano; esta es tu Constitución Ll Legislatura - Camara de Tiputados. México. Ed. Talleres de Complejo Editorial Mexicana S.A. de C.V.
- 6. Sectetaría de Educación Pública. 1980. Guía de Planeación y Control de las Actividades Agrícolas. México. Ed. Fondo de la Cultura Económica.
- 7. Secretaría de Educación Pública. 1982. Guía de Planeación y Control de las Actividades Pecuarias. México. Ed. Fondo de la Cultura Económica.
- 8. Secretaría de Educación Pública. 1982. Guía de Planeación y Control para la Formación de Productores del Campo. México Ed. Fondo de la Cultura Económica.
- 9. Secretaría de Educación Pública. 1981. Reunión de Evaluación México. Ed. Programa de Educación no Formal.
- 10. Vázquez, M.C. 1978. Principios de la Administración por objetivos. México. Ed. Diana.

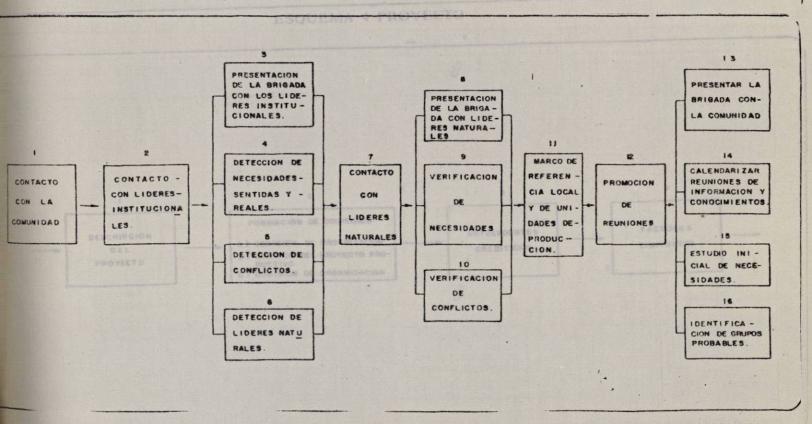
- 7. APENDICE
- 7.1. FLUJO DE ACTIVIDADES
- 7.2. CUADRO DE CONTROL DE AVANCE

#### 7.1. FLUJO DE ACTIVIDADES:

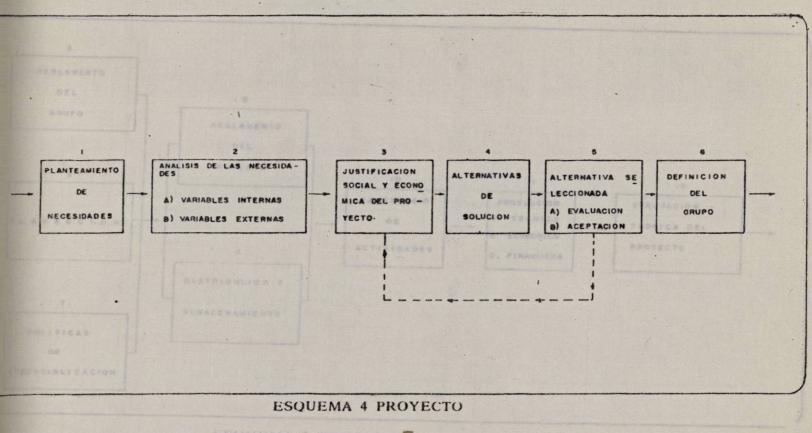
#### ESQUEMA I PLANEACIÓN PARA EL ESTABLECIMIENTO DE UNA BRIGADA

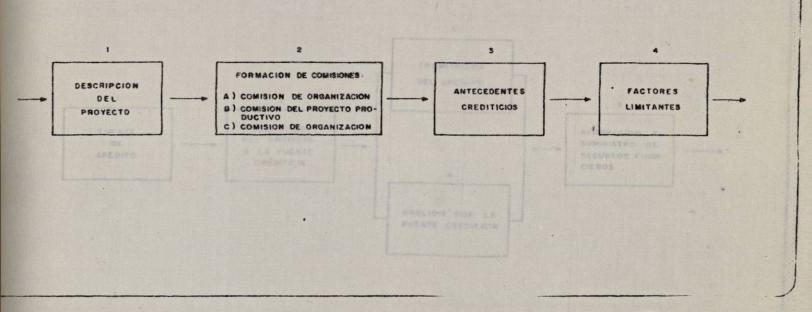


## ESQUEMA 2 POSIBILIDAD DE FORMACIÓN DE GRUPOS

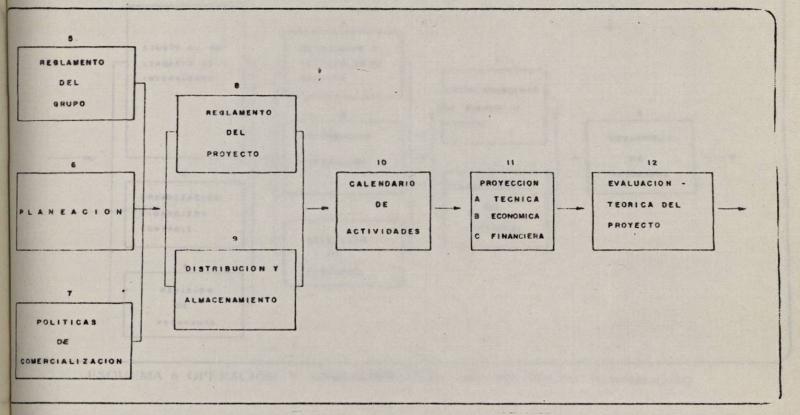


#### ESQUEMA 3 ANTEPROYECTO

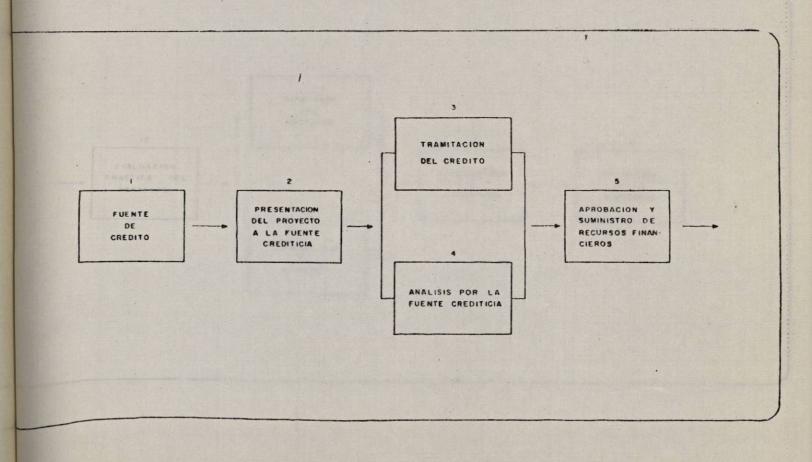




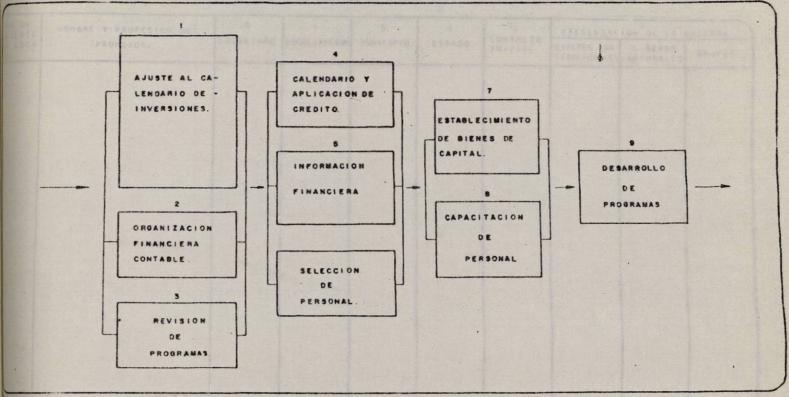
## ESQUEMA 4 PROYECTO (continuación)



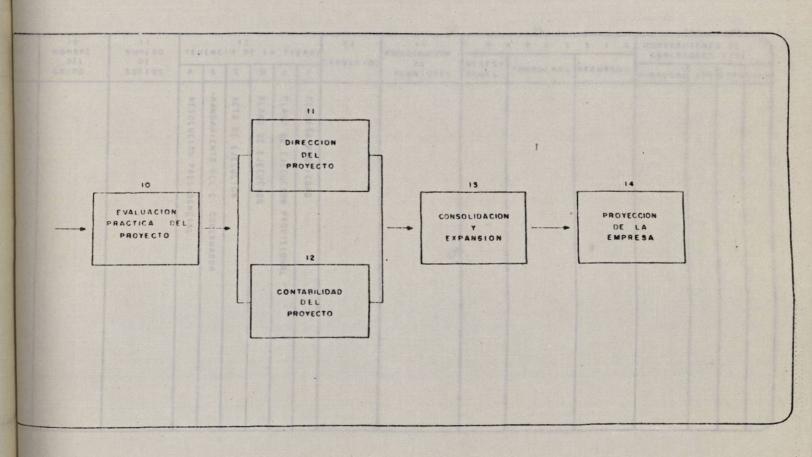
ESQUEMA 5 TRAMITACIÓN DEL CREDITO



#### ESQUEMA 6 OPERACION Y ADMINISTRACION DEL PROYECTO



ESQUEMA 6 OPERACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DEL PROYECTO (continuación)



# 7.2. CUADRO DE CONTROL DE AVANCE:

| HERO DE                   | HOMBRE Y PROFESSION DEL | 3         | 4            | . 5       | 6      | 1 1  | PRESENTAC    | ION DE LA B | RIGADA |
|---------------------------|-------------------------|-----------|--------------|-----------|--------|--|--------------|-------------|--------|
| EDIENTE<br>LA LOCA<br>AD. | PROMOTOR                | LOCALIDAD | LOCALIZACION | MUNICIPIO | ESTADO | INICIAL  | LIDERES INS- | LIDERES     | GRUPUS |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        | 1  |              |             |        |
| ,                         |                         |           |              |           |        | Por constitution of the co |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        |  |              |             |        |
|                           |                         |           |              |           |        | 1  |              |             |        |

| 9  | 9 10 11<br>UMERO NOMBRE NUMERO |              | TENENCIA DE LA TIERRA   |                               |                   | 13                 |                                |                   |        | 15<br>A N A L I S I .S |  |        | HOMBRAMIENTO DE COMISIONES (10) |          |  |            |
|----|--------------------------------|--------------|-------------------------|-------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------|--------|------------------------|--|--------|---------------------------------|----------|--|------------|
| DE | DEL<br>GRUPO                   | DE<br>SOCIOS | A                       | В                             | С                 | _                  |                                | F                 | SERVIO | CIOS                   |  | NECES! | PRUBL-L MAS                     | RECURSOS |  | SRA STPSSA |
|    |                                |              | RESOLUCION PRESIDENCIAL | MANDAMIENTO DEL C. GOBERNADOR | ACTA DE EJECUCION | PLANO DE EJECUCION | PLANO DE EJECUCION PROVISIONAL | PEQUEÑA PROPIEDAD |        |                        |  |        |                                 | •        |  |            |

| FFINICION DE | 47<br>L GRUPO Y SIT | UACION LEGAL | EVALUACION VERIFICA          |         |             |                              | 1 0 N | ABACO DE CUL- | ELABORACION DEL ANTEPRO<br>YECTO |             |
|--------------|---------------------|--------------|------------------------------|---------|-------------|------------------------------|-------|---------------|----------------------------------|-------------|
|              |                     | REGLAMENTO   | DE LA PARTI-<br>CIPACION DEL | R E     | CUR         | and the second second second |       | DARIZACION DE | PLANTEAMIEN                      | ANALISIS DI |
| TACION       | TUTIVA              | INTERNO      | GRUPO                        | HUMANOS | FINANCIEROS | NATURALES                    |       | ACTIVIDADES   | TO DE NECE-                      | NECESIDADES |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
| ,            |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |
|              |                     |              |                              |         |             |                              |       |               |                                  |             |

| The state of the s | A E I O N D E L  | ANTERROY                    | FCTO                    | VIARILI   | DAD DEL PROY | EC10      | PRESENTACION<br>ANALITICA DEL | ALEPTACION O |  |
|--|------------------|-----------------------------|-------------------------|-----------|--------------|-----------|-------------------------------|--------------|--|
| MICA CONO  | ACTIONALIVATE DE | ALTERNATIVA<br>STELLCIONADA | DEFINICION DEL<br>GRUPO | ECONOMICO | FINANCIERO   | TECNICO   | PROYECTO AL -                 | PROYECTO POP |  |
|  | exterior e       | CECENSTON                   | 30001                   | tt dalves |              | CINAL DAK | CIVIL                         | EDUTES       |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |
|  |                  |                             |                         |           |              |           |                               |              |  |

| NOMBRAM? ENTO DE LOS PRESENTACION DEL PROYECTO AL BANCO | 27 ACEPTACION O RECHA ZO DEL PROYECTO POR EL BANCO | PRESENTACION DEL<br>PROYECTO AL<br>FIRA | ACEPTACION O RECHAZO<br>DEL PROYECTO POR<br>FIRA | PRESENTACION DEL<br>PROYECTO AL COMI<br>TE IFENICO DE | APROBACION O RECHA-<br>ZO DEL PROYECTO POR<br>EL COMITE TECNICO -<br>DEL FIRA |  |
|---|--|---|--|---|---|--|
|   | Equipment  | CONTROL DE ANAM                         |  |   |   |  |
| CHINES SEL EQUIPS                                       |  |   | *1   |   |   |  |
| AVANEE  |  | 0 8 2 6                                 | R W A  |   |   |  |
| 0100  | 199  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |
|   |  |   |  |   |   |  |

| 32<br>LREDITO<br>PUENTE | CALENDARIO DE INVERSIONES | CALENDARIO<br>DE<br>RECUPERACION | CALENDARIO<br>DE<br>PAGOS | REVISION DEL<br>CONTRATO POR<br>EL GRUPO | 3/<br>FIRMA DEL<br>CONTRATO | 38<br>INICIO DE<br>OPERACIONES | ADECUACION DE<br>LA OBRA<br>CIVIL | COMPRA DE<br>MAQUINARIA<br>Y EQUIPO |
|-------------------------|---------------------------|----------------------------------|---------------------------|--|-----------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|
|                         |                           |                                  |                           |  |                             |                                |                                   |                                     |
|                         |                           |                                  |                           |  |                             |                                |                                   |                                     |
|                         |                           |                                  |                           |  |                             |                                |                                   |                                     |
|                         |                           |                                  |                           |  |                             |                                |                                   |                                     |
|                         |                           |                                  |                           |  |                             |                                |                                   |                                     |

| INSTALACION DEL EQUIPO  A V A N C E |     |     |         | 42            |
|-------------------------------------|-----|-----|---------|---------------|
|                                     |     |     |         | OBSERVACIUNES |
| 251                                 | 507 | 75% | TERMINO |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |
|                                     |     |     |         |               |

