

UNIVERSIDAD DE NUEVO LEON
FACULTAD DE ECONOMIA



"INGRESO Y GASTO FAMILIAR
EN UNA AREA FRONTERIZA:
PIEDRAS NEGRAS, COAH."

TESIS

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA

PRESENTA

Alejandro Rodríguez R.

MONTERREY, N. L.

ABRIL DE 1967

T
HD6996

R6

c.1

Handwritten signature or initials, possibly "R6" or "c.1", written in dark ink on a light-colored background.



1080064258

UNIVERSIDAD DE NUEVO LEON
FACULTAD DE ECONOMIA



**"INGRESO Y GASTO FAMILIAR
EN UNA AREA FRONTERIZA:
PIEDRAS NEGRAS, COAH."**

T E S I S

**QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA**

PRESENTA

Alejandro Rodríguez R.

T
HD6996
R



Biblioteca Central
Magna Solidaridad

F. FOSIS



UANL
FONDO
TESIS LICENCIATURA

A MIS PADRES

Modelo de abnegación y cariño.

A LEONEL

Hermano ejemplar.

A BERTHA

Meta y estímulo.

INTRODUCCION

- Objetivos.
- Importancia y actualidad.
- Limitaciones.
- Hipótesis de Trabajo y Fundamentación teórica de la misma.

CAPITULO I.- INFORMACION GENERAL Y METODOLOGICA 1

- A.- Población 1
- B.- Unidad de muestra 4
- C.- Método de selección de familias 4
- D.- Cuestionario 4
- E.- Confiabilidad de la información 5
- F.- Duración de la entrevista 6
- G.- Estacionalidad del Gasto 6
- H.- Tamaño de la muestra 7

CAPITULO II.- CARACTERISTICAS DEMOGRAFICAS. 9

- A.- Sexo 11
- B.- Edad 11
- C.- Educación 14
- D.- Origen 19

CAPITULO III.- OCUPACION E INGRESO 22

- Ocupación 22
- A.- Estructura ocupacional 22
- B.- Posición ocupacional 32
- C.- Ocupación específica 35
- D.- Tipo de actividad económica, fuente del ingreso 38

Ingreso 44

CAPITULO IV.- EL GASTO FAMILIAR EN PIEDRAS NEGRAS, COAH. 52

CAPITULO V.- ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES FAMILIARES. 58

- A.- Importaciones totales 58
- B.- P.Me.M. a diferentes niveles de ingreso.. 61
- C.- Análisis de la estructura de las importaciones en relación a la hipótesis de trabajo. 63
- D.- Análisis y evaluación del mercado de la frontera para los productos de manufactura nacional substitutos de importaciones 66

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES 74

INDICE DE CUADROS Y GRAFICAS.

		Pág.
Cuadro 1.1	Marco de la encuesta	3
Cuadro 1.2	Representatividad de los datos muestrales	8a
Cuadro 2.1	Distribución de las Familias de Piedras Negras en los grupos de Ingreso	10
Cuadro 2.2	Estructura de la población por edades	13
Cuadro 2.3	Composición de la Población de algunas ciudades y países	15
Cuadro 2.4	Educación e Ingreso en Piedras Negras, Coah	18
Cuadro 2.5	Origen de la población de Piedras Negras, - Coah.	20
Cuadro 3.1	Participación de mano de obra femenina en Piedras Negras, Coah., a diferentes niveles de ingreso	25
Cuadro 3.2	Carga de dependencia en Piedras Negras, -- Coah., comparada con la de otras ciudades y países	28
Cuadro 3.2a	Carga de dependencia, estructura de edades y de la ocupación en Piedras Negras, Coah. Monterrey, N. L., y México, D. F.	29
Cuadro 3.3	Posición ocupacional en Piedras Negras, -- Coah. por grupos de ingreso	34
Cuadro 3.4	Tipo de ocupación específica por grupos de Ingreso en Piedras Negras, Coah.	36
Cuadro 3.5	Tipo de actividad económica, fuente del - ingreso en diferentes niveles	39
Cuadro 3.6	Estructura de la ocupación por actividades económicas en Piedras Negras, Coah. y algunas ciudades y países	42
Cuadro 3.7	Distribución del Ingreso en Piedras Negras, Coah., por grupos. Grupo <u>a</u> /	45
Cuadro 3.8	Distribución del ingreso familiar en el área urbana de Piedras Negras, Coah.	47
Grafica 3.1	Distribución del Ingreso familiar en Piedras Negras y Monterrey	48a

Cuadro 4.1	Gasto familiar en Piedras Negras, Coah. a diferentes niveles de ingreso	56
Gráfica 4.1	Porcentaje del Ingreso familiar gastado en alimentación en Piedras Negras, Coah.	57a
Cuadro 5.1	Importaciones familiares del área urbana de Piedras Negras, Coah. a diferentes niveles de ingreso	60
Cuadro 5.2	Propensión media a importar de las familias del área urbana de Piedras Negras, Coah.	62
Cuadro 5.3	Importaciones familiares en Piedras Negras, Coah. por grupos de bienes	67

P R E F A C I O

El primer paso a seguir para la solución de un problema económico debe ser siempre la determinación precisa del mismo, y para ello han de ser cuantificadas de antemano las variables económicas que en él influyen.

Sabiendo que en un país subdesarrollado una de las limitaciones más graves para su progreso es la falta de datos en qué basar las políticas que han de seguirse para superar dicha etapa fue que surgió en mí la idea de contribuir en la medida de mis posibilidades realizando un estudio que permitiese conocer la situación actual de las familias del área urbana de Piedras Negras, Coah. con la cual tengo un compromiso sentimental, pero sin olvidar que ella es solo una parte de la meta final, y es por ello que enfoqué el estudio desde el punto de vista del desarrollo total de nuestro país.

A pesar de que las conclusiones a que en este trabajo se llega están basadas en la investigación efectuada en el área urbana de Piedras Negras, Coah. por las características similares que se presentan en todas las zonas fronterizas pretendo hacer algunas generalizaciones que considero pueden ser válidas para todas las ciudades fronterizas, aunque sugiero que ellas deben ser tomadas con la

debida cautela. Aun en estas condiciones pienso que es preferible la utilización de dichas conclusiones en vez de las simples opiniones, en que hasta la fecha se ha planeado el desarrollo económico de las zonas fronterizas.

Tengo una inmensa deuda de gratitud para con todos mis maestros, compañeros y personas que contribuyeron a mi formación profesional.

De igual forma agradezco a quienes con su valiosa ayuda se hizo posible la realización de este trabajo, muy especialmente al Lic. J. Jesus Rodríguez Muro director de la Facultad de Economía de la Universidad de Nuevo León y al Lic. Ernesto Bolaños, director del Centro de Investigaciones de la misma Facultad que pusieron a mi disposición toda su experiencia y conocimientos, así como material y equipo con que cuenta dicho Centro.

Al Prof. César Rangel, Catedrático de la Facultad de Economía que con su asesoría y acertadas críticas y opiniones contribuyó a la consecución de este trabajo.

Asimismo, agradezco la cooperación de los directivos y personal de la Oficina Recaudadora de Rentas de Piedras Negras, Coah. que me proporcionaron informaciones que de otras fuentes hu

biese sido difícil de obtener, a las personas que con su buena disposición para contestar el cuestionario y a todas aquellas que directa o indirectamente contribuyeron en la realización del presente estudio.

I N T R O D U C C I O N

OBJETIVOS:

El presente estudio pretende describir y analizar la situación económico social de las familias del área urbana de Piedras Negras, - Coah. utilizando la información, obtenida por medio de una muestra de las familias que componen dicha población. Los datos recabados incluyen lo referente a características demográficas, ocupación, ingreso y gasto familiar.

Debido a que a menudo se especula sobre estas cuestiones y en ocasiones se trabaja utilizando referencias muy poco confiable o sobre meras impresiones, dada la carencia total de información primaria de la situación socioeconómica de las áreas fronterizas, me anima la idea de que el presente trabajo despierte inquietud en aquellas personas u organismos que deseen o precisen de bases firmes para elaborar proyectos que tiendan a la superación social y económica de estas regiones y se realicen para ello estudios similares a éste en todas y cada una de las ciudades de nuestra frontera.

Asimismo, se pretende evaluar y predecir las expectativas de desarrollo de los mercados fronterizos, en especial para el área de Piedras Negras, para los productos de manufactura nacional sustitutos de

importaciones y obtener conclusiones prácticas avocadas a rescatar para nuestros productos tan importante mercado. La magnitud de éste no sólo consiste en la amplitud física,^{1/} sino que hay que tener muy en cuenta que es precisamente en estas áreas donde se localizan los mayores ingresos per-cápita de la República^{2/}. Razones ambas, suficientemente fuertes para merecer toda nuestra atención.

IMPORTANCIA Y ACTUALIDAD:

Para un país en vías de desarrollo como el nuestro, se presenta la imperiosa necesidad de dar a las divisas extranjeras el uso más adecuado posible, puesto que representan el medio para adquirir los bienes de capital que habrán de aumentar la capacidad productiva del país. Es por ello que toda acción encaminada a disminuir las importaciones de bienes de consumo, además de dejar en libertad recursos para la importación de dichos bienes de capital, estará contribuyendo a la expansión del mercado interno, lo cual es otro de los pre-requisitos para lograr el desarrollo económico. Sabido es que en nuestro país, se presenta el problema del subempleo de factores, ya sea en forma de ocupación disfrazada, o en forma de capacidad ociosa de producción; en es-

^{1/} La población total de los municipios fronterizos sumaba para 1960, 1,546,568 habitantes. Fuente: Bermudez A. J. El Rescate del Mercado Fronterizo. México, 1966.

^{2/} En 1965 el ingreso per-cápita en las áreas fronterizas era casi el doble del promedio para el país, 8,517.00 y 4,500.00 respectivamente. Ibid. pags. 97-100.

tas condiciones, la ampliación del mercado automáticamente estaría actuando en favor de los productores nacionales y se podría aumentar la producción sin necesidad de nuevas inversiones; en consecuencia, el poco ahorro interno de que se dispone, característica de los países subdesarrollados que siguen la línea del crecimiento derivado de que nos habla el Prof. H. C. Wallich^{3/} no se vería distraído hacia las ramas de la producción tradicional, sino que podría ser invertido en nuevas ramas de producción industrial.

Otro hecho que nos muestra la importancia del tema es el siguiente: entre los años 1939 - 1964 el promedio de importaciones fronterizas era el 10.2% del total de gastos en el exterior;^{4/} en cambio, el promedio entre 1960-1965 fue de 13.6% en ese mismo renglón,^{5/} con lo cual podemos concluir que los hábitos de consumo de las familias fronterizas han cambiado, pero en sentido contrario a lo que sería deseable para el crecimiento del producto nacional.

^{3/} "Algunas notas para una teoría del desarrollo derivado". Art. en Economía del Subdesarrollo. Agarwala y Singh, Tecnos, S. A., Madrid - 1963.

^{4/} Comercio Internacional y Desarrollo Económico de México. Cavazos - Galván R. Tesis Profesional, Facultad de Economía, U.N.L., Monterrey, 1966. pág. 30.

^{5/} La Economía Mexicana en Cifras. Nacional Financiera, México, 1965. pág. 201.

La trascendencia de estos hechos ha atraído la atención oficial, y es debido a ello que en el año de 1961 se creó un organismo oficial conocido como "Programa Nacional Fronterizo" el cual tiene a su cargo la promoción y ejecución de toda aquella actividad social, cultural o económica encaminada a mejorar las áreas fronterizas en todos los órdenes. Entre los logros más positivos de dicho programa, y que pueden tener mayor significación, se encuentran la reducción, hasta de un 50% del flete ferrocarrilero para los productos manufacturados enviados a las zonas fronterizas, así como la exención del pago del 1.8% de impuestos sobre ingresos mercantiles, en las ventas de artículos destinados a la frontera. Los resultados de la acción de dicho organismo serán analizados con detalle en los siguientes capítulos.

LIMITACIONES:

En la realización de este trabajo, hubo varios factores que limitan sus alcances, entre los más importantes se encuentran:

- a.- El factor tiempo constituyó una seria limitación, puesto que a falta de encuestadores con alguna experiencia, el trabajo de levantamiento de datos tuvo que ser realizado personalmente, evitando de esta manera errores muestrales que restaran validez a los datos obtenidos. Consecuentemente el tiempo disponible para un análisis

más refinado se vió restringido en beneficio de una -
mayor confiabilidad de la información muestral.

- b.- La falta de planeación del gasto familiar fue otro problema, especialmente, en los casos de las familias que tienen ingresos variables, donde el gasto anual varía considerablemente. El bajo nivel de educación fue motivo por el cual en muchos casos se dificultó el cálculo de los gastos familiares en los diferentes renglones.
- c.- La estacionalidad del gasto familiar, sobre todo el -
efectuado en artículos de consumo duradero, en servicios médicos, medicamentos, gastos escolares variables y demás renglones de gastos imprevistos, fueron tratados con arreglo a ciertos criterios fijados de antemano a fin de que no apareciesen distorsionados los patrones de consumo. Dichos criterios se mantuvieron fijos en todas las entrevistas y serán explicados en el siguiente capítulo.
- d.- Se encontró marcada renuencia a declarar los gastos -
efectuados en cerveza, vinos, licores y demás artícu-

los que en la mayoría de los casos quedan fuera del presupuesto familiar manejado por la persona generalmente entrevistada (el ama de casa), dando en consecuencia una idea errónea de los hábitos de ahorro.

e.- Es muy probable que la principal limitación de este trabajo consista en el hecho de constituir un análisis estático, puesto que si se trata de determinar qué sucederá con las importaciones fronterizas al aumentar los ingresos en el plano familiar, lo deseable sería hacer un análisis marginal, pero debido a la carencia de datos anteriores y la imposibilidad de detectar los hábitos de consumo en el pasado por medio de preguntas a las familias encuestadas, así como a los mismos factores limitadores anteriormente citados, aunados al problema de cómo tratar los casos de familias de reciente formación o ingreso en el área estudiada, fue que se procedió a suponer que las proporciones medias de los hábitos de consumo de familias con diferentes niveles de ingreso en un momento dado podría darnos un índice de lo que se puede esperar en el futuro al pasar una familia de un grupo de ingresos a otro superior. Esto implica el uso de conceptos de marginali-

dad, sin pretender que sea éste un análisis marginal.

La existencia de estas limitaciones fue tomada en cuenta de antemano y se trató de enfrentarlos o sortearlos de la mejor manera posible a medida que se fueron presentando.

HIPOTESIS DE TRABAJO Y FUNDAMENTACION TEORICA DE LA MISMA:

El hilo conductor de esta investigación estará constituido por una hipótesis en el sentido de que a medida que aumenta el ingreso familiar en las áreas fronterizas, la propensión media a importar y en consecuencia los gastos totales en artículos importados crecerá en mayor proporción.

En la medida en que se cumplan las metas del Programa Nacional Fronterizo (PRONAF) y se eleve el nivel de vida de las áreas fronterizas, la docimansia de la hipótesis se hará más importante, puesto que el desarrollo económico de una región debe ser siempre un paso más hacia el desarrollo integral del país. Debe tratarse de que los focos de desarrollo en la medida en que sea posible, irradien sus efectos multiplicadores del ingreso hacia las áreas de menor desarrollo relativo, y no hacia el exterior.

La hipótesis de trabajo está fundamentada en una serie de teorías de desarrollo económico y de hábitos de consumo observados en países que ya han pasado por la etapa de desarrollo en que nuestro país se encuentra actualmente. Todas ellas enmarcadas dentro del esquema del desarrollo derivado del Prof. H. C. Wallich,^{6/} el cual encaja bien en la realidad económica de México y en especial del área estudiada.

El Prof. Wallich, tomando como base la teoría del crecimiento Schumpeteriano,^{7/} la reestructura para hacerla aplicable a los países subdesarrollados y al final su esquema queda de la siguiente manera:

a.- El gobierno, portador de las demandas del pueblo que desea una mejoría en el nivel de vida, estimulado por la observación de esquemas superiores de consumo, pasa a ser la fuerza motivadora del desarrollo, el empresario queda relegado a un segundo término.

b.- La asimilación de las técnicas de producción de los -

^{6/} Op.cit. págs. 163-169.

^{7/} La teoría Schumpeteriana del crecimiento económico se elaboró en base a la experiencia histórica de los países desarrollados en los cuales la fuerza motivadora del desarrollo es el empresario innovador y visionario; el proceso mismo del crecimiento son las innovaciones y los objetivos son el enriquecimiento privado.

países desarrollados, y no la innovación propiamente dicha, es lo que constituye aquí el proceso de crecimiento de ello se desprende el que el empresario no juegue el principal papel y que se considerará el desarrollo como derivado de las innovaciones de otros - países más adelantados.

c.- El deseo de gozar de un nivel de vida superior parece sustituír en los países subdesarrollados al objetivo de enriquecimiento en los países avanzados; de aquí que el desarrollo esté orientado hacia el consumo y no hacia la producción, lo cual da origen al carácter inflacionista de las economías subdesarrolladas.

De esta manera introducidos al contesto teórico en que se basa la hipótesis de trabajo, podemos observar:

a.- ANALISIS DE DEMANDA. Si la teoría del desarrollo derivado se ajusta a la realidad estudiada, debemos encontrar un bien marcado "Efecto Demostración"

en las unidades consumidoras^{8/} así como también una fuerte presión del gobierno encaminada a mejorar el nivel de vida, lo cual se pone de manifiesto con las inversiones hechas por el PRONAF; su existencia misma es signo de preocupación por lograr el desarrollo económico regional. Además, hay una tendencia a que el gasto sea estimulado aún antes de aumentar el ingreso en base a las expectativas de ingresos futuros.

b.- ANALISIS DE OFERTA. La podemos identificar (oferta) con el proceso mismo de desarrollo en el modelo de Wallich, la cual va a tropezar con una serie de problemas derivados de la adaptación de técnicas de

8/ El "Efecto Demostración" investigado por el Prof. Nurske en Problems of Capital Formation in Unveveloped Countries, consiste en lo siguiente:

"Cuando una población entra en contacto con bienes superiores o con esquemas superiores de consumo, con nuevos artículos o con nuevos modos de satisfacer sus antiguas necesidades, es posible que, pasado un cierto lapso de tiempo, sienta una cierta inquietud e insatisfacción. Se extiende su conocimiento, se estimula su imaginación; surgen nuevos deseos y la propensión al consumo aumenta". Págs. 58-59
En nuestro caso aumentaría la propensión a importar.

El Prof. P. A. Samuelson en Curso de Economía Moderna nos describe el mismo efecto con la frase "No quedarse atrás de los Jones", y para nosotros, el vecino Jones, como dicen otros autores sería el consumidor norteamericano, los patrones de consumo norteamericanos. Aguilar 11a. Ed., Madrid, 1964. Pág. 266.

producción incongruentes con la dotación de factores disponibles en un país o área subdesarrollada.

La emulación de patrones de consumo superior conduce a la utilización de sistemas de producción desarrollados para condiciones económicas diferentes, para países con diferente dotación de factores; en este caso, la utilización de técnicas de producción intensivas en capital, factor que obviamente no es, ni con mucho, el abundante en nuestro medio.

Estos hechos un tanto incongruentes es lo que se ha llamado "Problema de las Relaciones Factoriales,"^{9/} dentro del cual se pueden distinguir dos casos:

- 1.- Cuando hay oportunidad técnica de sustitución de factores productivos pero con rigidez o imperfecciones en el mercado de ellos.

^{9/} El Problema de las Relaciones Factoriales es aquel que se presenta debido a imperfecciones en el mercado de factores o por indivisibilidad de la oferta que orillan al productor a usar técnicas contrarias a lo que sugeriría la teoría clásica. Ejemplo: Un país con abundante mano de obra debería utilizar solamente técnicas intensivas en trabajo, sin embargo, no es así.

Véase R.S. Eckaus, "El Problema de las Proporciones Factoriales en las Zonas Subdesarrolladas". Art. en A.N. Agarwala y S.P. Singh. Opcit. págs. 288-302.

2.- Cuando se presenta escasa oportunidad técnica de sustitución de factores productivos.

En el primero de ellos la sustituibilidad técnica de factores se ve limitada por causas generalmente no económicas; puede ser que la acción de sindicatos y legislaciones obreras muy desarrolladas hagan que los salarios se encuentren en un nivel superior a lo que sería si se dejara que el mercado los fijara^{10/}. Por lo tanto, la sustitución que teóricamente podría llevarse a cabo para utilizar el factor productivo abundante sólo se puede observar parcialmente, por no reflejar, los precios de los factores la relativa abundancia o escasez de que el área está dotada. A este factor se debe muy probablemente una buena parte del desempleo observado en las áreas subdesarrolladas.

En el segundo caso, la imposibilidad práctica de sustitución y la utilización de técnicas de producción desa

^{10/} Los altos salarios para el obrero son moralmente justos y una cosa buena en sí, sólo que a corto plazo su efecto sobre la reutilización del capital en muchos casos desalienta las inversiones en nuevas ramas de actividad económica, sobre todo la industrial, puesto que la influencia de las legislaciones laborales sobre las actividades primarias y tradicionales parece ser muy escasa, en cambio, si deben tener mucha más influencia y efectividad en los casos de las industrias nuevas. Ver. R. S. Eckaus. Op.cit.

rolladas para países con diferente dotación de ellos, pone a los países subdesarrollados en una situación realmente desventajosa en la producción de artículos en los cuales el proceso productivo es intensivo en el factor menos abundante y consecuentemente el más caro.

c.- OTROS FACTORES. El hecho de que las ganancias no sean el principal objetivo en el modelo de crecimiento del Sr. Wallich, sino que en su lugar se encuentre un afán de mejorar los niveles de consumo, determina el que los ahorros sean escasos, agravando de paso la situación de la balanza de pagos por medio de la inflación.

Es por todas estas razones que pienso que el modelo de crecimiento derivado se ajusta a los hechos observados en el área estudiada. A lo largo de los capítulos se tratará de probar con los hechos observados la validez de esta teoría, para que posteriormente a la luz de ella se hagan las proyecciones pertinentes y se puedan proponer los planes que hagan posible prevenir los problemas a que los hechos parecen conducirnos.

Existe además otro factor, que sin encajar en el modelo del desarrollo derivado, sin duda contribuye a fundamentar la hipótesis de trabajo, ello es lo referente al crédito para el consumo en las áreas subdesarrolladas. Al efecto, Richard H. Holton, ^{11/} nos dice que la existencia de una fuerte demanda por este tipo de crédito en los países subdesarrollados se debe principalmente a dos factores: Ellos son: los bajos niveles de ingreso y su estacionalidad.^{12/} Las familias de bajos ingresos acostumbran pagar un sobre precio casi en la totalidad de los bienes que consumen debido a la falta de ingreso disponible que les permita hacer las compras de contado y ganar con ello la diferencia de precios. Si el ingreso de estas familias aumentara de tal manera que la necesidad de crédito disminuyera, se podría esperar que una buena parte de su demanda se canalizaría hacia los bienes importados cuyas compras generalmente se hacen de contando pero que la diferencia de precios los hace atractivos aún para el consumidor con bajos ingresos.

El modelo de desarrollo derivado, junto con las relaciones de crédito para el consumo en los países subdesarrollados, constituyen los principales apoyos teóricos de la hipótesis sustentada en este trabajo.

^{11/} Marketing Structure and Economic Development, Puerto Rico, Colegio de Ciencias Sociales. Quarterly Journal of Economics. 1953.

^{12/} Ibid. Pág. 353.

C A P I T U L O I
INFORMACION GENERAL Y METODOLOGIA.

A.- POBLACION. El área urbana muestreada incluye, además de las viviendas comprendidas dentro de los perímetros de la ciudad de Piedras Negras, Coah., a las localizadas en Villa de Fuente y las Colonias San Joaquín y Altamira contiguas a dicho poblado. (VEASE MAPA ADJUNTO EN EL APENDICE).

En base a los datos censales de 1960, y con la tasa de crecimiento demográfico, observada entre 1940-1960 (4.5% anual aproximadamente)^{1/} Se estimó que para el año de 1966 la población del área urbana en cuestión era de aproximadamente 60,980 habitantes.

Con respecto al marco de la encuesta, las alternativas a seguir eran las siguientes:

a.- Las viviendas registradas en el Patronato del Agua Potable de Piedras Negras, Coah.

b.- Las viviendas registradas en la Cía. de Servicios Eléct

^{1/} Fuente: "El Rescate del Mercado Fronterizo". A. J. Bermúdez. Méx. 1966.

tricos de Piedras Negras, Coah.

c.- Levantar un censo de viviendas.

d.- Tomar como marco para la investigación el universo formado para las viviendas registradas en la Recaudación de Rentas del Estado.

Las dos primeras hubieran dado un universo menor al tomado como marco después de su evaluación. La tercera alternativa (censo de viviendas) fue descartada por considerarse impráctica, puesto que si se hubiera tomado un tiempo considerable su levantamiento. Es por ello que a pesar de que la cuarta alternativa contiene solo la mitad de las viviendas estimadas y que puede inflar el ingreso y gasto del área, era la mejor a seguir.

En estas condiciones opté por seguir la cuarta alternativa. El marco consta de 4,493 viviendas, divididas en 13 sectores, los cuales recibieron una ponderación proporcional a su importancia relativa dentro del total de viviendas registradas.^{2/} El cuadro 1.1 que enseguida se

^{2/} Se hizo el supuesto de que a cada familia correspondería una vivienda, por carecerse de un censo de familias. No se encontró en la muestra ningún caso en que en una misma vivienda hubiese más de una familia, es decir, ninguna vivienda en que se cocinase por separado.

C U A D R O 1.1
 MARCO DE LA ENCUESTA ^{a/}
 SECTORES EN QUE ESTA DIVIDIDA EL AREA URBANA DE -
 PIEDRAS NEGRAS.

S E C T O R	NUMERO de VIVIENDAS	PORCIENTO del TOTAL	NUMERO de ENTREVIS- TAS.
Col. 28 de Junio	151	3.3 %	4
Col. Morelos	196	4.4	5
Primer cuadro	808	17.9	20
Cols. Central y Juárez	387	8.7	10
Villa de fuente	426	9.4	10
Col. Bravo	325	7.2	8
Cols. Hidalgo y Ugarte	76	1.7	2
Cols. Altamira y S.Joaquín	131	2.9	3
Col. Roma	242	5.4	6
Col. Buena Vista	506	11.2	12
Col. González	257	5.7	6
Col. Americana	224	4.9	05
Col. Mundo Nuevo	764	16.9	19
T O T A L E S	4,493	100.0 %	110

^{a/} fuente: OFICINA DE RECAUDACION DE RENTAS DEL ESTADO EN
 PIEDRAS NEGRAS, COAH.

presenta, nos muestra lo anteriormente descrito.

B.- La unidad de muestra en ésta investigación es la familia. Se consideró como tal, a todo aquel grupo de personas, que habitando en una vivienda cocinasen en común con o sin lazos de consanguinidad.

C.- La selección de las familias a encuestar, fue hecha, dentro de cada sector de la ciudad, por medio de una tabla de números aleatorios.

En lo referente a la reposición de viviendas, se adoptó el criterio de que cuando por algún motivo no se pudiese encuestar a quien ocupase la vivienda prefijada, se entrevistaría a la familia que habitase la vivienda inmediata a la derecha de la originalmente determinada.

D.- El cuestionario usado en el presente trabajo es similar al que utilizó el Centro de Investigaciones Económicas de la Universidad de Nuevo León en el estudio "Los Pobres de Monterrey" y en una investigación sobre Ingreso y Gasto en esta misma ciudad. Dicho cuestionario fue modificado previamente, con el fin de detectar los gastos efectuados en artículos importados, puesto que era éste, uno de los ob

jetivos de la investigación realizada. (VER COPIA DEL CUESTIONARIO EN EL APENDICE).

E.- Para obtener una mayor confiabilidad en la información recabada se adoptaron algunos criterios de acción tales como:

- a.- Las personas encargadas de proporcionar la información deberían ser las amas de casa, por considerar que son ellas quienes ejercen un mayor control sobre los gastos en la generalidad de las familias. En su defecto, se trataría de que quien contestara el cuestionario tuviera un conocimiento razonable de las -- cuestiones sobre las cuales sería interrogada.^{3/}
- b.- Por lo que respecta al levantamiento de los datos, ya se había anotado en la introducción, que dicho trabajo lo realice personalmente, con el fin de unificar los criterios que se habrían de seguir al efectuarse las entrevistas.

^{3/} En los casos en que fue posible, las preguntas sobre ingresos fueron contestadas por las personas que trabajan.

c.- La buena disposición de las personas entrevistadas para responder al cuestionario es buen índice de la confiabilidad de la información y contribuye directamente a ello. En esta investigación sólo se presentaron dos rechazos, se sustituyeron tres viviendas más por encontrarse deshabitadas, y otras dos en cu yos casos no fue posible localizar la vivienda originalmente señalada.

F.- La duración promedio de las entrevistas fluctuó entre treinta y cuarenta minutos; dependiendo lo anterior del tamaño de la familia, del número de personas trabajando, etc.

El levantamiento de la información se efectuó por las tardes entre las 15.30 y 18.30 horas por considerar que a esa hora es cuando las amas de casa disponen de más tiempo, evitando así posibles rechazos de la entrevista causados por la falta del mismo.

La investigación se llevó a cabo entre el 20 de agosto y el 23 de noviembre de 1966.

G.- Los gastos estacionales tales como: inscripción escolar, servicios médicos, medicamentos, ropa, calzado, etc. fueron distribuidos proporcionalmente a lo largo del año con el fin de que los patro-

nes de consumo familiar no se vieron distorsionados por ese motivo. Los agregados, poblaciones, se calcularon mediante una estimación del número de familias para 1966. Este cálculo se hizo tomando la población censal para el año de 1960, a la cual se le aplicó la tasa de crecimiento de la población observada en los últimos veinte años (4.5% - anual)^{4/} Para obtener el número de familias para 1966, dividí la población estimada entre el promedio de personas por familia encontrado en la investigación.

En lo referente a la fijación del ingreso familiar, se procuró determinar el ingreso disponible, por considerar que de esta manera se evita el problema de los trabajadores por cuenta propia que mezclan los ingresos del negocio con los ingresos personales; además, se salvó así el obstáculo de la falta de conocimiento de las cantidades exactas pagadas por concepto de impuestos.

H.- El tamaño de la muestra que se consideró nos daría un margen aceptable de error, utilizando un coeficiente de confianza de 95%, fue de 110 familias; este número de encuestas se determinó mediante la fórmula^{5/}:

$$\text{Var} (\bar{Y}) = z_c \frac{s^2}{\sqrt{n}}$$

^{4/} Fuente: A. J. Bermúdez, Op. Cit.

^{5/} "Sampling Survey", Leslie Kish., J. Wiley and Sons Inc., N. York. 1965.

La desviación standard de los ingresos muestrales se calculó mediante la fórmula:^{6/}

$$S_x = \sqrt{\frac{\sum x^2 - \frac{(\sum x)^2}{n}}{n - 1}}$$

En lo que respecta a la desviación standard de las medias muestrales, se calculó usando la siguiente fórmula:^{7/}

$$S_{\bar{x}} = \sqrt{\frac{N - n}{N - 1}} \cdot \frac{S_x}{\sqrt{n}}$$

El resultado fue que con un coeficiente de confianza de 95%, la media de los ingresos familiares en el área investigada se encuentra dentro del intervalo de confianza de (\$ 1 775 00 \pm \$ 254 00) o sea \$ 1,521.00 \leftarrow \$ 1,775.00 \leftarrow \$ 2,029.00.

El cuadro 1.2 que se presenta en seguida, nos da idea de la representatividad de la muestra, en lo que se refiere a los datos poblacionales, tomando como referencia los datos censales para Piedras Negras, Coah. en el año de 1960.

^{6/} "Fundamentos de Estadísticas". J. Neter y W. Wasserman, Edit. Continental. Méx. 1963.

^{7/} Ibid. Pags. 447-461.

CUADRO 1.2

REPRESENTATIVIDAD DE LOS DATOS MUESTRALES.

CARACTERISTICAS DEMOGRAFICAS	DATOS CENSALES 1960 a)	DATOS MUESTRALES 1966 b)	DIFERENCIAS ENTRE DATOS CENSALES Y MUESTRALES
POB. MASC.	49.9%	49.8%	0.1%
POB. FEM.	50.1%	50.2%	0.1%
POB. ENTRE 0- 14 AÑOS	41.3%	40.9%	0.4%
POB. MAYOR DE 14 AÑOS	48.7%	59.1%	0.4%

a) Fuente: Censo de pob. 1960.

b) Fuente: Datos muestrales A.R.R. , 1966.

C A P I T U L O I I

C A R A C T E R I S T I C A S D E M O G R A F I C A S .

Antes de entrar a la descripción de los resultados muestrales, hay que aclarar que, para fines de análisis, se formaron 7 grupos de ingreso, en los cuales las familias se distribuyeron de la siguiente manera: (ver cuadro 2.1).

Como se puede apreciar en el cuadro anterior, la distribución del ingreso es más equitativa en el área urbana de Piedras Negras, que en el Area Metropolitana de Monterrey; esta situación se muestra acorde con la tesis sustentada en el estudio sobre Distribución y Redistribución del Ingreso en Monterrey en el sentido de que a más alto grado de desarrollo, indicado por un ingreso medio familiar mayor, corresponde una desigualdad más grande en la distribución del mismo. En el grupo (1) de ingresos existe una gran diferencia entre Monterrey y Piedras Negras, originada quizá por el alto grado de inmigración en el area Metropolitana de Monterrey (32.2%)^{1/} que agrava la inequitatividad de la distribución del ingreso, contrastando con una tasa de inmigración muy baja observada en Piedras Negras (12.0%)^{2/}

^{1/} Puente Leyva, Jesús, Distribución y Redistribución del Ingreso en Monterrey, Tesis Profesional. Fac. de Economía, U. N. L. Monterrey, 1966. Esto se refiere únicamente a ciudades.

^{2/} Calculada dividiendo los nacidos en otras entidades, entre el total de la población. Se supone que los inmigrantes generalmente se encuentran en los grupos de ingresos bajos, como se analizará más adelante.

C U A D R O 2.1

DISTRIBUCION DE LAS FAMILIAS DE PIEDRAS NEGRAS COAH.

EN LOS GRUPOS DE INGRESO 1966. ^{a/}

GRUPOS DE INGRESO	NUMERO - DE FAMILIAS.	% DEL TOTAL DE FAMILIAS	% DEL TOTAL DE FAMILIAS EN MONTE-- RREY ^{b/}
Hasta \$ 500.00	6	5.45	9.12
\$ 501.00 - 1,000.00	29	26.36	27.94
1,001.00 - 1,500.00	28	25.45	
1,501.00 - 2,000.00	18	16.36	14.44
2,001.00 - 3,000.00	17	15.46	
3,001.00 - 4,500.00	7	6.37	
más de 4,500.00	5	4.55	9.35 ^{c/}
T O T A L E S	110	100.00 %	

^{a/} fuente: Datos Muestrales A.R.R. 1966.

^{b/} fuente: Puente Leyva J. Tesis Prof., Monterrey.

Facultad Economía, 1966.

^{c/} La cifra corresponde a familias con ingresos superiores a \$5,000.00 en la obra citada.

Después de esta digresión en cuanto a la distribución de las familias en los diferentes grupos de ingresos y sus implicaciones, pasaremos a analizar las características demográficas propiamente dichas.

A.- SEXO.- La población muestral nos dió un total de 640 personas, de las cuales el 49.8% pertenecen al sexo masculino y 50.2% al femenino; los datos anteriores no difieren más que en 0.1% de los resultados censales de 1960^{3/}

Se encontró que el promedio de personas por familia es de 5.82 lo cual no difiere mucho del promedio correspondiente para Monterrey, que es de 5.65 aproximadamente; la diferencia se puede explicar diciendo que dicha cifra tiende a disminuir a medida que se avanza en el desarrollo.^{4/}

Se puede decir que la media de personas por familia para el área está dentro del intervalo $5.32 \leq 5.82 \leq 6.32$ con un coeficiente de confianza de 95%.

B.- EDAD.- Según la muestra, el 56.7% de la población es económicamente activa, el resto lo constituyen los menores de 14 años y

^{3/} Ver cuadro 1.2 en el capítulo anterior.

^{4/} Así tenemos, por ejemplo que para las áreas rurales dicho promedio está alrededor de 6.0 personas por familia, por tanto la cifra encontrada para el área de Piedras Negras es congruente con lo anterior.

ancianos mayores de 65. La población se encuentra distribuída por edades de la siguiente manera: (ver Cuadro 2.2)

En lo que a sexo y edad se refiere, los resultados muestrales no difieren mucho de los que arroja el censo de población de 1960. Lo mismo se puede decir de la conducta que siguen estas variables en las ciudades de Monterrey y México, D. F. en cuyos casos la participación de los grupos de edad en el total de la población no difieren en más del 1% con respecto a Piedras Negras (ver Cuadro 2.3). Al comparar estas cifras con las correspondientes para todo el país, encontramos que, al contrario de lo que se podía esperar, la proporción de menores de 14 años es superior en estas 3 ciudades al promedio general.^{5/}

A la explicación de este fenómeno pueden contribuir las razones siguientes:

- 1.- Que a pesar de que la tasa de natalidad debe ser menor en estas áreas urbanas que el promedio para el país, se vea contrarrestada por una tasa de mortalidad infantil mucho menor como es lógico pensar, debido a que se cuenta con mejores condiciones médicas y sa-

^{5/} La experiencia de los países desarrollados indica que a medida que aumenta el ingreso la tasa de natalidad disminuye.

C U A D R O 2.2

LA ESTRUCTURA DE LA POBLACION POR EDADES EN PIE-
DRAS NEGRAS, COAH. 1966. a/

GRUPOS DE EDAD	% DE LA POBLACION TOTAL.	POBLACION ABSOLUTA
Menores de 7 años	20.9	12,744
de 7 a 13 años	20.0	12,196
de 14 a 65 años	56.7	35,886
mayores de 65	2.4	154
T O T A L E S	100.0 %	60.980

a/ Fuente: Datos muestrales A.R. R. 1966.

nitarias.

2.- Que el flujo de inmigrantes ayuda al rejuvenecimiento de las poblaciones urbanas, puesto que se supone que la mayor parte de los inmigrantes son personas y familias jóvenes, por tanto, debe haber entre ellas un gran número de menores de 14 años lo cual contribuye a que en el campo la proporción de ancianos aumente.

Esta razón se ve apoyada por el hecho de que el promedio de mujeres es notoriamente superior para el país que el observado en Piedras Negras, México, D. F. y Monterrey, y puesto que las mujeres tienen una longevidad mayor que los hombres, es que se puede pensar que efectivamente la población rural tiende a envejecer más de prisa que la población urbana.

Contrasta la estructura por edades de nuestro país con la observada para Estados Unidos pues salta a la vista la relativa juventud de nuestra población en comparación con la de ese país, cuyas cifras apoyan lo señalado en la quinta nota de pie de este capítulo. (Ver Cuadro 2.3).

C.- EDUCACION.- Por lo que al nivel educativo se re-

C U A D R O 2.3

COMPOSICION DE LA POBLACION DE ALGUNAS CIUDADES
Y PAISES.

DATOS	P. Negras <u>1/</u>	Composición porcentual:			Santiago <u>5/</u>	E. U. <u>6/</u>
		Mtty. <u>2/</u>	Mex, D.F. <u>3/</u>	Mex. <u>4/</u>		
Población Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Hombres	49.8	49.8	49.9	47.9	45.5	49.2
Mujeres	50.2	50.2	50.1	52.2	54.5	50.8
Menores de 14 años	40.9	41.5	41.9	38.8	32.5	30.3
de 14 años y más	59.1	58.5	58.1	61.2	67.5	69.7
Fuerza de trabajo	28.8	29.2			35.4	40.0
Inactivos	30.3	29.3			32.0	29.7

1/ Fuente: Encuesta sobre ingreso y gasto familiar en Piedras Negras
1966. A. R. R.

2, 3, 4, 5, 6/ "Ocupación y Salarios en Monterrey Metropolitano 1963-1964"
C.I.E. Facultad de Economía, U.N.L.

fiere, se observa que el promedio de años aprobados, sin tomar en cuenta a la población menor de 7 años es de 4.51.

Es importante hacer notar que prácticamente no existe problema de analfabetismo en ésta ciudad y se puede esperar que el promedio de años aprobados aumente substancialmente por dos razones.

- 1.- Que solamente en los casos de enfermedad o negligencia, los niños en edad escolar no asisten a la escuela (en la muestra sólo se encontraron 3 de estos casos, menos del 2%).
- 2.- Que la mayor parte de los casos de analfabetismo se localizan en la población de edad avanzada.

Al relacionar los variables ingreso y educación encontramos -como era de esperarse- que al ascender por los niveles de ingresos, el índice o promedio de escolaridad se incrementa, salvo en el caso de los grupos de ingresos (3) y (6), marcados en el cuadro 2.4 con asteriscos.

Esta distorsión en el comportamiento esperado de las dos variables, se explica cuando relacionamos la estructura ocupacional y la

ocupación específica de quienes componen los grupos de ingreso, con el índice de escolaridad.

Es lógico pensar que generalmente, las personas que prestan sus servicios o trabajan en calidad de empleados deben tener un promedio de años aprobados superiores a la media.

Atendiendo a lo anterior se elaboró un índice que nos mostrará el porcentaje que del total de personas trabajando en cada grupo de ingreso representaban los empleados (Columna 5) (Cuadro 2.4). Se descubrió con esto, que era en los grupos de ingreso en que el índice de escolaridad disminuía, donde la relación empleados sobre total de personas trabajando se comportaba idénticamente. Así observamos que cuando el índice de escolaridad caía de 3.80 a 3.54 y de 6.85 a 4.75 la relación "empleados sobre personas trabajando" bajaba de 29.3 a 18.6 y de 56.3 a 41.7 respectivamente.

Inmediatamente después se procedió a elaborar un índice que nos diera el porcentaje que del total de personas trabajando representaban los profesionistas (Columna 6 Cuadro 2.4). El cual nos indica que es la educación la que determina el nivel de ingreso y aun cuando el índice de escolaridad disminuye en dos de los grupos, ello se explica por la estructura de la ocupación, sin ser determinante del nivel de in-

CUADRO 2.4

EDUCACION E INGRESO EN PIEDRAS NEGRAS, COAH.^{a/}

Grupos de Ingreso. 1	Población Mayor de 7 años. 2	Años - Aprobados 3	Indice Escolaridad $4 = 3 \div 2$	Empleados Pers.trab. x 100 5	Profesionistas. pers. trab. x 100 6
0 500.00	12	37	3.08	0.0 %	0.0 %
501.00 1 000.00	111	422	3.80	29.3	0.0
1 001.00 1 500.00	148	524	3.54 *	18.6 *	2.3
1 501.00 2 000.00	97	401	4.13	36.4	3.0
2 001.00 3 000.00	78	534	6.85	56.3	15.6
3 001.00 4 500.00	36	171	4.75 *	41.7 *	16.6
4 501.00 y más.	24	191	7.96	40.0	30.0

^{a/} Fuente: Datos muestrales A. R.R. 1966.

greso; puesto que de seguir este razonamiento tendríamos que concluir que al mayor nivel de ingreso debería corresponder el mayor porcentaje de empleados sobre el total de personas trabajando.

En cambio se observa que la proporción de profesionistas en el total de los trabajadores aumenta a medida que asciende el nivel de ingreso.^{6/}

D.- ORIGEN.- Por lo que respecta al origen de la población, los resultados muestrales fueron los siguientes:

El 88% de la población es originaria del Estado de Coahuila, 9% de otros estados y 3% de origen extranjero^{7/}.

La población de origen extranjero, como se ve en el cuadro 2.5, se concentra en los grupos de ingreso superior, en cambio, los originarios de otros estados de la República se encuentran generalmente en los grupos de ingresos bajos. Cabe hacer notar que es precisamente

^{6/} Se está suponiendo que el índice de profesionistas es bastante representativo del nivel de educación.

^{7/} Aquí cabe hacer la aclaración de que una parte considerable de estas personas, son originarias de otros municipios del estado, especialmente adultos, esto se explica por la importancia de esta ciudad en la región.

C U A D R O 2.5
 ORIGEN DE LA POBLACION DE PIEDRAS NEGRAS COAH. ^{a/}

Grupos de In- greso.	Coahuila		Otros Estados		Extranjero	
	Absol. muestra.	%	Absol. muestra.	%	Absol. muestra.	%
0 500	11	73%	4	27%	0	0%
501 1 000	130	93%	9	6%	1	1%
1 001 1 500	158	84%	21	11%	8	5%
1 501 2 000	111	90%	6	5%	6	5%
2 001 3 000	84	85%	13	13%	2	2%
3 001 4 500	34	74%	5	11%	7	15%
más de 4 500	29	96%	0	0%	1	4%
TOTALES	557	88%	58	9%	25	3%

a/ Fuente: Datos muestrales 1966. A.R.R.

en los mismos grupos de ingreso en que el índice de escolaridad disminuye, donde encontramos al 44% de la población de otros estados de la República (Ver cuadro 2.4), si a esto agregamos que el grupo que contiene el mayor porcentaje de personas originarias de otros estados es en el que se - observa el menor índice de escolaridad, podremos concluir que, parcialmente, el origen de la población contribuye a la determinación del comportamiento de la relación escolaridad-ingreso.

C A P I T U L O III
 OCUPACION E INGRESO.

OCUPACION:

A.- ESTRUCTURA OCUPACIONAL. El análisis de los datos muestrales arroja los siguientes resultados:

a.- Fuerza de trabajo y Población Económicamente activa.

El 59.1% de la población cae dentro de los límites de lo que se considerará como población económicamente activa o sea la población con edades entre 14 y 65 años^{1/}. La fuerza de trabajo en el área urbana de Piedras Negras, Coah. constituye el 47.0% de la población económicamente activa, en consecuencia el

^{1/} A pesar de que en los censos nacionales se considera como población económicamente activa a las personas mayores de 8 años, decidí tomar una parte o intervalo menor por considerar que en las áreas urbanas la población menor de 14 años que trabaja tiene una productividad muy baja o incluso nula. Por lo que respecta al límite superior, el argumento de la productividad resulta muy discutible, puesto que en el caso de profesionistas, gerentes y en general personas con alta preparación teórica o práctica lo más probable es que a edades superiores a los 65 años aún tengan muy alta productividad, quizá mayor que personas más jóvenes debido a la experiencia. Para facilitar las comparaciones y - pensando que cualquier otro límite sería igualmente arbitrario se decidió mantener el límite de edades entre 14 y 65 años.

restante 53% son inactivos.^{2/}

Al comparar estos datos con los correspondientes para Monterrey Metropolitano encontramos que a pesar de que en Piedras Negras existe un porcentaje mayor de la población en edad de trabajar es menor la proporción de la Fuerza de Trabajo.

Si esta diferencia es real y no solo error muestral.

La existencia de mayores y más variadas fuentes de trabajo en Monterrey debe ser la causa de ello.

b.- MANO DE OBRA FEMENINA. Otra posible causa del menor porcentaje de inactivos en Monterrey que el observado en Piedras Negras puede residir en la mayor importancia relativa que la mano de obra femenina

^{2/} La Fuerza de Trabajo la constituyen las personas que trabajan (con o sin remuneración) y los inactivos temporales (de vacaciones y eventuales). Los inactivos incluyen a las amas de casa, estudiantes, rentistas, jubilados, pensionados, etc., En el caso de las amas de casa aunque realizan actividades productivas no se incluyen en la Fuerza de Trabajo porque sus servicios no entran en el mercado; la actividad de los estudiantes es productiva si se considera que se preparan para rendir una productividad mayor en el futuro, sin embargo, tampoco se tomó en cuenta dentro de la Fuerza de Trabajo ya que al igual que en el caso anterior sería muy difícil, si nó imposible, el contabilizar su producto.

debe tener en la Fuerza de Trabajo en Monterrey Metropolitano.

Esta consideración se basa en la experiencia histórica de los países desarrollados en los cuales se ha observado que a medida que el ingreso aumenta y el país se desarrolla, la participación femenina en la mano de obra va cobrando mayor importancia.

Esta relación entre el grado de desarrollo económico y la participación femenina en la mano de obra se observa aún dentro del área urbana en cuestión. Al analizar el Cuadro 3.1 que contiene los resultados muestrales con respecto a la mano de obra femenina en el área urbana de Piedras Negras, Coah. encontramos que su participación en el total aumenta de 16.6% en el nivel más bajo de ingresos a 40.0% en el grupo de ingresos superior.

Las únicas salvedades en la tendencia general de comportamiento de las dos variables se localiza en los grupos de ingreso (3) y (6), estos dos grupos son los mismos en los cuales el índice de escolaridad -

C U A D R O 3.1

PARTICIPACION DE MANO DE OBRA FEMENINA EN PIEDRAS NEGRAS
COAHUILA. A DIFERENTES NIVELES DE INGRESO ^{a/}

Grupos de Ingreso.	Número de personas - trabajando	Número de mujeres tra- bajando.	Mano de obra femenina % del total.
1	2	3	$4 = (3) \div (2) \times 100$
1	6	1	16.6
2	41	8	19.5
3	42	2	4.7
4	33	7	21.2
5	32	10	31.3
6	12	1	8.3
7	10	4	40.0
T O T A L E S	176	33	18.6

^{a/} Fuente: Datos muestrales 1966 A.R.R.

disminuía con respecto al inmediato anterior (Ver Cuadro 2.4). Es por ello que considero que los hechos encontrados no contradicen ni ponen en duda la tesis de que a mayor desarrollo económico corresponde una mayor participación femenina en la Fuerza de Trabajo, puesto que si pensamos que el desarrollo económico no es sólo el aumento del ingreso per-cápita sino que implica también un mejoramiento de la población en el orden social, dentro de lo cual la educación es un factor de primordial importancia, podemos concluir que, si bien los dos grupos de ingreso en los cuales la hipótesis no se cumple llenan el requisito económico (aumento del ingreso per-cápita) de la definición, no se pueden considerar como superiores con respecto al inmediato anterior en cuanto a grado de desarrollo económico se refiere, pues no llenan la parte social y cultural de la misma.

c.- CARGA DE DEPENDENCIA. Por lo que a esto se refiere los resultados muestrales no difieren mucho de las cifras correspondientes para los casos de Monterrey Metropolitano y el Distrito Federal.

El Cuadro 3.2 nos muestra que la carga de dependencia difiere solo en 0.1% en Monterrey que en Piedras Negras, lo cual es consecuente con la estructura de edades en estas dos ciudades. A primera vista parece contradictorio el hecho de que el Distrito Federal con 1.0% más de su población dentro de los menores de 14 años, tenga una carga de dependencia menor también en 1.0% que la encontrada para Piedras Negras (Véase Cuadro 3.2A). Varias pueden ser las razones de ello:

- 1.- Que en México, D. F. exista una población mayor de 65 años mucho menor en términos relativos que la que existe en Piedras Negras y Monterrey, lo cual es muy poco probable.
- 2.- Que la estructura ocupacional, sea tal que dentro de la Fuerza de Trabajo esté incluida una gran proporción de menores de 14 años para el caso del Distrito Federal y no en las otras ciudades, lo cual es también muy remoto.
- 3.- Que dentro de la Fuerza de Trabajo en la Ciudad

C U A D R O 3.2

CARGA DE DEPENDENCIA EN PIEDRAS NEGRAS COAHUILA COMPARADA CON LA DE OTRAS CIUDADES Y PAISES.

(Millares de habitantes)

Ciudad o país	Población total	Menores de 14 años mayores de 65.	Carga de dependencia.
1	2	3	4 = (3) ÷ (2) x 100
Piedras Negras ^{1/}	61.0	26.4	43.3
Monterrey metropolitano ^{2/}	892.2	388.0	43.4
México, D.F. ^{3/}	4,870.9	2,061.2	42.3
México ^{3/}	34,923.1	15,952.7	45.7
Chile ^{4/}	7,375.2	3,092.2	41.9
E.E.U.U. ^{5/}	179,325.7	69,256.3	38.6
Japón ^{5/}	93,347.2	31,895.0	34.2

^{1/} Fuente: Datos muestrales 1966.

^{2/} C.I.E. Promedios 1963-64

^{3/} S.I.C. Dirección General de Estadística, VIII Censo general de Población 1960.

^{4/} Instituto de Economía de la Universidad de Chile 1960.

^{5/} United Nations. Demographic Yearbook 1962.

C U A D R O 3.2 A

CARGA DE DEPENDENCIA, ESTRUCTURA DE EDADES Y DE LA
OCUPACION EN PIEDRAS NEGRAS COAHUILA, MONTERREY
NUEVO LEON y MEXICO, D. F.

Ciudad o país	Carga de depen <u>d</u> encia.	Menores de 14 años % del to- tal.	Ocupaciones ter <u>c</u> ciarias % del total.
Piedras Negras ^{1/}	43.3	40.9	53.4
Monterrey ^{2/}	43.4	41.5	53.4
México, D.F. ^{3/}	42.3	41.9	57.0

^{1/} Fuente: datos muestrales A.R. R. 1966.

^{2/} y ^{3/} C. I.E. Ocupación e ingreso en Monterrey Metropolitano,
1963-1964.

de México se incluya a un gran número de mayores de 65 años.

La última de estas tres razones parece ser la más lógica explicación de la aparente contradicción descrita. Si observamos que el porcentaje de personas ocupadas en el sector terciario es muy superior a los correspondientes para Monterrey y Piedras Negras, y apoyándonos en el supuesto de que muchas de estas personas ocupadas en el sector terciario son burocratas y que muy probablemente dentro de ellas exista una fuerte proporción de personas mayores de 65 años; concluiremos que la estructura de la ocupación, y no la de edades, es la que determina el fenómeno analizado.

La comparación entre países hecha en el Cuadro 3.2 nos muestra la relativa juventud de la población mexicana sobre todo si se compara con la de Estados Unidos y Japón. El caso Chileno no difiere mucho del de México y lo más probable es que para toda América Latina la situación sea muy similar, puesto que en toda ella se observa una explosión demográ-

fica muy considerable en las últimas décadas. La influencia de ésta en el desarrollo económico es tema de innumerables controversias; a corto plazo, una gran carga de dependencia, tiende a mantener bajos los ingresos per-cápita y la producción agrícola parece no poder mantener el ritmo de crecimiento de la población; se espera que en un plazo mayor y a medida que los países se desarrollen, especialmente cuando se crea una mística de desarrollo y progreso, la tasa de crecimiento demográfico deberá bajar automáticamente y la población joven podrá impulsar multiplicadamente al producto nacional.

El promedio de personas trabajando por familia es ligeramente superior en Piedras Negras que en Monterrey (1.60 y 1.54 respectivamente). Esta diferencia debe ser causada por la menos desigual distribución del ingreso en Piedras Negras que en Monterrey, puesto que se ha observado que en las familias con ingresos muy bajos hay pocos trabajadores al igual que en familias pertenecientes al grupo superior, claro está que por muy diferentes razones. En los niveles bajos de ingreso ello puede deberse a la escasa prepara-

ción de los miembros de dichas familias, lo cual dificulta su acomodo. En cambio en las familias de altos ingresos el motivo puede ser el que la curva de oferta de trabajo haya llegado al punto de inflexión hacia atrás^{4/}

B.- POSICION OCUPACIONAL. Los resultados muestrales a este respecto están contenidos en el Cuadro 3.3. En el encontramos que el 68% de los empleados se localizan dentro de los grupos de ingreso intermedio (familias con ingresos entre \$ 1 000 00 y \$ 3 000 00 mensuales^{5/} En cambio el 70% de los obreros pertenecen a familias con ingresos menores de \$ 2 000 00. En estos mismos grupos se localizan el 51% de los jornaleros, la tendencia general es que este tipo de ocupación específica disminuya su importancia a medida que el ingreso aumenta, la única excepción la constituiría el caso de los obreros altamente especializados lo cual sin duda debe ser la causa por la cual en el grupo de ingresos superior, el 40% de la fuerza de trabajo caiga dentro de la categoría de obreros. Sólo en los dos más bajos niveles de ingreso encontramos sirvientes domésticos.

El caso de los trabajadores por cuenta propia no nos -

^{4/} Ver Puente Leyva, J. Op cit pág. 90.

^{5/} Se consideró como empleado a toda aquella persona que recibiendo salario no desempeñe trabajos manuales, es decir, incluye a profesionistas, empleados de mostrador, empleados de confianza, etc.

muestra ninguna tendencia definida a medida que aumenta el ingreso. Así encontramos que en el nivel más bajo de ingreso la proporción de trabajadores por cuenta propia es muy alta (33.3%), ello es debido a que en ese nivel encontramos a la mayoría de los vendedores ambulantes y dueños de muy pequeños comercios.

En las familias con ingresos entre \$ 1 000 00. y \$ 2 000 00 se observa también un fuerte porcentaje de trabajadores por cuenta propia dentro de los cuales se encuentran mecánicos, pintores, fotógrafos, etc. por último en el grupo de ingresos superior de nuevo aumenta el número de trabajadores por cuenta propia sólo que aquí influyen mucho las personas dedicadas a ejercer profesiones liberales, así como dueños de negocios y empresas particulares.

Una cifra que merece atención especial en el Cuadro 3.3 es el 25% que de la población ocupada en el nivel de ingreso de -- \$ 3 000 00 a \$ 4 500 00 representan los jornaleros. La razón por la cual encontramos un alto porcentaje de personas con muy escasa preparación (como se supone deben ser los jornaleros) en un nivel de ingresos altos es debido a que el 50% de las personas ocupadas en ese grupo y la totalidad de los jornaleros laboran en Estados Unidos, donde a pesar de tener escasa preparación o tal vez ninguna obtienen altos ingresos debido a la relativa escasez de mano de obra en aquel país con respecto

C U A D R O 3.3
 POSICION OCUPACIONAL EN PIEDRAS NEGRAS
 POR GRUPOS DE INGRESO^{a/}

Grupos de ingreso	Emplea <u>dos</u>	Obreros	Jornale <u>ros</u> .	trab.x cuenta propia.	sirvien- tes.
	%	%	%	%	%
Hasta 500	0	33.3	16.7	33.3	16.7
501 a 1 000	29.3	14.6	29.3	17.1	9.8
1 001 1 500	19.0	47.6	9.5	23.8	0
1 501 2 000	36.4	12.1	24.2	27.3	0
2 001 3 000	56.2	25.0	3.1	15.6	0
3 001 4 500	41.8	16.6	25.0	16.6	0
más de 4 500	40.0	40.0	0	20.0	0
Promedios totales	33.5	26.1	16.5	21.0	2.8%

^{a/} Fuente: Datos muestrales A.R.R. 1966.

a los factores tierra y capital; con lo cual la productividad de aquella es considerablemente mayor que la que rendirían en nuestro país.

C.- OCUPACION ESPECIFICA. Para analizar los datos muestrales con respecto a la ocupación específica de la Fuerza de Trabajo en el área de Piedras Negras, Coah. se formaron tres tipos de ocupación específica agrupando en cada uno de ellos a trabajadores con niveles similares de especialización.

La ocupación tipo "1" incluye a jornaleros, vendedores ambulantes y en general trabajo no calificado; en la ocupación tipo "2" se encuentran obreros semicalificados, oficinistas, medianos comerciantes, etc.; y en el tipo "3" están los profesionistas, técnicos, gerentes, propietarios y demás personas a las cuales se pueden considerar como trabajadores especializados.

Los resultados muestrales que se presentan en el Cuadro 3.4 no nos dicen nada que no pudiera intuírse de antemano, siendo ello que:

- a.- El 84% de las personas con ocupación tipo "1" (no calificados) se localizan dentro de las familias con ingreso hasta \$ 2 000 00, es decir, los 4 más bajos

C U A D R O 3.4

TIPO DE OCUPACION ESPECIFICA POR GRUPOS DE
INGRESO EN PIEDRAS NEGRAS, COAH.^{a/}

GRUPOS DE INGRESO	TIPO (1) <u>b/</u> %	TIPO (2) <u>c/</u> %	TIPO (3) <u>d/</u> %	Personas traba jando en Esta dos Unidos.
hasta 500.00	100.0	0 %	0 %	0 %
501.00 1000.00	73.2	26.8 %	0 %	4.9 %
1001.00 1500.00	47.6	50.0 %	2.4%	19.0 %
1501.00 2000.00	51.5	45.4 %	3.1%	18.2 %
2001.00 3000.00	31.2	53.1%	15.7%	15.6%
3001.00 4500.00	33.3	50.0%	16.7%	50.0 %
más 4500.00	0	50.0%	50.0%	40.0 %
PROMEDIOS TOTALES:	48.4	42.6	8.0	17.6

a/ Fuente: Datos muestrales 1966 A.R. R.

b/ Incluye: Trabajadores no calificados, comerciantes en pequeño y ambulantes.

c/ Incluye: Trabadores semi-calificados, medianos, comercio y oficinistas.

d/ Incluye: Profesionistas, gerentes propietarios y técnicos.

niveles de ingreso.

- b.- El 70% de las personas con ocupaciones tipo "2" que podemos considerar hasta cierto punto como semi-calificados las encontramos dentro de las familias de los tres niveles de ingresos intermedios o sea entre \$ 1 000 00 y \$ 3 000 00.
- c.- El 92% de las personas con ocupaciones tipo "3" se localizan en los 4 niveles superiores de ingreso, es to es familias con ingresos superiores a \$ 1 500 00 en consecuencia la gran mayoría de ellas tienen ingresos superiores al promedio.
- d.- El 49% de la Fuerza de Trabajo en Piedras Negras, Coah. no tiene especialización alguna, el 42.6% están medianamente calificados y sólo el 8% tienen una preparación práctica, humanista o técnica que les permite ser considerados como mano de obra califica da.

La conclusión que obviamente se desprende de lo anterior es la misma que la obtenida con los datos sobre educación. A medida que

el grado de especialización de la mano de obra va en aumento, el ingreso crece multiplicadamente.

D.- TIPO DE ACTIVIDAD ECONOMICA. FUENTE DEL INGRESO.- Con el fin de facilitar el análisis y la comparación de la información muestral sobre la estructura y composición de la Fuerza de Trabajo atendiendo al tipo de actividad económica a que está dedicada la población nigropetense se adoptaron los criterios seguidos por A. G. B., Fisher^{6/} y Colin Clark^{7/} los cuales nos dicen que las actividades económicas pueden ser divididas en: primarias, que incluyen agricultura, pastoreo, caza, pesca, minería, forestales y todas aquellas que se consideren extractivas; secundarias, las que comprenden las actividades de la industria manufacturera en general, construcción, servicios de electricidad, agua, gas, drenaje; y las terciarias todas aquellas que se relacionan con servicios tales como transporte, almacenaje, comercio, servicios domésticos y personales en general, es decir, todas las que no producen bienes materiales.

El Cuadro 3.5 contiene la información muestral con respecto a la ocupación específica de la Fuerza de Trabajo a diferentes ni-

6/ A.G.B. Fisher Economic Progress and Social Security, pág. 5-6

7/ Colin Clark. The Conditions of Economic Progress. 1a. Ed. pág.182
Estos mismos criterios son los usados generalmente en todas las literaturas de desarrollo económico.

C U A D R O 3.5

TIPO DE ACTIVIDAD ECONOMICA FUENTE DEL INGRESO
EN DIFERENTES NIVELES a/

GRUPOS DE IN- GRESO.	ACTIVIDADES PRI MARIAS <u>b/</u>		ACTIVIDADES SECUNDARIAS <u>c/</u>		ACTIVIDADES TERCIARIAS <u>d/</u>	
	abs.	%	abs.	%	abs.	%
Hasta 500.00	0		1	16.7%	5	83.3%
501.00 1000.00	7	17.1%	1.3	31.8%	21	51.1%
1001.00 1500.00	7	16.7%	1.9	45.2%	16	38.1%
1501.00 2000.00	4	12.1%	9	27.3%	20	60.6%
2001.00 3000.00	2	6.2%	11	34.4%	19	59.4%
3001.00 4500.00	2	16.2%	3	25.0%	7	58.3%
más de 4500.00	0		4	40.0%	6	60.0%
TOTALES	22	12.5%	60	34.1%	94	53.4%

a/ Fuente datos muestrales 1966. A.R.R.

b/ Incluye: Agricultura, ganadería, explotación de minas, canteras, y demás actividades extractivas.

c/ Incluye: Ind. Manufacturera, construcción, electricidad, agua, gas y servicios sanitarios.

d/ Incluye: Comercio (Mayoreo, menudeo), transporte, almacenaje, comunicaciones y servicios en general.

veles de ingreso. Se encontró que el 12.5% de la mano de obra en Piedras Negras está dedicada a actividades primarias; el 34.1% a actividades secundarias y el 53.4% se ocupa en actividades terciarias.

Se podría pensar que siendo el área urbana de Piedras Negras, Coah. una zona fronteriza, la Fuerza de Trabajo debería contener una mayor proporción de empleados en el sector terciario, que la observada en otras ciudades del interior, puesto que el turismo, el comercio y las actividades similares supuestamente debieran ser más importantes para la economía de esta zona que para las zonas del interior. Sin embargo, de la comparación que se hace en el Cuadro 3.6 se desprende que para Monterrey Metropolitano y el Area urbana en cuestión, la importancia del sector terciario es idéntica en cuanto a población ocupada se refiere. En cambio en el Distrito Federal, dicho sector es más importante; esto puede ser causado porque el número de burócratas y empleados en el sector financiero debe ser muy considerable, algunos autores han tratado de relacionar la estructura de la ocupación y el desarrollo económico^{8/} Se ha tratado de utilizar como índice de desarrollo la proporción de la Fuerza de Trabajo empleada en el sector terciario, suponiendo, que a menor grado de desarrollo económico corresponde un alto porcentaje de la población empleada en dicho sector, argumentando que a niveles bajos de ingreso

^{8/} R. H. Holton, Marketing Estructure and Economic Development, Quarterly journal of Economics, (Rep. Fac. Economía, U.N.L.).

C U A D R O 3.6

ESTRUCTURA DE LA OCUPACION POR ACTIVIDADES ECONOMICAS EN PIEDRAS NEGRAS Y ALGUNAS CIUDADES Y PAISES.

CIUDADES Y PAISES	ACTIVIDADES PRIMARIAS % <u>1</u> /	ACTIVIDADES SECUNDARIAS % <u>2</u> /	ACTIVIDADES TERCIARIAS % <u>3</u> /	No. bien Especificadas.%
Piedras Negras, Coah. (1966) <u>4</u> /	12.5	34.1	53.4	-
Monterrey (1964) <u>5</u> /	1.7	43.1	53.4	1.7
México, D.F. (1960) <u>6</u> /	3.4	37.9	57.0	1.7
=				
Estados Unidos <u>7</u> /	11.0	27.1	62.0	
México (1960) <u>6</u> /	55.5	17.7	25.2	0.7
Colombia (1951) <u>7</u> /	55.5	16.1	24.8	3.6
India (1951) <u>7</u> /	71.2	10.6	18.3	-

1/ Incluyen: Agricultura, ganadería, explotación de minas, cantera, y demás actividades extractivas.

2/ Incluyen: Ind. manufacturera, construcción, electricidad, agua, gas y servicios sanitarios.

3/ Incluyen: Comercio (mayoreo y menudeo), transporte, almacenaje, comunicaciones y servicios en general.

4/ Fuente; Datos muestrales, A. R. R.

5/ Fuente: Centro de Investigaciones, Universidad de Nuevo León.

6/ Secretaría Industria y Comercio. Dirección general de Estadística: VIII Censo General de Población, 1960.

7/ U. S. Department of Commerce, Bureau of the Census Statistical Abstract of the U. S. 1962. (Estructura ocupacional de la fuerza de trabajo civil.)

un gran número de personas están ocupadas en la distribución del producto; aunque esta tesis sea apoyada por los hechos en algunos países con bajos niveles de desarrollo, la validez y capacidad predictiva del índice propuesto resulta muy discutible. A pesar de que a medida que el país se desarrolla, la gente ocupada en la distribución disminuye considerablemente debido a la especialización del trabajo, a los medios de transporte modernos y a la automatización de las ventas al menudeo, el sector terciario no disminuye su importancia debido al desarrollo de un sector financiero y gubernamental muy complejo y burocratizado.^{9/}

De las cifras del Cuadro 3.5 se concluye que no existe una tendencia definida en el comportamiento de la estructura ocupacional por actividades con respecto al ingreso. En cambio, en el Cuadro 3.6 se observa, sobre todo en la comparación de países, que la tesis del Sr. - Holton^{10/} parece ser contradicha por las cifras; además si hubiera que tomarse alguno de los tipos de ocupación como índice de desarrollo, lo más lógico sería usar como tal la disminución de la importancia del sector primario o bien el aumento de las actividades secundarias, pero antes

^{9/} P. T. Bower y B. S. Yamey, "Economic Progress and Occupational Distribution" Art. en: Studies in Economic Developments, Okun y Richardson, Holt - Rinehart and Winston Inc. N. York, 1962.

^{10/} Op. cit.

de concluir nada con esos índices deberían de ser tomados en cuenta factores de tipo climático y geográfico en cada caso particular, con lo cual la capacidad predictiva o indicadora de los parámetros en cuestión disminuye considerablemente.

INGRESO:

En base a la información muestral y la población estimada para 1966 encontramos que los ingresos familiares en ese año ascendieron en el área de Piedras Negras, Coah. a \$233 187 000 pesos de los cuales el 26.5% fueron generados en Estados Unidos, el restante 73.5% se generó en nuestro país, como se puede apreciar en el Cuadro 3.7 que contiene la información muestral con respecto al ingreso.

Se presentan en esta ciudad varios hechos importantes:

- 1.- El 57.3% de las familias tienen ingresos inferiores a la media que es de \$1,775.00 mensuales.
- 2.- En el 73.6% de las familias de ingresos inferiores el ingreso per cápita de sus miembros es inferior al ingreso medio per cápita mensual que es de 305.10, ello se debe a que en las familias de ingresos bajos existe un mayor número de miembros que en las de altos ingresos.
- 3.- Que el ingreso medio por persona ocupada en Estados Unidos es 50% superior al promedio de los ocupados en nuestro país.

C U A D R O 3.7

DISTRIBUCION DEL INGRESO EN PIEDRAS NEGRAS, COAH. POR

GRUPOS GRUPOS.^{a/}

GRUPOS DE INGRESO.	Ingreso medio por familia mensual	Ingreso per cápita -- mensual	Por persona - empleada mensual.	Por hora hombre.	Por-ciento del ingreso generado en E.U.	Medio por persona trabajando en E. U.
0 500	385	154.0	385.0	1.18	-	-
501 1000	774	160.3	547.2	3.10	5.57	625.00
1001 1500	1310	196.2	853.1	4.92	26.44	1212.50
1501 2000	1840	269.3	1003.7	5.93	34.12	1883.33
2001 3000	2518	432.3	1337.5	6.80	19.16	1640.0
3001 4500	3638	553.5	2121.9	13.87	48.21	2045.83
mayores de 4500	6488	1801.3	3244.0	19.83	27.59	2237.50
TOTALES	1775	305.1	1109.4	6.25	26.46	1666.93

^{a/} Fuente: Datos muestrales (A.R.R.) 1966.

4.- El salario por hora-hombre aumenta desde 1.18 en el nivel más bajo de ingresos hasta 19.83 en el nivel superior. Si estos ingresos son el reflejo de la productividad de la mano de obra, consecuentemente hay una gran diferencia en tal productividad; en ella no sólo influye la educación sino la habilidad para efectuar ciertos trabajos ya sea manuales, de manejo de empresas y negocios particulares.

En lo referente al origen del ingreso, ya se hacía notar que aproximadamente el 26.5% de los ingresos familiares en Piedras Negras, Coah. son generados en los Estados Unidos. Aunque la mayor parte de las personas que laboran en ese país tienen un bajo nivel de educación y la ocupación específica más común en ellas es la de jornalero y en general ocupaciones que no requieren ninguna especialización, los salarios pagados en aquel país son muy superiores a los que rigen en el nuestro aun con respecto a ocupaciones en las cuales se requiere un grado mayor de especialización. Es muy probable que de acuerdo a los trabajos que realizan estas personas, si viviesen en Estados Unidos caerían dentro de los grupos de menor ingreso de ese país, pero aprovechando las diferencias en el costo de la vida residen en esta ciudad.

El Cuadro 3.8 muestra la distribución del ingreso familiar en

C U A D R O 3.8

DISTRIBUCION DEL INGRESO FAMILIAR EN EL AREA
URBANA DE PIEDRAS NEGRAS^{a/}

Porcientos acumulados de las familias.	Porcientos acumulados de los ingresos.
5.45	1.18
31.82	12.67
57.27	31.46
73.66	48.42
89.09	70.34
95.45	83.30
100.00	100.00

^{a/} Fuente: Datos muestrales 1966 A.R.R.

el área urbana de Piedras Negras en porcentos acumulados; así, tenemos que el 5.4% de las familias con ingresos inferiores reciben sólo el 1.18% del ingreso total; en cambio, el 4.55% de las familias con ingresos superiores reciben el 16.7% del ingreso total. Aún en estas condiciones, la distribución del ingreso en el área urbana estudiada es más equitativa que la observada para el área Metropolitana de Monterrey.

La figura 3.1 nos muestra la curva de Lorenz la cual fue construída con las cifras del Cuadro 3.8^{11/}

La línea curva continúa en dicha figura, uno los puntos encontrados para el caso de Piedras Negras, la curva punteada representa la distribución del ingreso en el Area Metropolitana de Monterrey después de los impuestos^{12/}. Como se ve claramente en el gráfico, la distribución es más equitativa en Piedras Negras, esta situación se debe quizá a

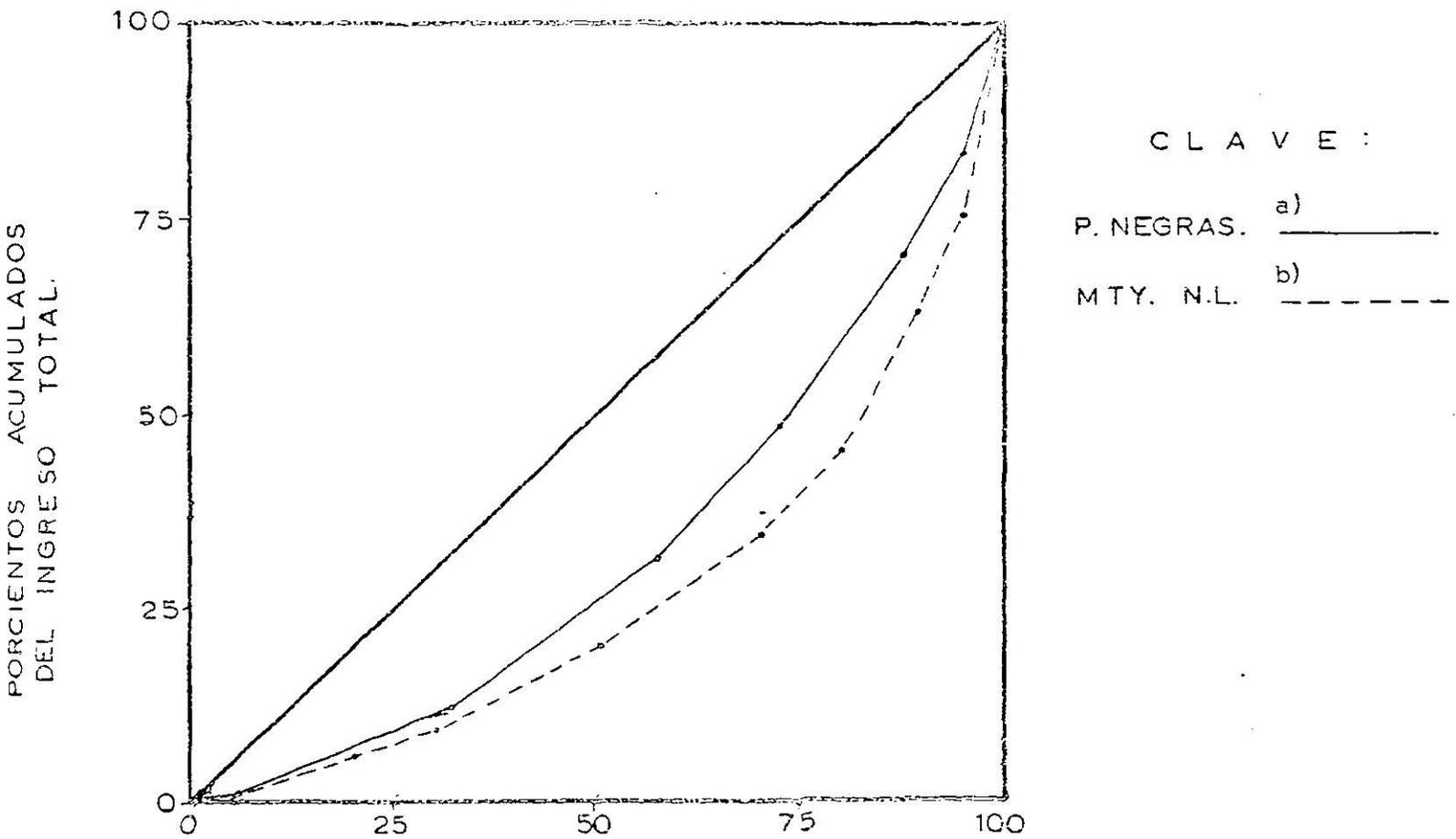
^{11/}La curva de Lorenz es la técnica más usada en los estudios sobre distribución del ingreso. En el eje vertical se anotan los porcentos acumulados de los ingresos y en el horizontal los porcentos acumulados de las familias. Si el ingreso estuviese perfectamente distribuído, el gráfico de tal situación sería la línea recta A-B, luego, a medida que la gráfica de los puntos encontrados para una situación dada se aproxime a tal recta, el ingreso estará más equitativamente distribuído. (Ver - Puente Leyva, Jesús. Op. cit. pág. 13).

^{12/}Se comparó la distribución del ingreso en Piedras Negras con la correspondiente para Monterrey Metropolitano después de deducidos los impuestos, porque como ya se había anotado, el ingreso detectado en Piedras Negras, fue el disponible.

GRAFICA 3.1

48-a

DISTRIBUCION DEL INGRESO FAMILIAR EN
PIEDRAS NEGRAS COAH. Y MONTERREY N.L.



PORCIENTOS ACUMULADOS DEL
TOTAL DE FAMILIAS .

a) Fuente: Datos muestrales A.R.R. , 1966.

b) Fuente: Puente Leyva J. , Op. cit .

que siendo el Area Metropolitana de Monterrey una región con una tasa de inmigración muy superior a la observada en Piedras Negras, ello determine la existencia de un gran número de personas y familias con niveles muy bajos de ingreso, las cuales no solo contribuyen a la pauperización del área con su presencia, sino que además no permiten que suba el salario de las demás, es decir, aumentan la oferta de mano de obra, y por lo tanto, los salarios debieran tender a la baja, pero como por regla general esto no sucede debido a la acción de sindicatos, legislaciones obreras, etc. su efecto se restringe a mantener en niveles bajos los salarios existentes.

A este respecto W. A. Lewis argumenta:^{13/}

"....Puede decirse que existe una oferta ilimitada de trabajo en los países en que la población es tan numerosa con relación al capital y a los recursos naturales que existen amplios sectores de la economía en los que la productividad marginal del trabajo es despreciable, nula o incluso negativa....

El precio del trabajo en estas economías, es un salario al ,

^{13/}W.A.Lewis "Desarrollo Económico con Oferta Ilimitada de Trabajo".
Art. en La Economía del Subdesarrollo, Agarwala y Singh, Op. Cit.

nivel de subsistencia. La oferta de trabajo es, por tanto, "ilimitada" mientras la oferta de trabajo, a este precio, excede a la demanda. En esta situación pueden crearse nuevas industrias o ampliarse las antiguas sin ningún límite a los niveles de salario existentes." 14/

En base a lo anterior puede esperarse que mientras en las áreas rurales exista desempleo disfrazado, baja productividad y consecuentemente bajos niveles de ingreso, la emigración hacia los focos de desarrollo económico hará que los salarios no aumenten a la misma tasa que las demás variables económicas, sino que se observaran mayores desigualdades en la distribución del ingreso. Esto puede parecer malo, pero visto desde un punto meramente económico, esa oferta de mano de obra que en otra parte tenía una productividad cercana a cero, proveerá de trabajo barato al sector industrial y al mismo tiempo, sin declinar la producción agrícola, se obtendrán mayores niveles de producción industrial; de esta manera, se puede concluir que a la larga, el país mejorará en su totalidad, aumentará el ingreso y en consecuencia estaremos avanzando hacia el desarrollo económico.

Por lo que respecta a los ingresos obtenidos por horas extra, su insignificancia -debido en gran parte a la poca importancia del

14/ Ibid. Págs. 334-336.

sector industrial del area urbana en cuestión- no amerita ningún comentario^{15/} Igual cosa sucede con los ingresos extraordinarios, sólo que aquí hay que comentar que la mayor parte de ellos provienen de donaciones por parte de familiares residentes en los Estados Unidos, los cuales ascienden aproximadamente al 6% de los ingresos totales, con lo cual, los ingresos generados en aquel país pasan del 30%.

^{15/} Los ingresos por horas extra apenas pasan del 1% de los ingresos totales.

C A P I T U L O I V

EL GASTO FAMILIAR EN PIEDRAS NEGRAS,
COAHUILA,

Se encontró que para el área urbana de Piedras Negras, Coah. en el año de 1966, el gasto familiar ascendía a \$188 062 000 00 y el gasto medio por familia era de \$1.496.00 al mes.

El gasto mensual promedio por familia se eleva de \$416.10 en el nivel inferior de ingresos a \$3.947.00 en el nivel superior, o sea aproximadamente 9 veces mayor éste que el primero.

Por lo que respecta a la propensión media al consumo total por familia (P. Me. C) encontramos que en los dos niveles inferiores de ingreso, dicha P. Me. C. es superior a la unidad; a simple vista esto parece ilógico, pero analizando un poco más encontramos que pueden ser varias las causas de esta irregularidad, por lógica podemos afirmar que los gastos no pueden ser mayores que los ingresos y esto es verdad a largo plazo, pero en un plazo corto puede ser posible consumir más que la cantidad que se ingresa:

- 1.- El endeudamiento puede ser un medio que a corto plazo permita que el P. Me. C. sea mayor que la unidad.

C U A D R O 4.1

GASTO FAMILIAR EN PIEDRAS NEGRAS, COAH. a

DIFERENTES NIVELES DE INGRESO. 1966. a/

GRUPOS DE INGRESO (pesos)		Gasto total mensual, promedio por familia. (pesos) <u>1/</u>	P.Me.C. total. <u>1/</u>	P.Me.C. Artículos consumo — duradero. <u>2/</u>	P.Me.C. Artículos consumo no duradero. <u>3/</u>	P.Me.A. total. <u>4/</u>
hasta	500	410.10	1.08	.31	.81	0.08
501	1000	1072.12	1.38	.33	.74	0.38
1001	1500	1165.92	.89	.29	.65	0.11
1501	2000	1718.00	.93	.49	.60	0.07
2001	3000	1793.96	.71	.34	.44	0.29
3001	4500	2449.30	.67	.29	.34	0.33
más de	4500	3947.00	.61	.39	.23	0.39
Promedios totales		1495.79	.89	.35	.60	0.16

a/ Fuente: Datos muestrales 1966. A.R. R.

1/ Efectivamente realizados en el mes. No incluye los gastos anuales al contado ni los ya pagados en meses anteriores.2/ Incluye gastos anuales y mensuales en artículos nacionales e importados.3/ Incluye gastos semanales y diarios en artículos nacionales e importados.4/ P.Me.A. = 1 - P.Me.C.

- 2.- El desahorro puede ser otra manera de consumir más de lo que se obtiene por ingresos.
- 3.- Otro de los posibles medios puede ser la disminución de activos fijos.

En nuestro caso, las razones que contribuyen a la existencia de tal situación son las siguientes:

- a.- Dado que la mayor parte de las familias que declaran tener más gastos que ingresos son aquellas en las cuales el ingreso proviene de salarios fijos, es muy probable que a lo largo del año dichas familias contraigan deudas, las cuales pueden saldarse al final del año con los ingresos extraordinarios en forma de aguinaldos y/o reparto de utilidades.
- b.- En el caso de las familias cuyos miembros están ocupados en el comercio, es muy probable que se endeuden esperando saldarse sus compromisos durante los meses en que las ventas y consecuentemente sus ingresos sean mayores (mayo, diciembre).

c.- Es probable que las amas de casa (como es la tendencia general según estudios realizados en Estados Unidos) tiendan a sobreestimar los gastos y a subestimar los ingresos familiares; en este caso, como se trata de familias con muy bajo nivel de ingreso, un pequeño error de cálculo en los gastos diarios de por ejemplo \$2.00 o \$ 3.00 puede ser la causa por la cual los gastos sobrepasen a los ingresos.

d.- Que en los casos de compras a plazo, se declare como gasto el compromiso contraído con el acreedor de pagar una cierta cantidad mensualmente, pero que en realidad los pagos o abonos efectivos sean menores.

e.- En otros casos puede ser que existan ingresos eventuales no detectados en la entrevista.

El P. Me. C. total para el área urbana de Piedras Negras, es de 0.84, consecuentemente, la propensión media al ahorro (P. Me. A.) es de 0.16, estos resultados nos muestran al ser comparados con los agregados nacionales para el año de 1962 una diferencia significativa, puesto que para el caso del país en general las cifras correspondientes eran de 0.89 y de 0.11 respectivamente^{1/} lo cual nos indica una mayor capaci-

1/ Nacional Financiera Op. cit. México 1965.

dad de ahorro del área estudiada en comparación con el país en general. Se podría esperar que al ser el área en cuestión una zona expuesta a un gran efecto demostración (contrario a los hábitos de ahorro) debido a que los habitantes de dicha aérea observan de cerca los altos niveles de consumo del pueblo norteamericano tuvieran una P.Me.A. baja, sin embargo, no es así, y por lo tanto podemos aventurar la hipótesis de que el efecto de la inequidad de la distribución del ingreso sobre los hábitos de ahorro (favorecedora de él) supera al citado efecto demostración a que el área está sometida.

Como se puede ver en el Cuadro 4.1 en los niveles superiores de ingreso es donde localizamos la menor propension media al consumo, por lo tanto será ahí donde se localizan las mayores propensiones medias al ahorro. Lo anterior está de acuerdo con lo que se ha observado secularmente en los países desarrollados. Parece haber una tendencia a que la P.Me.C. disminuya al aumentar el ingreso, y por tanto, que sean los grupos de altos niveles los que ahorren más y en mayor proporción.

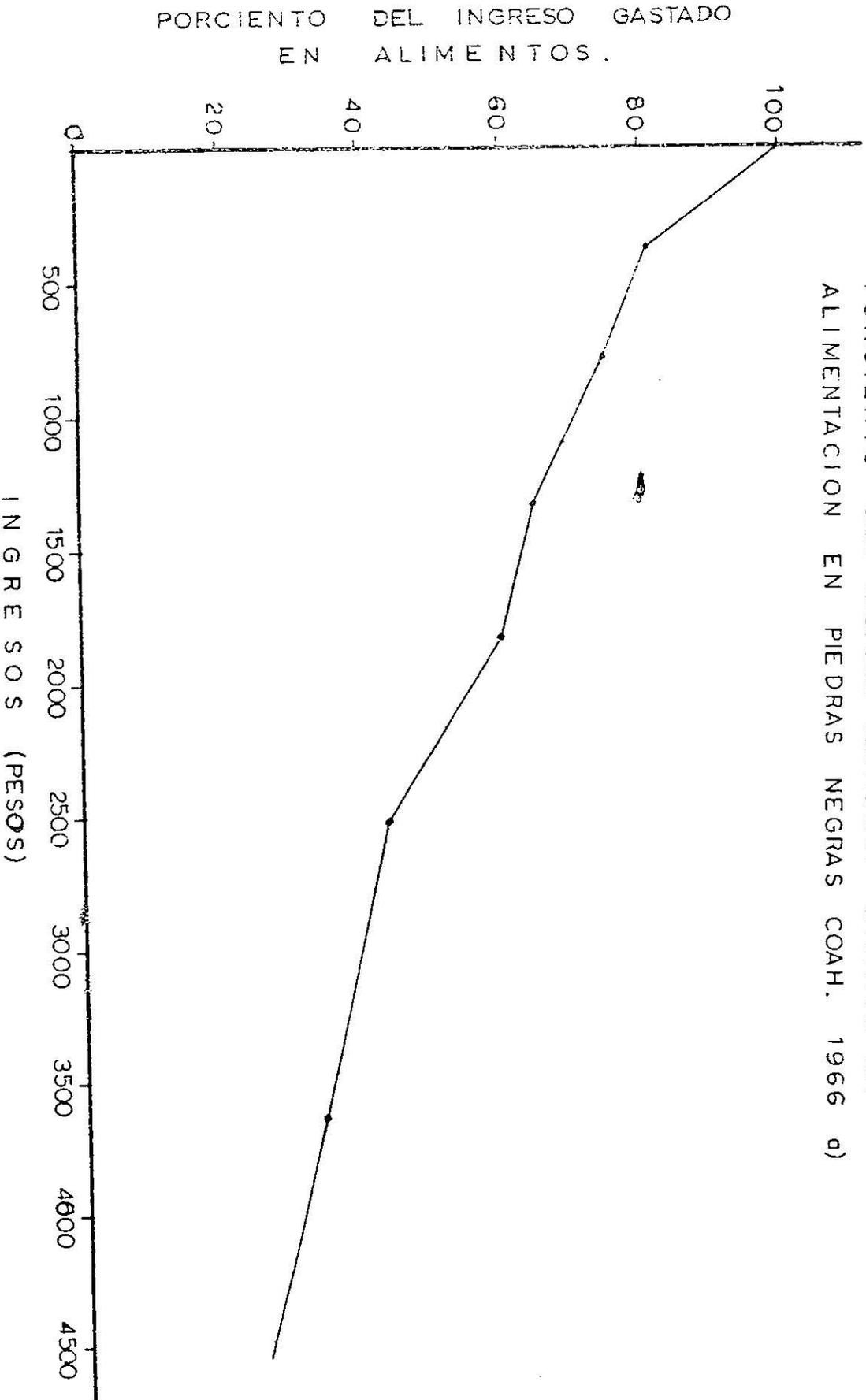
Dividiendo el consumo en artículos de tipo duradero y no duradero, supuestamente la suma de ambas P.Me.C. debieran ser igual a la P.Me. C. total, si en nuestro caso no es así ello es debido a que al determinar la propensión media al consumo total, tomamos en cuenta solo los gastos efectivamente realizados en el mes por lo que las compras al contado efectuadas en otros meses que no sean el inmediato anterior fueron

divididos entre doce para obtener el gasto mensual en ese año; en el caso de las compras a plazo sólo se tomó como compra mensual el abono que se estuviera dando, es por ello, que en algunos casos donde se hicieron compras fuertes al contado (como en el caso de grupo de ingreso 4) resulta que la P.Me.C. de bienes de tipo duradero aparece con una cifra muy alta (.49) lo que no refleja bien la situación. Lo que si nos da una idea bastante clara de lo que sucede con la P.Me.C. de los diferentes tipos de bienes es la referente a los bienes de tipo no duradero; en esa columna encontramos hechos muy significativos que apoyan la hipótesis de que a medida que el ingreso aumenta, la proporción del gasto destinado a la compra de artículos de consumo no duradero disminuye; así, tenemos que en la quinta columna del Cuadro 4.1 partiendo del nivel de ingreso menor con una P.Me.C. de artículos no duraderos de 0.81 descendemos, a medida que el ingreso aumenta, hasta 0.23 en el nivel superior. Es aquí donde la P.Me.C. total es de sólo 0.61 y por tanto P.Me.A. llega a 0.39, en otras palabras, de cada peso ingresado en las familias del ingreso superior se consumen .61 centavos y se ahorran o invierten .39

En la última columna del Cuadro 4.1 encontramos la propensión media al ahorro, que, por definición, es la diferencia entre la unidad y la P.Me.C. total. Los dos primeros renglones de ella aparecen con signo negativo lo que nos indica el desahorro de que se trató en los primeros párrafos de este capítulo.

GRAFICA 4.1

PORCIENTO DEL INGRESO FAMILIAR GASTADO EN ALIMENTACION EN PIEDRAS NEGRAS COAH. 1966 d)



d) FUENTE : DATOS MUESTRALES, A.R.R. 1966.

C A P I T U L O V

ANALISIS DE LAS IMPORTACIONES FAMILIARES

Antes de entrar al análisis propiamente dicho de las importaciones familiares de el área urbana de Piedras Negras, Coah. hay que hacer hincapié en que la importancia de las transacciones fronterizas no está en entredicho, puesto que de 1960 a 1965 constituyeron como ya se había anotado anteriormente el 13.6% de nuestros gastos totales en el exterior; además, se ha observado que dicho porcentaje tiende secularmente a crecer.

Lo más grave de ello no es la cuantía de la salida de divisas, sino la tendencia y estructura de dichas importaciones puesto que están constituidas en su mayor parte por bienes de consumo que en nada contribuyen a aumentar la capacidad productiva como sería lo deseable para todo país en desarrollo, además desvían la ya de por sí escasa demanda efectiva de nuestra población como un todo, por tanto, lo más importante en este capítulo será el análisis de la estructura de las importaciones familiares y su comportamiento a diferentes niveles de ingreso. Para tal efecto se dividió el gasto familiar en dos grandes grupos, el primero, gastos en artículos de consumo duradero y el segundo, gastos en artículos de consumo no duradero; ellos a su vez se dividieron en varios subgrupos; el primero de ellos en:

- a.- Ropa, calzado y telas.
- b.- Muebles.
- c.- Autos y refacciones.
- d.- Aparatos eléctricos.

Los gastos en artículos de consumo no duradero se dividieron en:

- a.- Comestibles.
- b.- No comestibles.

A.- IMPORTACIONES TOTALES DEL AREA URBANA DE PIEDRAS NEGRAS, COAH. En base a los datos muestrales y a la población estimada para 1966, se determinó que en ese año las importaciones totales de las familias del área en cuestión fueron de \$33 338 000 00, de los cuales el 66.8% fueron gastos en artículos de consumo duradero y el restante 33.2% fueron importaciones de consumo no duradero. Contrastan estos datos con los porcentajes que del gasto total en artículos nacionales representan esos mismos grupos, 18.2% y 81.8% respectivamente.

El Cuadro 5.1 contiene la información muestral en lo que a las importaciones familiares se refiere. Encontramos que el gasto anual en artículos importados por familia se eleva de \$50 00 en el nivel más bajo de ingreso, a \$13 550 00 en el nivel superior. Lo anterior

C U A D R O 5. 1

IMPORTACIONES FAMILIARES DEL AREA URBANA DE
 PIEDRAS NEGRAS, COAHUILA A DIFERENTES NI
 VELES DE INGRESO. 1966. ^{a/}

GRUPOS DE INGRESO		Gasto anual por familia en artículos importados.	Artículos duraderos % del total de importaciones.	Artículos no duraderos % del total de importaciones.	
hasta	500	50.00	100.0	-	
	501	1000	776.29	54.5	45.5
	1001	1500	1419.81	57.3	42.7
	1501	2000	4235.87	54.9	45.1
	2001	3000	5177.47	68.9	31.1
	3001	4500	8014.74	53.8	46.2
más de	4500	13,543.44	82.2	17.8	
Promedios totales:		3181.00	66.8	33.2	

^{a/} Fuente datos muestrales A.R.R. 1966.

supone una muy alta elasticidad ingreso de la demanda por bienes importados^{1/} Así mismo, podemos observar que en todos los niveles de ingreso, el porcentaje de importaciones de artículos duraderos es superior al de los bienes no duraderos; sin embargo, no se observa ninguna tendencia clara en el comportamiento de los consumidores a medida que el ingreso aumenta. Esto puede ser causado por el hecho de que en la compra de bienes de tipo duradero -los dé más peso en el total de las importaciones- el principal factor determinante deben ser los ingresos pasados y no los ingresos presentes, más aún, si pensamos que la mayor parte de las compras son efectuadas en artículos tales como ropa, calzado y telas (como se verá más adelante) las cuales generalmente son hechas de contado y además se observa en ellas mucha estacionalidad.

B.- LA PROPENSION MEDIA A IMPORTAR A DIFERENTES NIVELES DE INGRESO. Encontramos que la propensión media a importar (P.Me.M.) aumenta de .02 en las familias de menores ingresos a un nivel máximo de .19 en el nivel de ingresos intermedio (4), para disminuir a .17 en el nivel superior. (Ver Cuadro 5.2) está disminución en la P.Me.M. no quiere decir que haya una baja en la cantidad demandada de bienes extranjeros, sino únicamente que el aumento en el ingreso es mayor que el aumen

^{1/} Se dice que existe una alta elasticidad de ingreso de la demanda por un bien o grupo de bienes o servicios cuando los aumentos porcentuales en el ingreso son menores que los aumentos porcentuales en las cantidades demandadas.

to porcentual en la cantidad demandada de dichos bienes. Sin embargo, podemos observar en la columna (3) del mismo cuadro, que el contenido de importaciones dentro del gasto familiar total es mayor a medida que el ingreso aumenta; de 1.0% en el nivel más bajo a 28.6% en el nivel superior^{2/} En consecuencia, podemos concluir que si bien la propensión media a importar no alcanza su nivel máximo en el grupo de ingresos superiores ello se debe a que en esos grupos la propensión media al consumo total disminuye notablemente, y no a que las familias consuman menos artículos importados en esos niveles de ingreso. Puesto que las familias que tienen la mayor P.Me.M. sólo importan el 32.0% de la cantidad que en artículos importados gastan las familias del nivel superior de ingresos aunque éstas últimas tengan una P.Me.M. menor.

Debido a que no se encontró ninguna tendencia clara en los hábitos de consumo de artículos duraderos y no duraderos de manufactura extranjera es que el análisis de la propensión media a importar ese tipo de artículos se hace innecesario, puesto que de nuevo sólo llegaríamos a la conclusión de que en todos y cada uno de los niveles de ingreso los bienes duraderos son objeto de una mayor demanda que los no du

^{2/} Al hablar de P.Me.M. y de P.Me.C. se está relacionando el ingreso con las importaciones y con el consumo respectivamente, cuando hablamos de "contenido de importaciones" dentro del gasto familiar se está relacionando el gasto total en artículos importados y los gastos familiares totales.

raderos por parte de las familias del área urbana en cuestión, y que en promedio, casi el 70% de las importaciones familiares están compuestas por ese tipo de bienes.

C.- ANALISIS DE LA ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES FAMILIARES EN RELACION A LA HIPOTESIS DE TRABAJO. Se recordará que la hipótesis de este trabajo es que a medida que el ingreso de las áreas fronterizas aumenta la P.Me.M. varía en el mismo sentido pero en mayor proporción. Para probar esta hipótesis lo ideal hubiera sido contar con información que permitiese ver lo que sucede en cada familia cuando su ingreso aumentara, es decir que permitiese hacer un análisis marginal; sin embargo, como no fue posible obtener esa información por las razones anotadas en la introducción de este trabajo, se procedió a utilizar las proporciones medias por familias con diferentes niveles de ingreso, lo cual nos puede dar una buena idea de lo que sucede con las importaciones cuando el ingreso aumenta.

Encontramos que, efectivamente, el gasto por familia en artículos importados aumenta más que proporcionalmente que el ingreso. En la columna (4) del cuadro 5.2 se ven los cambios porcentuales en el ingreso per cápita de los miembros de las familias en los diferentes niveles de ingreso, en la columna (5) del mismo cuadro aparecen los cambios porcentuales en el gasto per cápita en artículos importados al pasar de un

C U A D R O 5.2

PROPENSION MEDIA A IMPORTAR DE LAS FAMILIAS DEL
 AREA URBANA DE PIEDRAS NEGRAS, COAH. 1966. a/

GRUPOS DE INGRESO.	P.Me.M. (2)	Importaciones familiares % del gasto. (3)	Cambio % ingreso per-cápita. (4)	Cambio % gas to per cápita artículos impor tados. (5)
(1)	.02	1.0	2.6	4,714.0
(2)	.08	6.0	22.5	32.5
(3)	.09	10.1	27.1	191.0
(4)	.19	20.5	14.6	42.1
(5)	.17	23.8	21.9	34.1
(6)	.18	27.3	243.9	11.3
(7)	.17	28.6		

a/ Fuente: Datos muestrales A.R. R. 1966.

nivel de ingreso a otro. De la comparación de ambas columnas se desprende que hay una alta elasticidad de ingreso de la demanda por bienes importados; así, tenemos que al pasar del nivel más bajo al inmediato superior, hay un aumento porcentual en los ingresos per cápita de sólo 2.6%, en cambio, el aumento porcentual de las importaciones per cápita es de 4 714% este cambio porcentual tan grande se debe a que la base de importaciones de que se partió era sumamente baja, o sea que en el nivel de ingresos más bajo casi no se hacen importaciones.

Al pasar de un nivel de ingreso a otro superior, se observa que en todos y cada uno de los casos en que el aumento porcentual del gasto en importaciones es mayor que el aumento porcentual de los ingresos, con la excepción del nivel superior; aún así, la hipótesis no pierde validez, puesto que el aumento porcentual en los ingresos per cápita en ese nivel es muy grande debido a que en él no hay límite superior dado que incluye a las familias con ingresos superiores a \$ 4 500 00 mensuales.

En base a lo anterior podemos afirmar que la hipótesis de trabajo fue corroborada por los datos muestrales y que, si lo demás no cambia, al aumentar el ingreso familiar en el área urbana de Piedras Negras, Coah, y posiblemente en las demás áreas fronterizas, los gastos efectuados en artículos importados aumentarán más que proporcionalmen-

te.

D.- ANALISIS Y EVALUACION DEL MERCADO DE LA FRONTERA PARA LOS PRODUCTOS DE MANUFACTURA NACIONAL SUSTITUTOS DE IMPORTACIONES. El más importante de los subgrupos en que fueron divididas las importaciones familiares del área de Piedras Negras es el constituido por los gastos en ropa, calzado y telas; como se puede ver en el Cuadro 5.3 el 63.1% de los gastos en esos bienes son efectuados en los Estados Unidos los cuales constituyen a su vez el 55.8% de las importaciones familiares totales del área urbana.

En el caso de la ropa (el más importante de los tres artículos del subgrupo en cuestión), las causas que muy probablemente determinan su compra en el exterior son las siguientes:

- a.- El Efecto Demostración. Debido a que en muchos casos se compran artículos extranjeros porque la moda y la presentación de ellos influyen mucho en el consumidor (especialmente en la ropa para dama).
- b.- El Efecto Precio. Este factor es también muy importante, puesto que en los grupos de altos ingresos en donde se observa una mayor propensión a importar ese ti

C U A D R O 5.3

IMPORTACIONES FAMILIARES EN PIEDRAS NEGRAS COAH.

POR GRUPOS DE BIENES 1966.^{a/}

GRUPOS DE BIENES.	Gasto medio por familia anual.	Artículos nacionales % del total <u>b/</u>	Artículos importados % del total. <u>c/</u>	% del total de importaciones <u>d/</u>
TOTALES	13,774.36	74.8	25.2	100. %
<u>Art. Duraderos</u>	<u>3,906.68</u>	<u>40.6</u>	<u>59.3</u>	<u>66.80</u>
Autos y Ref.	289.10		100.0	8.33
Aparat. Elect.	205.82	61.4	38.6	2.29
Muebles	336.32	96.6	3.4	.33
Ropa, calz. telas	3,075.44	36.9	63.1	55.80
<u>Art. no durader.</u>	<u>9,867.68</u>	<u>88.4</u>	<u>11.6</u>	<u>33.15</u>
Comestibles	8,576.02	89.3	10.7	26.20
no comestibles	1,291.66	81.5	18.5	6.95

a/ Fuente: Datos muestrales A.R. R. 1966.

b/ c/ Porcentajes con respecto al gasto familiar total en cada renglon; (c + b = 100%).

d/ Porcentajes con respecto al total de importaciones.

po de bienes, los cuales muy probablemente son artículos de mediana y alta calidad, y puede que en su producción intervienen en gran medida fibras sintéticas, las cuales son producidas a más bajo costo en Estados Unidos que en nuestro país, porque allá cuentan con un mercado más grande y consecuentemente, la producción en gran escala hace bajar los costos unitarios; a esto se une el problema de la diferente dotación de factores productivos en aquel país en relación al nuestro, pues como la producción de esas fibras es intensiva en capital y no es posible la sustitución técnica de factores, todo ello nos dá como resultado que los precios de esos artículos sean menores en Estados Unidos y que muy probablemente estemos en una situación realmente desventajosa y con escasas posibilidades de mejorarla.

Por lo que respecta al calzado la producción nacional compite ventajosamente en calidad y precio con los productos extranjeros especialmente en el calzado para caballero; por lo que respecta al calzado para dama la situación no es tan halagadora, puesto que aquí de nuevo se encuentra presente el efecto demostración y la moda, por tanto, la ventaja en cuanto a calidad se refiere se ve disminuída por estas dos razones, por lo que considero que se puede mejorar mucho en ese renglón, con algo de

iniciativa y de visión por parte de los empresarios mexicanos.

Por lo que a las telas se refiere, nuestros productos compiten aceptablemente, sobre todo por las compras a crédito, en especial por parte de las familias de clase media y baja; por lo que respecta a las familias de altos ingresos, la compra de telas es prácticamente insignificante, es por ello que el mercado de estos productos pierde importancia en este análisis.

El segundo grupo de bienes en orden de importancia con respecto a las importaciones totales son los artículos de consumo no duradero, comestibles, los cuales, a pesar de que representan sólo el 10.7% del consumo familiar del área urbana, su cuantía en el total de las importaciones llega a 26.2%. En este renglón el factor que más influye parece ser el efecto precio, lo cual debe tener su origen en los subsidios de que goza la agricultura en los Estados Unidos y hacen posible un menor precio de algunos productos norteamericanos en relación a los nacionales; además, una gran proporción de los bienes de consumo que se importan son de origen animal, tales como leche, carne enlatada, aves, huevos y grasas animales. La razón por la cual se compran en Estados Unidos es la deficiencia en la oferta de esos productos en el mercado nacional y solo en algunos casos excepcionales la razón puede ser otra.

Debido a lo anterior es que pienso que el mercado fronterizo está abierto para los productos nacionales que concurran a esas áreas con calidad y precios competitivos.

El tercer grupo de bienes en orden de importancia en las importaciones es el de los automóviles y refacciones, que según los resultados muestrales constituyen el 100% de los gastos de los residentes en la frontera en ese renglón^{3/}

Estos gastos representan el 8.3% de las importaciones totales de las familias del área urbana de Piedras Negras.

Las expectativas del desarrollo del mercado fronterizo para los autos nacionales son muy escasas. Aun cuando se derogara el decreto que permite la posesión de autos pagando solo el 10% de los derechos de importación, el problema no se resolvería, puesto que se seguirían comprando automóviles norteamericanos sin cubrir siquiera ese 10% de derechos. El mayor problema en ese renglón es el precio de los automóviles nacionales y en menor medida la calidad.

^{3/} Los residentes de la frontera pueden por decreto presidencial poseer automóviles de fabricación extranjera, pagando solamente el 10% de los derechos de importación; por lo mismo, los gastos en esos bienes se consideran como importaciones en este análisis, puesto que a pesar de venderse en México no son un producto nacional.

Debido a lo pequeño del mercado nacional, y el gran número de modelos fabricados en México, que reduce aún más para los productores en particular el escaso mercado, no les permite obtener economías escala; además, los diferentes precios de los factores productivos (Problema de las Relaciones factoriales) me orillan a pensar que los autos nacionales no podrán competir en un futuro inmediato con los autos extranjeros.

El siguiente grupo de bienes importados son los artículos no duraderos, no comestibles, que constituyen el 18.5% del consumo total de esos bienes y el 6.9% de las importaciones familiares del área urbana, en este caso los factores que determinan su compra en los Estados Unidos son más que nada el efecto demostración, la 'buena presentación y las promociones; este grupo incluye bienes tales como detergentes, jabones para baño, gasolina, petróleo, etc. dentro de ellos el producto de mayor importancia relativa son los jabones para baño de alta calidad (para dama) tal parece que se podría ganar buena parte de ese mercado con nuevos y mejores productos nacionales, de agradable presentación y promociones que insistieran principalmente en la calidad del producto.

El quinto grupo de bienes a analizar son los aparatos eléctricos, los cuales representan el 2.29% de las importaciones y el 38.6% de los gastos familiares totales en ese renglón, los datos anteriores son un tanto extraños, puesto que en los artículos eléctricos nuestros productos

no pueden competir en precio con los extranjeros por las mismas razones que afectan a todos los productos en cuyo proceso de producción el factor principal es el capital, y que además requieren un amplio mercado para obtener economías escala. Hay tres razones que pueden intervenir para que sólo el 38,6% de esos gastos sean efectuados en Estados Unidos:

- a.- Que los subsidios que el Programa Nacional Fronterizo da a las empresas que envían artículos para su venta en las zonas fronterizas, hayan puesto a nuestros productos en posibilidades de competir a pesar de los problemas ya citados.
- b.- Que los meses en que fue levantada la información pueden no ser representativos por lo que respecta a compras de este tipo, puesto que no incluyen diciembre y mayo que son los meses de mayores ventas, en especial regalos, muchos de los cuales deben ser artículos eléctricos.
- c.- Que se haya falseado la información a ese respecto debido a que la posesión de esos artículos en nuestro país es ilegal, es decir, introducidos por medio del contrabando.

El último de los subgrupos en que fueron divididos los bienes comprados por los residentes en el área urbana de Piedras Negras son los artículos de mueblería; en este renglón, nuestros productos tienen gran aceptación; además de participar con el 96.6% de los gastos totales en ese renglón, nuestros productos se exportan en cantidades muy considerables hacia los Estados Unidos. Estimo que los productos nacionales en cuestión pueden mejorar aún su posición, puesto que el alto contenido de mano de obra que su producción requiere nos pone en una situación muy ventajosa en comparación con la industria mueblera de Estados Unidos, excepto en lo que se refiere a muebles tubulares y a algunos muebles de cocina, los cuales por sus características y las materias primas que se utilizan en su construcción no permiten que la baratura de la mano de obra nacional compense el mayor precio de dichos materiales, dando como resultado lógico el que los precios de esos artículos nacionales sean mayores que los extranjeros. Afortunadamente ese tipo de bienes pesan poco en el total de gastos de una familia.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.

A lo largo de este trabajo se ha tratado de probar la hipótesis expuesta en la introducción. Pienso que ha quedado claro que existe la imperiosa necesidad de una acción inmediata por parte de las entidades gubernamentales correspondientes, acorde con una política fiscal exclusiva para estas áreas fronterizas tendiente a proteger nuestros productos, no por medio de aranceles y prohibiciones que sólo en parte solucionan el problema y que además pueden ser causa de represalias contra nuestro país, sino que se debe dar incentivos para que el productor nacional pueda competir en calidad y precio con los bienes importados.

En el análisis de las importaciones familiares, encontramos que el 25.2% de los gastos efectuados por la familia promedio en Piedras Negras, Coah. se dedican a la compra de artículos importados, y que debido a la estructura del gasto y su importancia a diferentes niveles de ingreso se podía esperar que, sin que las otras cosas cambien, al aumentar los ingresos familiares esta situación conduciría a cada vez mayores gastos en el exterior los cuales son ya de por sí de muy considerable cuantía.

Las inversiones que el PRONAF ha efectuado en algunas ciudades fronterizas, en especial, Piedras Negras, Coah. han mejorado mucho el

el aspecto físico de la ciudad, pero en muy poco han sido factores que mejoren la economía de la población. No basta tener el lugar apropiado para mejorar las ventas, sino que lo más importante es tener el producto que llene primero las condiciones indispensables para poder arraigar en el mercado; ellas son en mi concepto, calidad y precio en primer lugar y como factores secundarios el lugar y la promoción.

Los resultados de la muestra nos indican que en los casos de aquellos productos tales como los muebles, en los cuales se compite con los productos extranjeros con los dos factores considerados como primordiales (precio y calidad), nuestra participación en el mercado es muy halagadora, en cambio, en el los casos de los productos en los cuales los bienes extranjeros son mejores y se venden a bajos precios, la participación de los productos nacionales en el mercado fronterizo es realmente deplorable. Cuando analizamos las posibles causas que determinan la importación de los diferentes grupos de bienes, llegamos a la conclusión de que sobre todo en los artículos tales como ropa, automóviles, aparatos eléctricos y demás bienes cuya función de producción es intensiva en capital, nuestras expectativas de poder competir con los bienes importados son muy pobres.

En materia de subsidios, es donde los logros del PRONAF son más notables y pueden llegar a ser de gran trascendencia. En el año de 1961, fecha en que inició sus actividades el mencionado organismo, se

consiguió que la Secretaría de Hacienda y Crédito Público diera a industriales y comerciantes del país un estímulo para incrementar sus operaciones en las áreas fronterizas, consistente en la exención del pago del 1.8% sobre ingresos mercantiles, correspondiente a la Federación, aplicable a las ventas de primera mano de materias primas y productos terminados enviados para su venta en aquellas regiones. Además se consiguieron subsidios en cuanto a flete se refiere, del 25% en las líneas navieras, aéreas y ferrocarriles nacionales. Mas adelante se amplió el subsidio en el flete ferrocarrilero a 25% en materias primas y 50% de descuento en el flete de artículos terminados.

En 1961, año en que empezaron a operar estos incentivos, el monto de los subsidios llegó a la cifra de 4.2 millones de pesos, y para 1965 llegaron a la cantidad de 34.1 millones, con lo cual nos podemos dar cuenta de que se está haciendo uso de ellos en forma creciente; así, tenemos que las ventas de algunos industriales han aumentado en ese mismo período de 4 a 35 millones de pesos, y en total, las ventas de un gran número de artículos nacionales efectuados en la frontera pasaron de 434 millones de pesos en 1960, (año anterior a la iniciación del PRONAF) a 1 595 millones en 1965, o sea un aumento de 1 161 millones de pesos con respecto a la cifra alcanzada en el año de 1960, todo ello con una inversión de 411 millones de pesos en terrenos y edificios del PRONAF (autoliquidables) y subsidios en el último año por 34.1 millones de pesos.

Según cálculos publicados en la obra ya citada del Sr. Antonio J. Bermúdez.

En mi opinión la influencia de los subsidios en estos hechos es mayor que la de las inversiones y en consecuencia, otra de las proposiciones que aquí se hacen, consiste en estudiar la manera de incentivar a toda aquella rama industrial en la medida que se estime necesario para poder mejorar nuestra participación en aquellos mercados. Dados los resultados muestrales el caso de la ropa debería ser el primer renglón favorecido por tales medidas. Puesto que es preferible que el Gobierno deje de percibir ingresos por concepto de impuestos a las ventas y a la actividad de las industrias y comercios de esa rama, que perder el ingreso y además perder la demanda, de no hacerse algo inmediato en ese sentido podemos esperar que las compras se sigan canalizando cada vez en mayores proporciones hacia los productos extranjeros.

Habrán casos en los cuales aún con todo el apoyo gubernamental nos va a ser difícil competir, pero se deberá tratar de hacerlo por todos los medios disponibles, desde los subsidios hasta el crédito y la promoción, y rescatar así para nuestros productos nacionales el mercado nacional que ocupa el segundo lugar en importancia en el país pero que, hasta hace muy poco era el más olvidado.

B I B L I O G R A F I A

P. T. Bower y B. S. Yamey "Economic Progress and Occupational Distribution. Art. en Studies in Economic Development, Okun y Richardson, Holt-Rinehart.

Bermudez A. J. El Rescate del Mercado Fronterizo, Mercado Fronterizo, México, D. F. 1966.

Cavazos Galván Ricardo. "Comercio Internacional y desarrollo Económico de México", Tesis Profesional, Fac. de Economía, U.N.L. Monterrey, 1966.

Centro de Investigaciones Económicas, Ocupación e Ingreso en Monterrey Metropolitano, 1964 y 1965. Monterrey, Fac. de Economía. 1964 y 1965.

Colin Clark, The Conditions of Economic Progress, 7a. ed. S. T. Martin, 1957.

Eckaus R. S. "El Problema de las Proporciones Factoriales" Art. en A. N. Agarwala y S. P. Singh. La Economía del Subdesarrollo, Tecnos, S. A. Madrid, 1963.

A. G. B. Fisher, Economic Progress and Social Security.

Holton, R. H. Marketing Estructure and Economic Development, Colegio de Ciencias Sociales de Puerto Rico, Quarterly Journal of Economics, Vol. LXII, Agosto 1953.

Leslie Kish, Sampling Survey, J. Wiley and Sons Inc., New York, 1965.

W. A. Lewis "Desarrollo Económico con Oferta Limitada de Trabajo"
Art. en A.N. Agarwala y S. P. Singh, Op. cit.

Nacional Financiera, La Economía Mexicana en Cifras, México, 1965.

J. Neter y Wasserman, Fundamentos de Estadística, Edit. Continental, México, 1963.

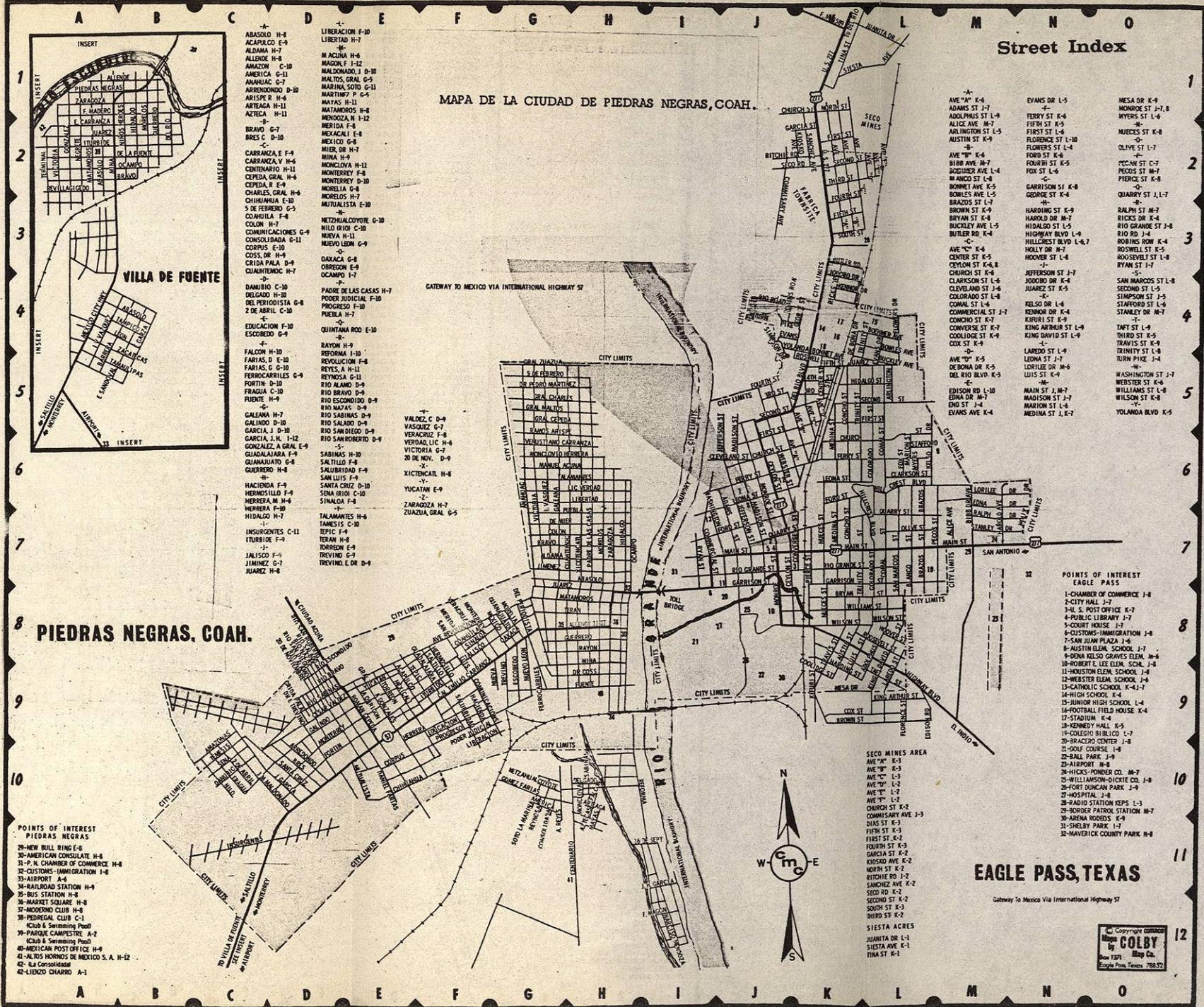
Nurske, Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries, Oxford University Press, 1953.

Puente Leyva, J., Distribución y Redistribución del Ingreso en Monterrey, Tesis Profesional, Fac. de Economía, U. N. L. Monterrey, 1966.

Samuelson, P. A. Curso de Economía Moderna, Aguilar, 11a. Edición,
Madrid, 1964.

Wallich, H. C. "Algunas notas para una teoría del Desarrollo Derivado,
Art. en La Economía del Subdesarrollo, A. N. Agarwala y S. P.
Singh, Tecnos, S. A. Madrid, 1963.

A P P E N D I C E



Street Index

- A-1 ALVARADO H-8
- A-2 ACAPULCO E-9
- A-3 ALDAMA H-7
- A-4 ALLENDE H-7
- A-5 AMAZON C-10
- A-6 AMERICA G-11
- A-7 ANARJAS G-7
- A-8 ARRONDONDO D-10
- A-9 ARISPE R-4
- A-10 ARIZAGA H-11
- A-11 ACTEA H-11
- A-12 -
- A-13 BRAVO G-7
- A-14 BRES C-10
- A-15 -
- A-16 CARRANZA E F-9
- A-17 CARRANZA V H-6
- A-18 CENTENARIO H-11
- A-19 CEPELA GRAL H-4
- A-20 CEPELA R E-9
- A-21 CHARLES GRAL H-6
- A-22 CHIHUAHUA E-10
- A-23 5 DE FEBRERO G-5
- A-24 COahuILA E-8
- A-25 COLON H-7
- A-26 COMUNICACIONES G-9
- A-27 CONSOLIDADA G-11
- A-28 CORPUS E-10
- A-29 COSS DR H-9
- A-30 CRISA PALA D-9
- A-31 CUAHUENCO H-7
- A-32 -
- A-33 DAMIRIO C-10
- A-34 DELGADO H-10
- A-35 DEL PERIODISTA G-8
- A-36 2 DE ABRIL C-10
- A-37 -
- A-38 EDUCACION F-10
- A-39 ESCOBEDO G-9
- A-40 -
- A-41 FALCON H-10
- A-42 FARIAS D E-10
- A-43 FARIAS G G-10
- A-44 FERROCARRILES G-9
- A-45 FORTIN D-10
- A-46 FRAGUA C-10
- A-47 FUENTE H-9
- A-48 -
- A-49 GALEANA H-7
- A-50 GALINDO D-10
- A-51 GARCIA J D-10
- A-52 GARCIA J.M. I-12
- A-53 GONZALEZ A GRAL E-9
- A-54 GUANAJUATO F-9
- A-55 GUANAJUATO G-8
- A-56 GUERRERO H-8
- A-57 -
- A-58 HACIENDA F-9
- A-59 HERMOSILLO F-9
- A-60 HEREDIA M H-4
- A-61 HERBERA F-10
- A-62 HIDALGO H-7
- A-63 -
- A-64 INSURGENTES C-11
- A-65 ITURBIDE F-9
- A-66 -
- A-67 JULISCO F-9
- A-68 JIMINEZ G-7
- A-69 JUAREZ H-8

- B-1 LIBERACION F-10
- B-2 LIBERTAD H-7
- B-3 -
- B-4 M ACUNA H-6
- B-5 MASON F I-12
- B-6 MALDONADO J D-10
- B-7 MALLOS GRAL H-6
- B-8 MARINA SOTO G-11
- B-9 MARTINEZ P-6
- B-10 MAYAS H-11
- B-11 MATAMOROS H-8
- B-12 MENDOZA H I-12
- B-13 MERIDA E-8
- B-14 MEXICALI E-8
- B-15 MEXICO G-8
- B-16 MORA D-10
- B-17 MINA H-4
- B-18 MONCLOVA H-11
- B-19 MONTEREY F-10
- B-20 MONTEREY F-10
- B-21 MORELIA G-8
- B-22 MORELOS H-7
- B-23 MULTIMEDIA E-10
- B-24 -
- B-25 NETZAHUALCOYOTE G-10
- B-26 NILO CIRIO C-10
- B-27 NUEVA H-11
- B-28 NUEVO LEON G-9
- B-29 -
- B-30 OAXACA G-8
- B-31 ORRECON E-9
- B-32 OCAMPO I-7
- B-33 -
- B-34 PADRE DE LAS CASAS H-7
- B-35 PODER JUDICIAL F-10
- B-36 PROGRESO F-10
- B-37 PUEBLA H-7
- B-38 -
- B-39 QUINTANA ROO E-10
- B-40 -
- B-41 RAYON H-9
- B-42 REFORMA I-10
- B-43 REVOLUCION F-8
- B-44 REYES A H-11
- B-45 REYES G-11
- B-46 RIO ALAMO D-9
- B-47 RIO BRAVO D-9
- B-48 RIO ESCOBEDO D-9
- B-49 RIO HAZA G-4
- B-50 RIO SABINAS D-9
- B-51 RIO SALADO D-9
- B-52 RIO SAN DIEGO D-9
- B-53 RIO SAN ROBERTO D-9
- B-54 -
- B-55 SABINAS H-10
- B-56 SALTILLO F-8
- B-57 SALUBRIDAD F-9
- B-58 SAN LUIS F-9
- B-59 SANTA CRUZ D-10
- B-60 SENA (RIO) C-10
- B-61 SINAGOGA F-8
- B-62 -
- B-63 TALAMANTES H-6
- B-64 TAMESI C-10
- B-65 TEPIC F-9
- B-66 TERAN H-8
- B-67 TORRES H-8
- B-68 TROYINO G-9
- B-69 TREVINO E DR D-9

- C-1 VALDEZ C D-9
- C-2 VASQUEZ G-7
- C-3 VERACRUZ F-8
- C-4 VERDUGO LIC H-4
- C-5 VICTORIA G-7
- C-6 20 DE NOV. D-9
- C-7 -
- C-8 XICOTENCIL H-8
- C-9 YUCATAN E-9
- C-10 -
- C-11 ZARAGOZA H-7
- C-12 ZUAZUA GRAL G-5

- A-1 EVANS DR L-5
- A-2 ADAMS ST I-7
- A-3 ADOPLAINS ST L-9
- A-4 ALICE AVE M-7
- A-5 ARLINGTON ST L-5
- A-6 AUSTIN ST K-9
- A-7 -
- A-8 AVE "B" K-4
- A-9 8188 AVE M-7
- A-10 BAZZES AVE L-4
- A-11 BANCRO ST L-8
- A-12 BONNET AVE K-5
- A-13 BOWLES AVE L-5
- A-14 BRAZOS ST L-7
- A-15 BROWN ST K-9
- A-16 BRYAN ST K-8
- A-17 BUCKLEY AVE L-5
- A-18 BUTLER RD K-4
- A-19 -
- A-20 AVE "C" K-4
- A-21 CENTER ST K-5
- A-22 CRYLON ST M-8
- A-23 CHURCH ST K-4
- A-24 CLARKSON ST L-6
- A-25 CLEVELAND ST J-6
- A-26 COLORADO ST L-8
- A-27 COMAL ST L-6
- A-28 COMMERCIAL ST I-7
- A-29 CONCHO ST K-7
- A-30 CONVERSE ST K-7
- A-31 COOLIDGE ST K-9
- A-32 COX ST K-9
- A-33 -
- A-34 AVE "D" K-5
- A-35 DEL BONA DR K-5
- A-36 DEL RIO BLVD K-5
- A-37 EDISON RD L-10
- A-38 EUNA DR M-7
- A-39 END ST J-4
- A-40 EVANS AVE K-4
- A-41 -
- A-42 EVANS DR L-5
- A-43 FERRY ST K-4
- A-44 FIFTH ST K-5
- A-45 FIRST ST L-4
- A-46 FLORENCE ST L-10
- A-47 FLOWERS ST L-4
- A-48 FORD ST K-8
- A-49 FOURTH ST K-5
- A-50 FOX ST L-4
- A-51 -
- A-52 GARRISON ST K-8
- A-53 GEORGE ST K-4
- A-54 -
- A-55 HARDING ST K-9
- A-56 HAROLD DR M-7
- A-57 HICKLEY AVE L-5
- A-58 HIGHWAY BLVD L-9
- A-59 HILLCREST BLVD L-4,7
- A-60 HOLLY DR M-7
- A-61 HOOPER ST L-4
- A-62 -
- A-63 JEFFERSON ST J-7
- A-64 JOHNSON DR K-4
- A-65 JUAREZ ST K-5
- A-66 -
- A-67 KELSO DR L-4
- A-68 KERRIN DR K-4
- A-69 KING ARNOLD ST L-9
- A-70 KING DAVID ST L-9
- A-71 -
- A-72 LAREDO ST L-9
- A-73 LEONARDO DR M-5
- A-74 LUIS ST K-4
- A-75 -
- A-76 MAIN ST J, M-7
- A-77 MADISON ST I-7
- A-78 END ST J-4
- A-79 MEDINA ST L-6
- A-80 -
- A-81 MESA DR K-9
- A-82 MONROE ST J-7,8
- A-83 MYERS ST L-4
- A-84 -
- A-85 NUCESS ST K-8
- A-86 -
- A-87 OLIVE ST L-7
- A-88 -
- A-89 PECAN ST C-7
- A-90 PECKS ST M-7
- A-91 PIERCE ST K-8
- A-92 -
- A-93 QUARRY ST L-7
- A-94 -
- A-95 RALPH ST M-7
- A-96 RICKS DR K-4
- A-97 RIO GRANDE ST J-8
- A-98 RIO RIO J-4
- A-99 HILLCREST BLVD L-4,7
- A-100 ROSSWELL ST K-5
- A-101 ROOSEVELT ST L-8
- A-102 RYAN ST I-7
- A-103 -
- A-104 SAN MARCOS ST L-8
- A-105 SECOND ST L-5
- A-106 SIMPSON ST J-5
- A-107 STAFFORD ST L-4
- A-108 STANLEY DR M-7
- A-109 -
- A-110 TAMI ST L-9
- A-111 THIRIO ST K-5
- A-112 TRAVIS ST K-9
- A-113 TRINITY ST L-8
- A-114 TURN PIKE J-4
- A-115 -
- A-116 WASHINGTON ST J-7
- A-117 WEBSTER ST K-4
- A-118 WILLIAMS ST L-8
- A-119 WILSON ST K-6
- A-120 -
- A-121 YOLANDA BLVD K-5

- 1-CHAMBER OF COMMERCE J-4
- 2-CITY HALL J-2
- 3-U. S. POST OFFICE K-7
- 4-PUBLIC LIBRARY J-7
- 5-COURT HOUSE J-7
- 6-CUSTOMS-IMMIGRATION J-8
- 7-SAN JUAN PLAZA J-6
- 8-AUSTIN ELEM. SCHOOL J-7
- 9-DENA KELSO GRAVES ELEM. M-6
- 10-ROBERT E. LEE ELEM. SCH. J-8
- 11-HOUSTON ELEM. SCHOOL J-4
- 12-WEBSTER ELEM. SCHOOL J-4
- 13-CATHOLIC SCHOOL K-4,7
- 14-HIGH SCHOOL K-4
- 15-JUNIOR HIGH SCHOOL L-4
- 16-FOOTBALL FIELD HOUSE K-4
- 17-STADIUM K-4
- 18-KENNEDY HALL K-5
- 19-COLEGIO BIBLICO L-7
- 20-BRACERO CENTER J-8
- 21-GRF COURSE J-4
- 22-BALL PARK J-9
- 23-AIRPORT M-8
- 24-HICKS-POWDER CO. M-7
- 25-WILLIAMSON-DICKIE CO. J-8
- 26-FORT DUNCAN PARK J-9
- 27-HOSPITAL J-4
- 28-RADIO STATION KEYS L-3
- 29-BORDER PATROL STATION M-7
- 30-ARINA RODRIGS K-9
- 31-SHELBY PARK I-7
- 32-MAVERICK COUNTY PARK M-8

EAGLE PASS, TEXAS

Gateway to Mexico Via International Highway 57



ESTUDIO ECONOMICO DEL INGRESO Y GASTO.

(CASO PIEDRAS NEGRAS, COAH.)

C U E S T I O N A R I O

Nombre del encuestador _____

Revisó _____

AGOSTO 1966

I.-CUESTIONARIO SOBRE OCUPACION E INGRESO
(parte la.)

Familia No. _____
Nombre del Jefe de Familia _____
Domicilio _____

Personas que viven en la casa			Edad en años cumplidos	¿Sabe Leer?		¿Sabe escribir?		Estudios cursados (Años aprobados) (Cuando haya una carrera técnica agreguense las iniciales " C. T. "	Lugar de Nacimiento. (ESTADO)	¿Estuvo trabajando durante la semana pasada?	
Persona	Parentezco con el jefe	Sexo (M ó F)		Sí	No	Sí	No			Sí	No
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)	(10)	(11)	(12)
1	Jefe										
2											
3											
4											
5											
6											
7											
8											
9											
10											

Si es que trabaja la señora o los menores de edad

Causas por las que trabaja la señora: _____

Causas por las que trabajan los menores de 14 años: _____

Observaciones: _____

I.-CUESTIONARIO SOBRE OCUPACION E INGRESO
(Parte 2a.)

Per- sona	¿Cuál es su posición ocupacional? (Empleado, obrero, sirvien- te, trabaja por cuenta pro- pia, etc.) (13)	¿Qué ocupación específica tiene? (Contador, mecánico, mesero, verdulero, soldador, etc.) (14)	¿A qué actividad económica se dedica la em- presa o negocio donde tra- baja? (15)	¿Cuánto gana ordinariamen- te por hora o trabajos extra? (pesos a la - semana) (16)	¿Cuál es su ingreso or- dinario sin considerar horas y tra- bajos extras? (pesos a la - semana) (17)	Por lo regular cuántas horas trabaja a la - semana? (18)
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						
9						
10						

¿Recibe la familia algún otro ingreso monetario
(propias, ayuda, limosnas)? Si No
Especificar _____

Aparte de lo anterior, ¿Recibió la
familia durante el año pasado ingre-
sos provenientes de la venta de acti-
vos (muebles, aparatos, animales, etc.)?
Si No
Especificar si la respuesta es afirmativa:

Observaciones: _____

Valor _____

**II.- GASTOS ANUALES
(ARTICULOS NACIONALES)**

¿Cuáles de los siguientes artículos compró o recibió la familia durante el año pasado?	Estos artículos fueron pagados:		Importe de lo pagado en el mes pasado		Se adquirió gratuitamente (calcular valor en pesos)
	Al contado (valor total en pesos)	En abonos (valor total en pesos)	Al contado (pesos)	En abonos (pesos)	
Casa					
Terreno					
Vehículos (automóviles, bicicleta, etc.)					
Muebles (especificar)					
Aparatos eléctricos (especificar)					

(si recibió algún artículo gratuitamente, especificar cuál fue, de quién y por qué).

II.-GASTO: AFUAL
(ARTICULOS IMPORTADOS)

¿Cuáles de los siguientes artículos compró o recibió la familia durante el año pasado?	Estos artículos fueron pagados:		Importe de lo pagado en el mes pasado		Se adquirió gratuitamente (calcular los valores en pesos)
	Al contado (valor total en pesos)	En abonos (valor total en pesos)	Al contado (pesos)	En abonos (pesos)	
Casa					
Terreno					
Vehículos (automóviles, bicicleta, etc.)					
Muebles (especificar)					
Aparatos eléctricos (especificar)					

(si recibió algún artículo gratuitamente, especificar cuál fue, de quién y por qué).

III. GASTOS MENSUALES
ARTICULOS NACIONALES

¿Cuánto gasta la familia al mes por concepto de:	Gasto mensual (pesos)	Recibido gratuitamente o como prestación (calcular valor en pesos) (especificar de quién y por qué)
Renta: Alquiler (casa, terreno o ambos)		
Casa propia (Renta imputada)		
Agua		
Luz		
Gas		
Impuestos (contribuciones, etc.)		
Ropa hecha		
Tela para ropa		
Calzado		
Gastos escolares		
Peluquería		
Tintorería		
Médico y medicinas		
Pago mensual por deudas en efectivo		
Total		

Nota: Cuando la familia reciba algún artículo o servicio gratuitamente, especificar si lo recibe regularmente o con periodicidad.

III./GASTOS MENSUALES
ARTICULOS IMPORTADOS

¿Cuánto gasta la familia al mes por concepto de:	Gasto mensual (pesos)	Recibido gratuitamente o como prestación (calcular valor en pesos) (especificar de quién y por qué)
Renta: Alquiler (casa, terreno o ambos)		
Casa propia (Renta imputada)		
Agua		
Luz		
Gas		
Impuestos (contribuciones, etc.)		
Ropa hecha		
Telá para ropa		
Calzado		
Gastos escolares		
Peluquería		
Tintorería		
Médico y medicinas		
Pago mensual por deudas en efectivo		
Total		

Nota: Cuando la familia reciba algún artículo o servicio gratuitamente, especificar si lo recibe regularmente o con periodicidad.

IV.-GASTOS SEMANALES
ARTICULOS NACIONALES

¿Cuánto gasta la familia semanalmente por concepto de:	Pagado en pesos	Recibido como donativo o prestación (calculado en pesos) (especificar de quién y por qué)
Jabón corriente		
Jabón de baño		
Detergentes		
Diversiónes		
Periódicos		
Revistas		
Libros		
Otros gastos semanales:		
Total		

Especificar si recibe gratuitamente y con periodicidad algún artículo:

**IV.-GASTOS SEMANALES
ARTICULOS IMPORTADOS**

¿Cuánto gasta la familia semanalmente por concepto de:	Pagado en pesos	Recibido como donativo o prestación (calculado en pesos) (especificar de quién y por qué)
Jabón corriente		
Jabón de baño		
Detergentes		
Diversiones		
Periódicos		
Revistas		
Libros		
Otros gastos semanales:		

Total

Especificar si recibe gratuitamente y con periodicidad algún artículo:

V.-GASTOS DIARIOS
ARTICULOS NACIONALES

Diga usted de manera aproximada cuanto gasta la familia diariamente por concepto de:	(Si se da el gasto semanal o mensual, calcular el gasto diario)		En la tienda:	
	pagado en pesos	Recibido como prestación (calculado en pesos)	Unidad	Precio
Maíz				
Tortillas hechas				
Masa				
Frijol				
Arroz				
Leche				
Huevos				
Pan				
Carne				
Chile				
Papas				
Frutas y verduras				
Manteca o aceite				
Queso				
Harina de hornear				
Galletas y pastas				
Café				
Azúcar				
Dulces				
Sal				
Especias				
Cerveza				
Licores				
Cigarros				
Cerillos				
Carbón				
Petroleo				
Leña				
Gasolina				
Transportes				
Otros (especificar)				
Total				

V.-GASTOS DIARIOS
ARTICULOS IMPORTADOS

Diga usted de manera aproximada cuanto gasta la familia diariamente por concepto de:	(Si se da el gasto semanal o mensual, calcular el gasto diario)		En la tienda:	
	pagado en pesos	Recibido como prestación (calculado en pesos)	Unidad	Precio
Maíz				
Tortillas hechas				
Masa				
Frijol				
Arroz				
Leche				
Huevos				
Pan				
Carne				
Chile				
Papas				
Frutas y verduras				
Manteca o aceite				
Queso				
Harina de hornear				
Galletas y pastas				
Café				
Azúcar				
Dulces				
Sal				
Especias				
Cerveza				
Licores				
Cigarros				
Cerillos				
Carbón				
Petroleo				
Leña				
Gasolina				
Transportes				
Otros (especificar)				
Total				

