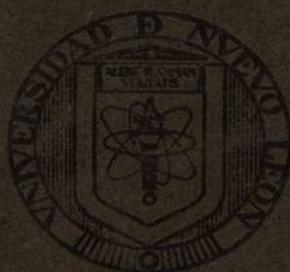


UNIVERSIDAD DE NUEVO LEON

Facultad de Economía



LOS EFECTOS CICLICOS DEL COMERCIO EXTERIOR
SOBRE EL PRODUCTO NACIONAL
[EL CASO DE EL SALVADOR]

TESIS

QUE EN OPCION AL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA
PRESENTA

Haydée Ahues Vásquez

JUNIO DE 1969

T

HC14

. I5

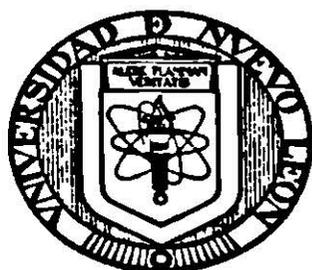
A3

C. 1



1080064025

UNIVERSIDAD DE NUEVO LEON
Facultad de Economía



**LOS EFECTOS CICLICOS DEL COMERCIO EXTERIOR
SOBRE EL PRODUCTO NACIONAL
[EL CASO DE EL SALVADOR]**

T E S I S

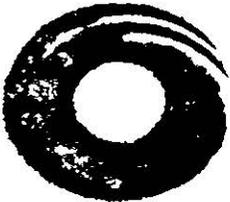
**QUE EN OPCION AL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA
PRESENTA**

Haydée Ahues Vásquez

MONTERREY, N. L.

JUNIO DE 1969

T
HC 148
.15
A3



Biblioteca Central
Magna Solidaridad

F. 1212



UANL

FONDO
TESIS LICENCIATURA

A mi madre, en su memoria

A mi padre

A mis hermanos

A mi abuelita y tíos

A Mario

INDICE GENERAL

	Página
INTRODUCCION	1
CAPITULO I: ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA SALVADOREÑA	8
A. <u>Panorama General de su Sistema Económico.</u>	8
B. <u>Características Económicas que describen la Pauta Tradicional de Desarrollo.</u>	10
CAPITULO II: IMPORTANCIA RELATIVA DEL COMERCIO EXTERIOR EN EL SALVADOR	19
A. <u>Aumento en la Diversidad de Productos para la Exportación.</u>	21
B. <u>Aumento en la Diversidad de Países Destinatarios de los Productos para la Exportación.</u>	24
C. <u>Paralelismo de las Importaciones con Respecto a las Exportaciones.</u>	25
D. <u>Composición de las Importaciones.</u>	26
E. <u>Procedencia de las Importaciones.</u>	26
F. <u>Deterioro de los Términos de Intercambio.</u>	29
G. <u>Incremento en las Transacciones de Capital con el Exterior.</u>	34
H. <u>Reservas de Moneda Extranjera.</u>	36
CAPITULO III: CAPACIDAD DE INVERSION EN EL SALVADOR	39
A. <u>Baja Participación de la Inversión en el Producto Nacional con respecto a otros Países Latinoamericanos.</u>	41
B. <u>Importancia dinámica de la Inversión Privada en la Inversión Total.</u>	42
C. <u>La Infraestructura Económica como Destino Preponderante de la Inversión.</u>	44
D. <u>La Importancia de los Préstamos Extranjeros en el Financiamiento de la Inversión Total.</u>	47
E. <u>El Sector Privado como Principal Generador del Monto de Ahorros.</u>	50

	Página
CAPITULO IV: EXPORTACIONES E INVERSION: DETERMINANTES DE LAS VARIACIONES CICLICAS DEL PRODUCTO NACIONAL EN EL SALVADOR	56
APENDICE ESTADISTICO	63
CAPITULO V: LOGROS DE LA INTEGRACION ECONOMICA CENTROAMERICANA SOBRE LA ECONOMIA SALVADOREÑA	70
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	78
BIBLIOGRAFIA	82

INDICE DE CUADROS

		Página
Cuadro 1:	Producto Nacional Bruto, Inversión Bruta, Exportaciones, Ingreso Percápita de El Salvador: 1960-1966.	11
Cuadro 2:	Producto Territorial Bruto de El Salvador: 1950, 1955, 1960 y 1965.	13
Cuadro 3:	Producto Nacional Bruto por Habitante de varios Países Latinoamericanos: 1965.	15
Cuadro 4:	Valor de las Exportaciones por Productos Principales de El Salvador: 1951, 1955, 1960 y 1964.	17
Cuadro 5:	Productos como Porcentajes del Total de Exportaciones de varios Países Latinoamericanos: 1962-1965.	21
Cuadro 6:	Balanza Comercial de El Salvador: 1950-1964.	22
Cuadro 7:	Exportación de El Salvador a Centro América, Estados Unidos, Alemania, Japón y total del mundo: 1950, 1955, 1960 y 1964.	24
Cuadro 8:	Composición de las Importaciones Salvadoreñas: 1961-1967.	27
Cuadro 9:	Importación de El Salvador a Centro América, Estados Unidos, Alemania, Japón y total del mundo: 1950, 1955, 1960 y 1964.	29
Cuadro 10:	Indices de Comercio Exterior y Términos de Intercambio: 1950-1964.	30
Cuadro 11:	Precio Mundial del Café Salvadoreño.	32
Cuadro 12:	Transacciones de Capital de El Salvador con el Exterior: 1960-1966.	35
Cuadro 13:	Reservas Internacionales Netas de El Salvador: 1951-1964.	37

	Página
Cuadro 14: Inversiones como Porcentaje del Producto Nacional Bruto de Varios Países Latinoamericanos: 1961-1964.	41
Cuadro 15: Composición de la Inversión en Privada y Pública en El Salvador: 1950-1966.	43
Cuadro 16: Componentes de la Inversión Salvadoreña: 1958-1966.	45
Cuadro 17: Distribución de la Deuda Externa contratada directamente y la garantizada por el Estado desde 1946 a Mayo de 1967.	49
Cuadro 18: Monto de Ahorros: 1958-1964.	51
Cuadro 19: Composición de los Ahorros Externos: 1958-1964.	53
Cuadro 20: Comercio Intracentroamericano: 1952-1964.	76

RECONOCIMIENTOS

Agradezco al Lic. Rafael Antonio Rodríguez Loucel, investigador del Banco Central de Reserva de El Salvador y al Ing. Juan Ahues Vásquez, asesor técnico del Instituto Salvadoreño de Fomento Industrial, por suministrarme los datos necesarios para la elaboración del presente trabajo.

Agradezco también a los miembros del H. Jurado por su orientación y críticas durante el transcurso de esta investigación, en especial al Lic. Leoncio Durandau.

Deseo hacer patente mi reconocimiento a mi padre, el Sr. Emilio Ahues Karráa por su constante apoyo moral a través de mi carrera profesional.

Por último, agradezco a la Srita. Aurora Cepeda su eficiente labor mecanográfica.

INTRODUCCION

La problemática de los países centroamericanos es aparentemente de carácter estructural. Esto puede demostrarse con el problema educacional que enfrentan los gobiernos centroamericanos, en donde una gran parte de la población se encuentra a nivel analfabeta; la mentalidad tradicionalista del empresario del campo, y el sistema de tenencia de la tierra con extensas propiedades en poder de un pequeño grupo. A esto se agrega la inestabilidad de los regímenes causada por la misma situación anteriormente esbozada. En el campo, sector de gran importancia para estos países, existen por lo general uno o dos productos (como café, bananas, algodón, henequén, azúcar), los cuales, por su misma naturaleza, son utilizados como materias primas por los países desarrollados.

Además, los países centroamericanos enfrentan un grave problema con su estructura productiva predominantemente agrícola, pues disponen para el financiamiento de sus importaciones tanto de bienes

de consumo como de capital, del superávit obtenido únicamente a tra
vés de la producción agrícola. Este conocido punto de estrangulamiento
en materia de divisas es uno de los principales obstáculos para la
industrialización, razón por la cual no se dispone de fondos necesarios
para la importación de maquinaria y equipo de capital. Sin embargo,
lo significativo del problema radica en el hecho de que los países
centroamericanos dependerán en gran medida y durante mucho tiempo
de los ingresos en divisas derivados de la exportación de unas cuantas
clases de bienes. El crecimiento industrial sano presupone una a
decuada provisión de divisas; de ahí que cualquier programa de industrialización,
al disminuir gradualmente la importancia económica general del sector de exportación de bienes, se halla en la obligación de
no perjudicar la buena situación de dicho sector; circunstancia que for
ma, quizá, uno de los círculos viciosos del desarrollo económico.

Tal situación hace evidente la importancia del sector expor
tador en las fluctuaciones y crecimiento del Producto Nacional, de tal

manera que la inversión, en estas primeras etapas del desarrollo, no ha ejercido gran influencia sobre las variaciones del producto.

Las características de la economía salvadoreña no difieren en términos generales del caso esbozado anteriormente. Alrededor de un 40% del producto total corresponde a la producción agropecuaria, - siendo el café y en segundo lugar el algodón los bienes de mayor volumen que la componen. Ahora bien, el café por sí solo constituye más del 50% del total de las exportaciones, lo cual hace de esta economía un caso que puede ser encuadrado dentro del marco de países monocultores cuyo artículo principal es materia prima demandada por los países desarrollados y que el precio mundial de tales productos - tiende a la baja.

De este modo se podría argüir con propósitos de establecer las hipótesis que orientarán la presente investigación, que las exportaciones, afectadas por los precios munciales de los artículos que las componen, son factor determinante de las fluctuaciones cíclicas del

Producto Nacional y aún de su crecimiento, y que la inversión no es tan productiva y generadora de renta como en los países adelantados por la razón de la escasez de economías externas y por el hecho de que estas inversiones son dedicadas especialmente a la creación de la infraestructura.

En el presente estudio se pretende evaluar cuál es la relativa importancia del sector externo en las posibilidades de crecimiento y desarrollo de El Salvador, buscando aislar los efectos que la inversión pueda tener para coadyuvar a tal proceso, en el sentido de que la inversión en El Salvador está dedicada especialmente a la creación de la infraestructura, teniendo un 60% del total invertido la construcción residencial y los transportes. La maquinaria y el equipo industrial el 12% del total y el equipo agrícola solamente el 6% del total de la inversión. De esta manera se podría considerar que la inversión no influye de manera importante en el crecimiento del producto y que la influencia que pueda tener sería potencial en el sentido de que sus

resultados se obtendrían a largo plazo.

El plan a desarrollar incluye en primer lugar una descripción de la economía salvadoreña para poder ubicar al país dentro del con texto histórico-económico de los países subdesarrollados.

El capítulo segundo dará importancia especial a la medición del comercio exterior, presentando volúmenes y destinos de las expor taciones e importaciones, incluyendo además las transacciones de ca pital y el monto de divisas extranjeras, tratando de presentar con cla ridad la dependencia extrema del país a pocos artículos de exportación y por lo tanto, a la incapacidad de aprovisionarse de las suficientes reservas de moneda extranjera para financiar su crecimiento.

En el capítulo tercero se describirá la capacidad de inver- sión doméstica, la importancia relativa de la inversión pública, presen tando las fuentes de financiamiento de tales inversiones, considerando que éstas son casi en su totalidad dedicadas a la formación de la in

fraestructura .

En el capítulo cuarto se intentará medir la importancia de la inversión y las exportaciones en la determinación de las fluctuaciones cíclicas del Producto Nacional por medio de correlaciones parciales y totales, tratando de separar los efectos de unas y otras para facilitar la comparación entre ellas.

Finalmente, en el capítulo quinto se presentarán los efectos de la Integración Económica Centroamericana en el proceso de crecimiento de la economía salvadoreña, pudiéndose inferir de tales resultados que el problema económico de El Salvador ha de solucionarse por medio de la integración de su economía con las del resto de los países centroamericanos.

Los datos que se utilizaron en la presente investigación fueron obtenidos del Banco Central de Reserva de El Salvador y del Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica de El Salvador.

El período que se escogió incluye dieciséis años, desde 1950 hasta 1966, por la accesibilidad a las fuentes estadísticas.

CAPITULO I

ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA SALVADOREÑA

A. Panorama General de su Sistema Económico.

El Salvador se encuentra localizado en el corazón de Centro América con un área de 21 mil km², constituyendo así el país más pequeño en extensión de Latinoamérica. Su población asciende a 3.2 millones de habitantes con un índice de crecimiento del 3.5% anual, lo cual comparado con otras tasas de crecimiento de países latinoamericanos lo señala como uno de los índices más altos. Existe un pequeño grupo propietario, principal fuente de inversión doméstica, quedando por otra parte más del 80% de la población entre trabajadores rurales y urbanos, de entre los cuales, la mayor parte es analfabeta.

Los recursos naturales de El Salvador son tan limitados como su extensión; aproximadamente sólo un 30% de su área total se encuentra en cultivo; sus recursos minerales y forestales han venido disminuyendo, al grado de que en la actualidad casi han desaparecido,

quedando la economía del campo dependiendo fundamentalmente de la explotación del café y en los últimos años también del algodón.

Con respecto a la industria, es característico del país la típica fabricación en pequeña escala de bienes de consumo que se halla en la primera etapa del crecimiento industrial; es decir, cerveza y bebidas no alcohólicas, pastelería y productos lácteos, harina, cigarrillos, calzado de cuero y productos de curtiduría, cerillos, jabón y velas, etc. Así también existen fábricas que abastecen el mercado nacional de diversos materiales para la construcción, como cemento, madera y productos de arcilla. Se emplean en abundancia las técnicas de intensificación del uso de la mano de obra, como podría esperarse al no existir operaciones en gran escala.

Por último, el Gobierno de El Salvador se ha caracterizado por su inestabilidad, tratando de explotar los diferentes gobiernos la tradicional confianza que se tiene en la empresa privada; observándose

sin embargo, en años recientes, una preocupación del sector gubernamental por intervenir en los negocios de interés público.

B. Características Económicas que describen la Pauta Tradicional de Desarrollo.

Para empezar, el Producto Nacional Bruto de El Salvador ha descrito una tasa de crecimiento del 5% anual entre los años de 1950 y 1966.

En el Cuadro 1 se puede observar que el Producto Nacional Bruto tuvo una caída el año de 1958 logrando la recuperación inmediatamente al año siguiente, manteniéndose el crecimiento hasta la fecha. En materia de precios, el país observa completa estabilidad, como que su índice de precios para 1950 era de 99 y para 1965 de 97, en base a los precios de 1958 y de acuerdo a estimaciones hechas por el Banco Central de Reserva de El Salvador, quien ha calculado los índices de precios alrededor de 100 para el período estudiado.

CUADRO 1

PRODUCTO NACIONAL BRUTO, INVERSION BRUTA, EXPORTACIONES,
INGRESO PERCAPITA DE EL SALVADOR: 1960-1966
(millones de dólares)

Años	P.N.B. (millones)	I. B. (millones)	Exportaciones (millones dólares)	Ingreso Percápita Dólares
1950	366.5	31.2	69.5	172.8
1951	423.6	41.9	85.5	194.4
1952	436.4	42.6	88.3	194.5
1953	464.2	46.0	89.6	201.6
1954	501.2	44.9	105.1	211.6
1955	518.0	46.5	106.9	212.8
1956	536.7	63.4	112.7	214.4
1957	558.5	70.7	138.5	216.8
1958	527.8	65.6	116.0	215.2
1959	536.6	51.1	113.4	196.8
1960	564.4	87.7	116.8	200.0
1961	575.2	76.7	119.1	201.6
1962	641.4	77.7	136.3	216.0
1963	677.9	85.8	154.3	218.8
1964	747.4	126.9	178.2	231.2
1965	797.0	123.1	188.7	236.0
1966	845.2	144.4	188.9	242.0

FUENTE: El P.N.B. e I.B. del Banco Central de Reserva de El Salvador. Revistas Mensuales.

Exportaciones, del Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Indicadores Económicos y Sociales No.6, diciembre de 1964, p.62.

Ingreso Percápita, calculado con los datos de población obtenido de la Dirección General de Estadística, los que se interpolaron para tener los montos de población de cada año.

Nota: Las cifras en colones salvadoreños se trasladaron a dólares al tipo de cambio de 2.50 por un dólar.

Como se dijo antes, existe en El Salvador una gran dependencia de la producción agrícola.

En el Cuadro 2 se puede observar que el sector agropecuario en 1950 producía 147.4 millones de dólares, lo que representaba el 42.9% del producto total, cantidad que se incrementó en 1965 a 231.8 millones de dólares o sea el 29.1% del producto territorial. El comercio en 1950, renglón siguiente en importancia, con 80.1 millones de dólares, que constituyen una participación del 21.7% logra en 1965, 192.9 millones de dólares o sea el 24.2% del total. Finalmente, y también importante, se observa a la industria manufacturera que ha experimentado un incremento de 51.4 millones de dólares o sea el 14% del producto total interno en 1950, hasta llegar a 140.9 millones de dólares en 1965, lo que representa un 17.7% del producto territorial bruto. En suma, el sector agropecuario ha decrecido en importancia relativa y se han incrementado el comercio y la industria manufacturera.

De acuerdo al criterio de Colin Clark,^{1/} quien divide las ac

1/ Clark, Colin. The Conditions of Economic Progress. New York, Mcmillan, 1960.

PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO DE EL SALVADOR: 1950, 1955, 1960 y 1965
(en millones de dólares y en porcentajes)

	1950		1955		1960		1965	
	Millones	%	Millones	%	Millones	%	Millones	%
Agropecuario	147.4	42.2	219.7	42.2	179.7	31.6	231.8	29.1
Minería y canteras	1.5	0.4	1.2	0.3	0.9	0.2	1.1	0.1
Industria manufacturera	51.4	14.0	61.9	11.8	82.7	14.5	140.9	17.7
Construcción Pública y Privada	9.6	2.5	11.3	2.2	18.9	3.3	24.8	3.1
Electricidad, Agua y Servicios Sanitarios	2.5	0.7	4.1	0.7	6.5	1.1	10.5	1.3
Transporte, Almacenaje y Comunicaciones	10.8	2.9	16.3	3.2	26.5	4.7	35.8	4.5
Comercio	80.1	21.9	110.9	20.9	127.0	22.4	192.9	24.2
Financiero	3.0	0.9	5.1	1.0	8.5	1.5	13.4	1.7
Propiedad de Viviendas	10.1	2.8	21.9	4.2	32.1	5.7	31.2	3.9
Administración Pública	17.6	4.8	36.7	7.3	45.9	8.1	56.9	7.2
Servicios Diversos	22.3	6.2	32.5	6.2	39.2	6.9	57.4	7.2
PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO	366.3	100.0	521.6	100.0	567.9	100.0	796.7	100.0

FUENTE: Banco Central de Reserva de El Salvador, Revistas Mensuales.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

tividades de una economía en primaria (agricultura y en general actividades del campo), secundaria (actividades del tipo manufacturero y de transformación), y servicios; asumiendo de modo muy general que el decrecimiento relativo de la actividad primaria a través del tiempo, que - trae consigo un incremento en las actividades secundarias y de servicios, es muestra de que la economía en cuestión tiende al desarrollo; es halagador que el examen de las actividades económicas del país objeto de estudio indiquen un fenómeno de esta naturaleza, presentando entre algunos resultados negativos este resultado que hace pensar que en los años en estudio El Salvador ha logrado algún grado de adelanto basado no únicamente en el incremento del ingreso sino también en la disminución de la participación relativa de la actividad primaria en beneficio del crecimiento de las participaciones relativas de las actividades restantes.

Dando una mirada al ingreso per cápita (Cuadro 1), se ve - que en 1950 fue de 172.8 dólares, pasando en 1965 a 236 dólares. El

monto del ingreso per cápita es muy pequeño y si se compara con el ingreso per cápita de otros países latinoamericanos (ver Cuadro 3) se podrá hacer más evidente la situación de este país con el resto de las naciones latinoamericanas.

CUADRO 3

PRODUCTO NACIONAL BRUTO POR HABITANTE DE
VARIOS PAISES LATINOAMERICANOS: 1965
(en dólares)

Países	dólares	Países	dólares
Haití	76	Paraguay	196
Honduras	201	Perú	265
México	402	R. Dominicana	218
Nicaragua	298	Uruguay	597
Panamá	475	Venezuela	734

FUENTE: Revista Progreso, 1966-1967. Edición Especial de Visión, p.212.

Todo lo anterior referente al ingreso per cápita da una idea del nivel de vida promedio, pero mucho más importante es analizar la distribución del ingreso; desgraciadamente no existen estadísticas con fiables que lo señalen. Sin embargo, un estudio de la Misión de Asistencia Técnica de las Naciones Unidas realizado en 1953 mostró

que, tres años antes, menos del 8% de las familias de El Salvador re
cibían más de la mitad del ingreso nacional; situación que, de acuer
do a la apreciación personal, no ha variado mucho a través del perío
do estudiado.

Un renglón muy importante en la economía de este país es el que se refiere a las exportaciones. En el Cuadro 1 se puede ver que dicho rubro ascendió en 1950 a 69.5 millones de dólares constitu
yendo un 23.2% del producto nacional bruto. Es interesante observar como en 1958 existió una depresión de las exportaciones al igual que aconteció con el producto nacional bruto para los mismos años (ver-
Cuadro 1).

De gran importancia es observar la participación de produc
tos para exportación en el total de exportaciones con el fin de detec
tar la dependencia del país en uno o varios productos, puesto que en el caso de El Salvador, como se ve en el Cuadro 4 la dependencia es en gran medida sobre el café, pues en 1951 el 88.9% de las exporta

ciones se debían a dicho producto, aunque esta situación ha tendido a disminuir, ya que en 1964 el 52.2% de las exportaciones se debían al café; como se ve a pesar de que el dato de 1964 es alto, resulta halagador el futuro, si esta tendencia se mantiene, logrando aumentar el porcentaje de otros artículos para la exportación. Los otros artículos que complementan las exportaciones son: camarones frescos, azúcar y manufacturas, tejidos de algodón, insecticidas y productos de perfumería.

CUADRO 4

VALOR DE LAS EXPORTACIONES POR PRODUCTOS PRINCIPALES
DE EL SALVADOR: 1951, 1955, 1960 y 1964
(en millones de dólares y en porcentajes)

Años	CAFE		ALGODON		OTROS		Total
	Millones de dólares	% del total	Millones de dólares	% del total	Millones de dólares	% del total	
1951	76.0	88.9	4.1	4.8	5.4	6.3	85.5
1955	91.5	85.6	9.1	8.5	6.3	5.9	106.9
1960	76.6	65.7	15.8	13.5	24.4	20.8	116.8
1965	92.9	52.2	37.8	21.2	47.3	26.6	178.0

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica.
Indicadores Económicos y Sociales, diciembre de 1964, p. 48.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

Para terminar, la inversión en 1950 (ver Cuadro 1) ascendió a 31.2 millones de dólares con un porcentaje del 8.5 del producto nacional, llegando en 1965 a 123.1 millones de dólares con un 15.5% del producto bruto. Para una mejor descripción de estas inversiones, se podría dividir el comportamiento de ésta en dos períodos, estando el primero entre los años de 1955 y 1959 describiendo una expansión, y un segundo período entre los años de 1960 y 1964, describiendo una depresión.

Con todo lo dicho en este capítulo se puede llegar a la conclusión preliminar de que el sector externo contribuye en proporción muy importante a las variaciones cíclicas del producto sin descuidar que la inversión es parte también significativa en las variaciones del mismo.

CAPITULO II

IMPORTANCIA RELATIVA DEL COMERCIO EXTERIOR EN EL SALVADOR

La estructura de las economías de los países centroamericanos, en donde existen instituciones económicas tradicionales constituídas por métodos anacrónicos de cultivo, políticas fiscales que poco ayudan al desarrollo, un gran sector de subsistencia, en donde apenas si existe un superávit destinado al exterior con miras a financiar la inversión necesaria para que al formarse la infraestructura se pueda lograr un desarrollo rápido y sobre bases firmes; este tipo de estructura que constituye un círculo vicioso del cual no es posible salir sino mediante políticas deliberadas, impide evidentemente el desarrollo de una economía cuya esperanza básica es encontrar la solución en el comercio exterior, al lograr hallar mercados dinámicos para sus productos y lograr también aumentar la producción y la productividad de los cultivos.

Pero esto no es fácil, los productos destinados al exterior

producidos con métodos tradicionales resultan caros, y esta carestía impide localizar mercados que absorban la producción en cuestión. - Se hace necesario aumentar la producción y mejorar los métodos de trabajo para que la eficiencia permita la disminución de los costos y facilite a su vez competir en el mercado mundial. Logrado esto se podrá pasar de una etapa, cuya característica fundamental es la de depender de uno o pocos productos destinados a la exportación, a otra etapa de diversificación, con el fin de disminuir hasta donde sea posible la dependencia, característica de los países centroamericanos, que constituye el producir a lo sumo un par de productos que participan en la casi totalidad del valor exportado año por año.

En el Cuadro 5 se proporcionan datos de algunos países latinoamericanos que demuestran la situación anterior, pues se ve que Bolivia, por ejemplo, del total de sus exportaciones para los años - 1962-65, el estaño participa de un 72%, Brasil con el 53% de café y Venezuela con el 93% de petróleo para los mismos años.

CUADRO 5

PRODUCTOS COMO PORCENTAJES DEL TOTAL DE EXPORTACIONES
DE VARIOS PAISES LATINOAMERICANOS
1962-1965

Países	Producto	% del total de exportaciones	
Bolivia	Estaño	72 %	
Brasil	Café	53 %	
Colombia	Café	71 %	Petróleo 15 %
Chile	Cobre	66 %	
Venezuela	Petróleo	93 %	
Costa Rica	Café	47 %	Bananas 27 %
El Salvador	Café	52 %	Algodón 23 %

FUENTE: Revista Progreso 1966-1967, p.223. Edición Especial de la Revista Visión, México, 1966.

En este capítulo se analizará el sector externo de El Salvador con todas aquellas variables relacionadas en el mismo, tales como exportaciones, importaciones, términos de intercambio, transacciones de capital, movimiento de divisas.

A. Aumento en la Diversidad de Productos para la Exportación.

En el Cuadro 6 se muestra el comportamiento de las exportaciones entre los años de 1950-1964, observando una tasa de cre-

cimiento anual del 6% aproximadamente.

CUADRO 6

BALANZA COMERCIAL DE EL SALVADOR: 1950-1964
(millones de dólares)

Años	Exportaciones (FOB)	Importaciones (CIF)	Saldo
1950	69.5	48.7	20.8
1951	85.5	65.0	20.5
1952	88.3	70.6	17.7
1953	89.6	73.4	16.2
1954	105.1	86.8	18.3
1955	106.9	91.9	15.0
1956	112.7	104.7	8.0
1957	138.5	115.0	23.5
1958	116.0	108.0	8.0
1959	113.4	99.5	13.9
1960	116.8	122.4	-5.6
1961	119.1	108.7	10.4
1962	136.3	124.9	11.4
1963	154.3	151.8	2.5
1964	178.2	191.1	-12.9

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación de El Salvador. Indicadores Económicos y Sociales, diciembre de 1964, pp.58 y 62.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

Además, estas exportaciones están siendo constituidas, como ya se dijo, por un alto porcentaje de productos agrícolas. En el Cuadro 4 se vio que el café participa en 1951 del 88.9% del total de exportaciones para tener en 1964 una participación del 52.2% del total de exportaciones, con un valor absoluto de 76.0 millones de dólares y 92.9 millones de dólares respectivamente. Este decremento de la participación del café en las exportaciones se ha hecho por medio de un aumento de las exportaciones de algodón principalmente y otros artículos como manufacturas y mariscos. El algodón en 1951 se vendió al extranjero por la cantidad de 4.1 millones de dólares y 37.8 millones de dólares en 1964, con una participación relativa de 4.8% y 21.2% respectivamente para cada uno de los años mencionados. El resto de los artículos de exportación, como lo son algunas manufacturas y camarones, participan del total en un 6.3% en 1951 con 5.4 millones de dólares, hasta llegar a participar de un 26.6% en 1964 con un valor absoluto de 47.3 millones de dólares (ver Cuadro 4).

B. Aumento en la Diversidad de Países Destinatarios de los Productos para la Exportación.

El destino de las mercancías salvadoreñas se puede observar en el Cuadro 7 donde se ve como al principio del período en estudio, los Estados Unidos de América constituían el cliente básico para las empresas salvadoreñas, con una participación de 59.8 millones de dólares de un total de 69.5 millones de dólares. De ese total solamente 2.6 millones de dólares se destinaban a otros países centroamericanos.

CUADRO 7

EXPORTACION DE EL SALVADOR A CENTRO AMERICA, ESTADOS UNIDOS, ALEMANIA, JAPON Y TOTAL DEL MUNDO: 1950, 1955, 1960 y 1964 (millones de dólares)

Años	Total Mundo millones de dólares	Centro América	Estados Unidos	Alemania	Japón
1950	69.5	2.6	59.8	-	-
1955	106.9	4.1	68.6	18.0	4.6
1960	116.8	12.3	40.9	38.8	13.4
1964	178.2	37.3	45.5	46.5	34.1

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación de El Salvador. Indicadores Económicos y Sociales, diciembre de 1964, p.62.

Nota : Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

El panorama cambia substancialmente a través del tiempo estudiado, con la tendencia clara y constante de disminuir la participación de Estados Unidos como destinatario en el total de las exportaciones, aumentando por lo tanto la participación en este sentido de Alemania y Japón y sobre todo, la del resto de los países centroamericanos. Esto se respalda con las cifras del cuadro correspondiente, - en donde en 1964, los países centroamericanos participan ya de 37.3 millones de dólares de un total exportado de 178.2 millones de dólares, Alemania con 46.5 millones de dólares y Japón con 34.1 millones de dólares.

C. Paralelismo de las Importaciones con Respecto a las Exportaciones.

El Cuadro 6, ya mencionado, es útil en el análisis de las importaciones, las cuales ascienden a 48.7 millones de dólares para 1950 y a 191.1 millones para 1964, observándose un superávit comercial constante, a excepción de los años de 1960 y 1964, en donde las importaciones excedieron a las exportaciones en 5.6 millones de dólares.

res y 12.5 millones, respectivamente.

Al igual que las exportaciones, las importaciones declinan su crecimiento desde 1958 para volver a aumentar en 1960, cayendo nuevamente en 1961.

D. Composición de las Importaciones.

Los artículos que componen las importaciones son, como se describe en el Cuadro 8, principalmente artículos manufacturados con cerca del 35% durante los años de 1961 y 1967, maquinaria y material de transporte con un 25% del total de importaciones para los mismos años, 18% para productos químicos y 15% para productos alimenticios. El resto de las importaciones lo componen artículos como materiales crudos no comestibles (especialmente gasolina, gas y diesel), aceites y mantecas de origen animal y vegetal, bebidas y tabaco, etc.

E. Procedencia de las Importaciones.

Estas importaciones proceden de los Estados Unidos de Amé

rica principalmente, y de Centro América, Alemania y Japón en segundo término. Al igual que el destino de las exportaciones salvadoreñas, de los primeros años del período estudiado, los Estados Unidos satisfacían en un porcentaje importante los requerimientos que los nacionales hacen al exterior, pues de 48.7 millones de dólares que importó El Salvador en 1950 (ver Cuadro 9), 32.6 millones de dólares procedían de los Estados Unidos, 2.8 millones de otros países centroamericanos, 1.4 millones de Alemania y 0.4 millones del Japón. Sin embargo, para 1964, de los Estados Unidos se importó 66.4 millones de dólares, o sea que únicamente se duplicó la cifra de 1950, en cambio en el mismo año, del resto de los países centroamericanos se importó 39.2 millones de dólares, que viene a constituir un crecimiento con respecto a 1950 tan considerable que sólo se explica por la creación de la Unión Centroamericana que busca incrementar la relación comercial entre estos países, substituyendo proveedores extraños a la Unión por proveedores propios. Alemania y Japón, muestran un

comportamiento paralelo, logrando para 1964, 15.1 millones de dólares y 12.8 millones respectivamente.

CUADRO 9

IMPORTACION DE EL SALVADOR A CENTRO AMERICA, ESTADOS UNIDOS, ALEMANIA, JAPON Y TOTAL DEL MUNDO: 1950, 1955, 1960 y 1964.
(millones de dólares)

Años	Total Mundo millones de dólares	Centro América	Estados Unidos	Alemania	Japón
1950	48.7	2.8	32.6	1.4	0.4
1955	91.9	6.8	52.4	7.2	2.5
1960	122.4	13.4	52.4	12.5	9.0
1964	191.1	39.2	66.4	15.1	12.8

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación de El Salvador. Indicadores Económicos y Sociales, diciembre de 1964, p.58.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

F. Deterioro de los Términos de Intercambio.

Descritos ya los valores y las tendencias de las exportaciones e importaciones, hace falta conocer los precios o índices de precios que han determinado parcialmente sus totales.

CUADRO 10
INDICES DE COMERCIO EXTERIOR Y
TERMINOS DE INTERCAMBIO: 1950 - 1964
Base 1953 = 100

Años	Número Índice de Exportación	Número Índice de Importación	Términos de Intercambio
1950	89	88	101
1951	101	101	100
1952	95	100	95
1953	100	100	100
1954	133	99	134
1955	102	100	102
1956	113	103	110
1957	101	107	94
1958	95	104	91
1959	74	95	78
1960	74	99	75
1961	71	101	70
1962	65	101	64
1963	67	104	64
1964	76	109	70

FUENTE: Banco Central de Reserva, para el período 1959-1965. International Financial Statistic, noviembre 1958, para el período 1950-1958.

Nota: La fuente de donde se tomaron las cifras anteriores no especifican la base sobre la cual se calcularon los números índices de exportación e importación. Si ambos índices tienen la misma base (CIF o FOB) las interpretaciones que se hacen enseguida tienen validez.

Para ello se incluye el cuadro anterior en donde se observa que los números índices de exportación presentan dos etapas, una - constituída entre los años de 1950-1958 con tendencia a mantenerse un poco arriba de 100 y otra etapa limitada por los años 1959-1965 con tendencia a mantenerse alrededor de 70.

En cuanto a los números índices de importación existe una tendencia, como se ve, a mantenerse estable alrededor de 100, lo cual hace que los términos de intercambio describan las mismas dos etapas enunciadas respecto a los índices de exportación, indicando un evidente deterioro de los mismos, sobre todo para la etapa de 1959 a 1964.

Esto puede ser explicado seguramente por la constante baja en el mercado mundial del principal producto de exportación de El Salvador, que es el café, pues como se ve en el siguiente cuadro:

CUADRO 11

PRECIO MUNDIAL DEL CAFE
Promedio anual
(centavos de dólar por libra)

Años	Precio
1955	58.80
1956	66.38
1957	59.01
1958	45.89
1959	40.56
1960	40.29
1961	38.01
1962	36.28
1963	35.45
1964	47.16
1965	44.75
1966	41.79

FUENTE: Banco Central de Reserva de El Salvador. Revista Mensual de diciembre de 1967, p.734.

Nota: Precio FOB de cafés lavados Puertos Salvadoreños y Puerto Barrios (República de Guatemala).

su precio disminuye desde 58.80 centavos dólar la libra en 1955 hasta 35.45 centavos dólar en 1963, dato este último que coincide con el término de intercambio más bajo para el mismo año de 1963, recuperándose tanto el precio del café como el término de intercambio al año siguiente. Es fácil darse cuenta de la dependencia que el precio mundial del café tiene sobre el término de intercambio, al observar

que estos varían al compás del primero, considerando, como se ha re
petido muchas veces, que el café es un artículo que participa de ma
nera muy importante en las exportaciones.

Es de notarse que El Salvador, en la etapa estudiada se en
cuentra en plena tendencia a diversificar sus productos de exportación,
sin embargo, también se puede concluir como primera aproximación que
la diversificación que se ha realizado ha sido solamente un primer pa
so, ni por asomo suficiente, dado, como ya se dijo, que las variacion
es de los precios mundiales de sus productos afectan de manera muy
sensible sus términos de intercambio.

Por otra parte, el aumento de las relaciones comerciales en
tre los países centroamericanos, equilibra la esperanza de lograr increm
entos considerables de las ventas al exterior, en base a la tendenci
a como ya se vio, de disminuir la participación relativa de este co
mercio con los países extraños a la Unión Centroamericana.

G. Incremento en las Transacciones de Capital con el Exterior.

Los movimientos de capital realizados por la iniciativa privada entre los años de 1960 y 1966 han colaborado en favor de la acumulación de divisas, pues en todos estos años han sido mayores - las entradas de capital para el sector privado que las salidas, como se ve en el Cuadro 12.

En el mismo cuadro y para los mismos años, el movimiento de capital que han hecho el gobierno e instituciones oficiales ha sido desfavorable para 1960 y 1961 con una salida neta de 0.4 millones de dólares para el primero y 0.3 millones para el segundo, haciéndose positivo el saldo neto para los siguientes años en donde el mayor saldo es el de 1966 con más de 14 millones de dólares.

Enfocado el análisis sobre el total de capital movido en estos años se observa una tendencia hacia el aumento que parte en 1960 de 8.1 millones de dólares para llegar en 1966 a más de 29 millones.

CUADRO 12

TRANSACCIONES DE CAPITAL DE EL SALVADOR CON EL EXTERIOR: 1960-1966
(en millones de dólares)

Años	CAPITAL PRIVADO			CAP. GOB. E INSTIT. OFIC.			T O T A L		
	Crédito Entrada	Débito Salida	Créd. Neto Déb. Neto	Crédito Entrada	Débito Salida	Créd. Neto Déb. Neto	Crédito Entrada	Débito Salida	+Créd. Neto -Déb. Neto
1960	12.1	3.6	8.5	2.2	2.6	-0.4	14.3	6.2	8.1
1961	12.2	0.7	11.5	3.6	3.9	-0.3	15.8	4.6	11.2
1962	10.6	3.1	7.5	5.3	4.7	0.6	15.9	7.8	8.1
1963	16.9	0.7	16.2	11.2	2.9	8.3	28.1	3.6	24.5
1964	25.9	1.1	24.8	11.1	4.0	7.1	37.0	5.5	31.5
1965	13.2	1.3	11.9	17.8	6.3	11.5	31.0	7.6	23.4
1966	26.8	11.7	15.1	18.3	4.3	14.0	45.1	16.0	29.1

FUENTE: Banco Central de Reserva de El Salvador.

Nota: Incluye Activos y Pasivos de corto y largo plazo.

Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

H. Reservas de Moneda Extranjera.

La Balanza de Pagos de El Salvador se ha caracterizado por favorecer a su economía, pues ya se vio que la Balanza Comercial ha sido favorable, con pocas excepciones, para la mayoría de los años, los movimientos de capitales han ayudado a la acumulación de divisas y en general el movimiento puede ser mejor comprendido mediante la lectura del siguiente cuadro, en donde se observa claramente como entre los años de 1951 a 1964 las reservas han tendido a mantenerse alrededor de 40 millones de dólares con excepción de los años 1960 y 1962 en que sufrieron una baja considerable. La baja de reservas de 1960 coincide desde luego con el primer año en muchos en que la Balanza Comercial tuvo 5.6 millones de dólares de saldo desfavorable y también coincide con el resultado desfavorable del movimiento del capital hecho por el gobierno el mismo año, en donde hubo una salida neta de 0.4 millones de dólares.

CUADRO 13
RESERVAS INTERNACIONALES NETAS DE EL SALVADOR:
1951-1964
(millones de dólares)

Años	Total	Años	Total
1951	39.8	1958	45.8
1952	44.6	1959	36.0
1953	43.9	1960	14.6
1954	47.7	1961	18.1
1955	41.6	1962	23.4
1956	38.7	1963	37.4
1957	45.0	1964	40.3

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación. Indicadores Económicos y Sociales, diciembre de 1964, p.75.

Nota : Los datos cubren el final de cada período.

Como una conclusión preliminar se puede decir que de acuerdo al resultado del análisis realizado en este capítulo se tiene que El Salvador está sujeto a la dependencia de pocos artículos destinados al exterior, de pocos países compradores y además está sujeto a la dependencia de pocos países para hacer sus compras de artículos de consumo o de capital, con los consecuentes prejuicios emanados de esta limitación o grado de dependencia externa. Por su parte, los términos de intercambio se han visto deteriorados sobre todo por las dis

minuciones de precios que ha sufrido el más importante artículo de exportación y, concluyendo de modo general, que la diversificación en todas sus formas (de producción, de países proveedores, de países -compradores, etc.) debe realizarse con urgencia, notándose sin embargo que ya ha empezado a darse tal política.

En el próximo capítulo se tendrá la oportunidad de analizar la inversión, y al exponer las fuentes de la misma, se podrá determinar la participación que el sector externo ha tenido en el total de ahoros generados por la economía.

CAPITULO III

CAPACIDAD DE INVERSION EN EL SALVADOR

La falta de capacidad de inversión doméstica, problema ya descrito como característico de los países en proceso de desarrollo, se ve disminuído al menos teóricamente, por ese creciente superávit entre la producción y el consumo que se destina al exterior y que sirve para financiar en algún grado a las inversiones.

En el comercio exterior fundamentalmente, y en la inversión extranjera pueden los países latinoamericanos fundar su desarrollo, - adaptando su estructura y sus instituciones al fomento y crecimiento de estas variables.

Sin embargo existen barreras difíciles de franquear a corto plazo, entre ellas y quizá la más importante, la resistencia al cambio de mentalidad y al cambio de todo lo instituído, sin lo cual no sólo se dificulta sino que se impide el logro de las metas de desarrollo.

No solamente las barreras de que se habla en el párrafo anterior dificultan el logro de los planes, sino que existen otros problemas provocados por la consecución de capitales extranjeros, problemas que amenazan y comprometen la soberanía nacional. De otra manera dicho, los países latinoamericanos que han decidido financiar su desarrollo con capitales extranjeros se mantienen con cierto temor y procuran diversificar los países proveedores de capital. Estos compromisos contraídos con los países desarrollados, que son quienes se encuentran en la etapa de exportación de capitales, hacen que los gobiernos latinoamericanos pugnen por crear y fomentar por todos los medios a su alcance programas destinados a lograr el estímulo de la inversión doméstica, ya sea privada o gubernamental.

En el caso particular de El Salvador se va a describir en seguida la inversión, haciendo un desglose de la misma para poder apreciar las condiciones en que este país se encuentra con respecto a esta variable.

A. Baja Participación de la Inversión en el Producto Nacional con respecto a otros Países Latinoamericanos.

Como ya se vio (Cuadro 1), la inversión en El Salvador - constituye un 13% en promedio sobre el Producto Nacional, entre los años de 1950 y 1966, describiendo este porcentaje un aumento desde el 8.5% del Producto Nacional Bruto en 1950 hasta el 17.1% en 1966 con una baja considerable en esta tendencia en 1959.

CUADRO 14

INVERSIONES COMO PORCENTAJE DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO DE VARIOS PAISES LATINOAMERICANOS: 1961-1964

Países	Inversión Porcentual	Países	Inversión Porcentual
Venezuela	19.0 %	México	14.5 %
Perú	22.7 %	Paraguay	16.8 %
Costa Rica	16.3 %	Ecuador	14.9 %
Argentina	22.2 %	El Salvador	11.2 %
Honduras	14.6 %	Chile	12.7 %
Colombia	20.1 %	Guatemala	11.7 %
Brasil	18.5 %		

FUENTE: Revista Progreso 1966-1967, p.225. Edición especial de la Revista Visión, México, 1966.

El 13% como participación promedio de la inversión en el Producto Nacional se convierte en un indicador útil si se confronta con el Cuadro 14, en donde se ven las participaciones promedios de la inversión en el Producto Nacional Bruto de varios países latinoamericanos para el período 1961-1964. La inversión de El Salvador en este período tiene la participación más baja que cualquier otro país de los presentados en dicho cuadro, muy lejos por cierto de alcanzar el porcentaje de Perú con el 22.7% o el de Argentina con el 22.2%.

B. Importancia dinámica de la Inversión Privada en la Inversión Total

La inversión extranjera tendrá en el apartado un tratamiento superficial en vista de la poca importancia que reviste como proporción de la inversión total. En el Cuadro 15 se observa que alcanza un 0.7% de la inversión total para 1958, siendo en años anteriores - despreciable el porcentaje que le corresponde. Después de este año, tal porcentaje aumenta un poco, hasta llegar en 1966 a participar de un 2.6% de la inversión total.

CUADRO 15

COMPOSICION DE LA INVERSION EN PRIVADA Y PUBLICA EN
EL SALVADOR: 1950-1966
(millones de dólares y porcentajes)

Años	Inversión total dólares	Inversión extranjera		Inversión doméstica			
		Dólar	%	Privada		Pública	
				Dólar	%	Dólar	%
1950	31.2	-	-	23.7	76.0	7.4	24.0
1951	41.9	-	-	29.4	73.3	12.4	26.7
1952	46.6	-	-	29.5	69.5	12.9	30.5
1953	46.0	-	-	29.3	63.7	16.7	36.3
1954	44.9	-	-	32.9	73.3	12.0	26.7
1955	46.5	-	-	37.8	81.5	8.6	18.5
1956	63.4	-	-	44.4	70.2	18.9	29.8
1957	70.7	-	-	55.2	78.2	15.4	21.8
1958	65.6	0.5	0.7	47.0	70.9	18.6	28.4
1959	51.1	0.6	1.3	45.3	63.8	17.8	34.9
1960	87.7	2.9	3.3	59.7	78.3	16.2	18.4
1961	76.7	1.7	2.2	47.1	74.1	18.2	23.7
1962	77.7	2.0	2.6	52.0	77.8	15.2	19.6
1963	85.8	2.2	2.7	53.1	76.8	17.6	20.5
1964	126.9	1.4	0.8	84.6	83.9	19.3	15.3
1965	123.1	2.2	1.8	84.0	71.9	32.3	26.3
1966	144.4	3.7	2.6	89.6	68.8	39.4	28.6

FUENTE: Banco Central de Reserva de El Salvador.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

En el mismo cuadro se han anotado las proporciones en que participan la iniciativa privada y el gobierno en la inversión total. - Se ve que las inversiones privada y pública abarcan proporciones más o menos fijas de la inversión total, pues la participación privada fluctúa entre el 63.7% del total invertido para 1953 y 83.9% para 1964,

describiendo altas y bajas de un año para otro. Sin embargo, en valores absolutos la inversión privada describe un crecimiento constante con pequeñas caídas en los años 1958, 1959 y 1961, período que coinside con la depresión de las exportaciones (ver Cuadro 1). Por otra parte, la inversión gubernamental, en términos absolutos, describe un crecimiento más uniforme que la inversión privada, pues es notorio - que en los años en que ésta se deprimió, la inversión pública se mantuvo creciendo, seguramente para tratar de compensar el desaliento de la inversión privada. En términos porcentuales, la inversión pública participa de proporciones con respecto a la inversión total entre el 15.3% para 1964 y 34.9% para 1959, manteniéndose los años restantes con altas y bajas entre estos dos dígitos.

C. La Infraestructura Económica como Destino Preponderante de la In
versión.

El desglose de la inversión, atendiendo al destino de la misma, reviste una importancia informativa, pues hace notar las intencio

CUADRO 16

COMPONENTES DE LA INVERSION SALVADOREÑA: 1958-1966
(porcentajes del total)

Años	P R I V A D A						P U B L I C A						Variación de Invent.
	BIENES DE PRODUCCION			CONSTRUCCION			PROD.	CONSTRUCC. E INSTALAC.			Invent.		
	Trans.	Ind.	Agri.	Otros	Resid.	Comer.		Otros	Trans.	Res.		Educ.	
1958	19.3	12.2	6.3	9.4	19.7	3.3	2.4	3.7	12.5	4.6	0.9	6.6	-0.9
1959	21.9	12.3	9.7	6.8	29.1	4.4	5.9	6.5	16.0	3.2	0.5	8.5	-24.8
1960	18.9	11.4	9.3	9.0	20.7	1.5	4.2	3.7	6.8	1.8	0.5	6.0	6.8
1961	15.9	9.7	4.3	7.5	20.7	2.3	3.5	2.3	13.5	3.5	0.9	3.4	12.5
1962	16.9	17.4	8.0	6.6	16.6	1.3	2.8	1.2	6.3	3.3	0.5	8.2	10.9
1963	20.0	14.7	10.3	8.0	14.5	2.5	4.2	1.1	5.6	3.5	0.9	9.2	5.5
1964	17.3	16.5	9.2	7.9	10.5	1.8	4.5	1.3	3.7	1.8	0.7	7.6	17.2
1965	17.8	23.2	5.2	8.0	11.4	1.7	2.8	6.2	8.3	4.4	1.6	5.8	3.6
1966	17.8	17.5	2.7	7.2	13.6	1.6	2.5	5.5	9.0	4.0	1.4	7.3	9.9

FUENTE: Banco Central de Reserva de El Salvador.

nes del gobierno y la iniciativa privada de fomentar algún sector de la economía que sirviera de base para el desarrollo, o que, con una correspondiente presión sobre el consumo, si ésta fuera su intención, estimulara la producción de artículos de consumo con miras a mejorar el nivel de vida en el presente.

En el caso de El Salvador se observa que la inversión está destinada a obras de infraestructura en una gran proporción, pues de acuerdo a los datos del Cuadro 16, para 1958 el 57% de la misma se destinó a este tipo de obras, repartido de la siguiente manera: el - 31.8% para el transporte (que incluye red de caminos, vehículos automotores, ferrocarriles, puertos marítimos, aeropuertos, telecomunicaciones, radio, correo, etc.), el 24.3% para construcción de residencias y edificios y el restante 0.9% para educación. El 43% de la inversión total se destinó a la industria incluyendo los siguientes rubros: el 12% se invirtió en máquinas de oficina, maquinaria y equipo industrial, edificios, etc., el 6.3% dedicado al sector agropecuario que in

cluyó inversión en plantaciones permanentes, ganadería, tractores, bases para aviones de fumigación, barcos camaroneros, etc., y el restante 24.5% se invirtió en otras obras, como lo son lugares de recreo, asistencia social, algunas construcciones e inversiones para el sector comercial y de servicios.

La situación en este aspecto no cambia mucho a través del tiempo. El transporte, la construcción de residencias y la educación mantienen un elevado porcentaje del total de la inversión, aunque menor al de 1958. Sin embargo, no hay que olvidar que la inversión ha experimentado un crecimiento anual promedio del 13% por lo que aun que el porcentaje destinado a obras de infraestructura en 1966 sea un poco menor que el de 1958 se hace notorio el crecimiento global que han experimentado esta clase de inversiones.

D. La Importancia de los Préstamos Extranjeros en el Financiamiento de la Inversión Total.

La preocupación del gobierno salvadoreño por realizar obras

de infraestructura que soporten el desarrollo futuro de la nación, se ha visto aumentada por la escasez de fondos para la inversión. Esto lo demuestra el crecimiento de la deuda pública exterior que constituía el 0.6% del ingreso nacional para 1946 y que había llegado para 1966 al 10% del mismo. Esto acusa un crecimiento enorme si se considera que el ingreso nacional ha estado aumentando año por año. La deuda interna, para la cual no se cuenta con datos, se antoja de escasa importancia ya que el desarrollo del mercado de valores en El Salvador es incipiente, habiendo esto contribuído al enorme crecimiento de la deuda externa.

En el Cuadro 17 se observa la distribución de la deuda externa creada directamente y la garantizada por el estado desde 1946 hasta mayo de 1967, se hace patente la ayuda de organismos internacionales, tales como el BID, el BIRF, Gobierno de los Estados Unidos de América en su programa de ayuda exterior (AID), y el Banco de Exportación e Importación.

CUADRO 17

DISTRIBUCION DE LA DEUDA EXTERNA CONTRATADA DIRECTAMENTE Y LA
GARANTIZADA POR EL ESTADO DESDE 1946 A MAYO DE 1967
(en millones de dólares)

	Contratado	Saldo Deudor
I. OBRAS DE INFRAESTRUCTURA		
Pago del empréstito de 1922	12.7	0.9
1) Carretera del Litoral	11.1	---
2) BIRF Caminos de Alimentación	5.0	3.4
3) AID Obras Moderniz. Aeropuerto Ilopango	2.4	2.0
4) AIF Programa Nacional de Carreteras	8.0	6.1
5) EXIMBANK Obras Modernización Aeropuerto	2.6	2.0
6) AID Construcción de 12 caminos rurales	1.6	---
7) BIRF-CEL Construcción Planta "5 de Nov."	12.5	6.4
8) BIRF-CEL Ampliaciones Planta "5 de Nov."	3.0	2.4
9) BIRF-CEL Planta Guajoyo	3.8	3.1
10) BIRF-CEL 5o. Grupo Generador "5 de Nov."	6.0	5.7
11) BIRF-ANTEL Mejoramiento Servicio Telefón.	9.6	6.8
12) BID-BCR-CEL Electrificación Rural 11 Pob.	0.2	0.2
13) BID-CEPA Ampliación Puerto Acajutla	3.0	---
14) EXIMBANK-CEPA Equipo Portuario	1.0	0.4
SUB-TOTAL:	(60%) 82.1	(-52%) 39.4
II. DESARROLLO SOCIAL Y EDUCACIONAL		
1) AID Construcción Escolar	2.4	2.4
2) AID Construcción Unidades de Salud	0.8	0.2
3) AID Erradicación de la malaria	1.6	0.4
4) Gobierno Alemán, para 3 Hospitales	1.0	---
5) BID-IVU Construcción Vivienda Mínima	6.1	5.3
6) BID-IVU Vivienda Urbana para familias de Bajos Recursos	6.0	1.5
7) BID Universidad	0.7	---
8) BID-BCR-ANDA Agua Potable 5 ciudades	1.2	1.2
9) BID-BCR-ANDA Alcantarillado 5 ciudades	0.8	0.7
10) BID-BCR-ANDA Alcantarillado 34 ciudades	2.7	2.5
11) BID-ANDA Mejoramiento, Ampliación Acue ducto para 99 poblaciones	4.4	3.5
SUB-TOTAL:	(20%) 27.7	(-23%) 17.7
III. MEJORAMIENTO SECTOR PRIVADO		
1) AID Desarrollo Agropecuario: Plan META, MEGA y Crédito Supervisado ABC	8.9	8.8
2) Gobierno E.E.U.U. Crédito Super. ABC	2.0	0.1
3) Crédito Industrial INSAFI	4.5	3.8
4) BID-BCR-FCC Fomento Agropecuario	2.0	1.9
5) BID-BCR-BP Fomento Indust. Agrícola. y Artesanal.	2.5	2.0
6) AID-FNV Asisten. Financie. Instit. Ahorro	3.1	2.2
7) BID-INSAFI Financ. Inv. Fijas en Proy. Ind.	3.0	---
SUB-TOTAL:	(19%) 26.0	(-25%) 18.8
TOTAL GENERAL:.....	(100%) 135.8	100% 75.9

FUENTE: Consejo Nacional de Planificación. Memoria de Labores del CONAPLAN, 1966-1967, p.73.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

Para respaldar aún más la tendencia de invertir principalmente en obras de infraestructura se observa en el cuadro mencionado que el 60% de los empréstitos se han dedicado a este fin directo, como lo es la construcción de la Planta Hidroeléctrica "5 de Noviembre", que constituye la fuente de energía que recibe todo el país, siguiéndole en importancia, la construcción de carreteras tanto la del litoral como del interior. El 20% de los préstamos se han dedicado a obras de desarrollo social y educación, como construcción de escuelas, unidades de salud, viviendas, agua potable, etc., sin descuidar que estas obras de desarrollo social y de educación son al fin y al cabo, obras de infraestructura, pues preparan a la población para convertirla en re cursos humanos más eficientes. Un restante 20% de los préstamos al exterior se dedicaron al desarrollo agropecuario y al fomento industrial.

E. El Sector Privado como Principal Generador del Monto de Ahorros.

Ahora, englobando los recursos de inversión dentro de la - cuenta de ahorros y analizándolos por sectores, se observa que en la

etapa de 1958 a 1966, presentada en el Cuadro 18, los tres sectores en que se divide la fuente de financiamiento describe variaciones irregulares no solamente en términos absolutos sino también como proporción de la inversión total. Así mientras que en 1958 el ahorro público ascendió a 11.8 millones de dólares con un porcentaje de 30.2% sobre la inversión neta, en 1961 después de dos años de bajar y subir, asciende el ahorro público solamente a 8.6 millones de dólares con un 18.2% de participación sobre la inversión neta.

CUADRO 18
MONTO DE AHORROS:1958-1964
(en millones de dólares y en porcentajes)

Años	Inversión neta	Ahorro Público		Ahorro Externo		Ahorro Privado	
		Dólar	%	Dólar	%	Dólar	%
1958	39.3	11.8	30.2	-4.6	-11.4	32.1	81.6
1959	23.8	8.8	37.2	-10.4	-43.9	25.4	106.7
1960	58.9	15.4	26.2	8.5	14.0	35.0	59.4
1961	47.8	8.6	18.2	-7.0	-14.8	46.2	96.6
1962	46.4	10.6	22.8	-6.5	-13.9	42.3	91.1
1963	52.1	12.4	23.7	2.6	5.1	37.1	71.2
1964	88.8	23.8	26.8	18.5	20.9	46.5	52.3

FUENTE: Cálculos hechos con datos obtenidos del Banco Central de Reserva.

Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

NOTA: AHORRO PÚBLICO = Ingresos Corrientes - Gastos Corrientes y de capital.

AHORRO EXTERNO = Importaciones + Ingresos Netos de Factores del Exterior - Exportaciones.

AHORRO PRIVADO = Inversión Neta - Ahorro Público - Ahorro Privado.

El ahorro externo, por otra parte, proporciona un valor negativo a través de casi todo el período, monto que fluctúa alrededor del 14% sobre la inversión neta hasta el 43.9%, presentando nada más valores positivos para los años de 1960, 1963 y 1964.

El ahorro privado finalmente, describe la irregularidad en su tendencia, pues se observa que para 1958 ascendían a 32.1 millones de dólares, significando para el año siguiente un monto mayor que el total de la inversión neta, pues de esta manera compensa el excesivo desahorro externo de dicho año, para los restantes años el ahorro privado representa entre el 50% y el 90% del total de ahorros generados para financiar la inversión.

De las irregularidades de estos tres sectores, las del ahorro externo pueden ser explicadas mediante el Cuadro 19, en donde se ha desglosado el ahorro externo en sus componentes, para los años de 1958 a 1964.

CUADRO 19

COMPOSICION DE LOS AHORROS EXTERNOS: 1958-1964
(millones de dólares)

	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964
Importaciones	108.0	99.5	122.4	108.7	124.9	151.8	191.1
Pagos Netos de Fac.	3.4	3.5	2.9	3.3	4.9	5.1	5.6
Sub-Total	111.4	103.0	125.3	112.0	129.8	156.9	196.7
Exportaciones	-116.0	-113.4	-116.8	-119.0	-136.3	-154.3	-178.2
T o t a l:-	-4.6	-10.4	8.5	-7.0	-6.5	2.6	18.5

FUENTE: Cuadro 6.

Nota: Un dólar es equivalente a 2.5 colones salvadoreños.

Se observa como en 1960 además de haber aumentado las importaciones con respecto al año anterior las exportaciones también aumentaron dando un ahorro positivo de 8.5 millones de dólares, lo mismo sucede en los años 1963 y 1964, para dejar en los siguientes años ahorros negativos que van desde -4.6 millones de dólares hasta -10.4 millones, debido sobre todo a bajas en las importaciones y aumentos en las exportaciones.

Resumiendo, en capítulos anteriores se hizo un intento de - conclusión demostrando en base a tendencias que las exportaciones tie

nen un cierto grado de influencia sobre las variaciones del producto nacional. En este capítulo se ha observado que una parte gruesa de la inversión se ha destinado a obras de infraestructura de modo que se podría inferir que esto hace disminuir la influencia de la inversión sobre el producto nacional debido a que el rendimiento de este tipo de obras tendrá sus efectos a largo plazo, sin negar que la inversión influye de alguna manera sobre las variaciones del producto.

La fuente de la inversión, determinada por los ahorros totales, ha denotado la participación importante y además constante del sector privado, siendo digno de mencionarse el hecho de que el gobierno contribuye de modo no menos importante con ahorro positivo, lo cual significa que el gobierno trabaja con superávit en sus programas de desarrollo y que podría incrementar aún más sus inversiones por lo menos hasta el punto en que puedan absorberse sus propios recursos.

El ahorro externo, tan variante como lo es año por año, no

ha contribuído al aumento de la capacidad de inversión para todos los años en estudio. Sin embargo los préstamos recibidos del exterior han amortiguado la escasez de recursos existentes dentro del país, tal como se ve debidamente explicado en el contexto de este capítulo.

CAPITULO IV

EXPORTACIONES E INVERSION: DETERMINANTES DE LAS VARIACIONES CICLICAS DEL PRODUCTO NACIONAL EN EL SALVADOR

Ha sido el supuesto básico de esta investigación el asociar las variaciones cíclicas del Producto Nacional de El Salvador con las exportaciones y la inversión. Conocer las causas de las variaciones cíclicas del Producto Nacional resulta de suma importancia como medio de dirigir convenientemente su crecimiento de modo de lograr tendencias uniformes y constantes, trayendo esto consigo un estable crecimiento de la economía en su conjunto con sus consecuentes repercusiones favorables sobre el bienestar de la población.

En este capítulo se intenta investigar si realmente existe esta asociación y sobre todo, en qué grado se encuentran asociadas, para lo cual, partiendo del supuesto

$$\Delta \% PN = f (\Delta \% X, \Delta \% I) ; \quad \text{donde:}$$

$\Delta \% \text{PN} =$	Incremento porcentual del Producto Nacional Bruto con respecto al año anterior.
$\Delta \% \text{X} =$	Incremento porcentual de las Exportaciones con respecto al año anterior.
$\Delta \% \text{I} =$	Incremento porcentual de la Inversión con respecto al año anterior.

se estimarán los índices de correlación en todas sus formas terminando por inferir la ecuación del Producto Nacional, en base a la cual se harán las conclusiones pertinentes.

La correlación total entre el incremento porcentual del Producto Nacional Bruto y el incremento porcentual de las exportaciones es la siguiente:

$$(1) \quad r_{Y.X_2} = 0.82 \quad (\text{ver Apéndice})$$

Indica que existe un grado de asociación altamente significativo entre estas dos variables ya que la unidad tendría la correlación máxima, esto claro si se aceptara que únicamente las variaciones de las exportaciones son suficientes para explicar el fenómeno de las variaciones cíclicas del Producto.

Ahora bien, la correlación total entre el incremento porcentual del Producto Nacional Bruto y el incremento porcentual de la Inversión Bruta, es la siguiente:

$$(2) \quad r_{Y.X_1} = 0.52 \quad (\text{ver Apéndice})$$

lo que indica también un grado de asociación entre las dos variables aunque no tan significativo como el anterior.

Para poder inferir si las exportaciones o la inversión o ambas son las determinantes de las fluctuaciones cíclicas del Producto Nacional es necesario conocer además la correlación existente entre las dos variables independientes, por lo que se incluye el índice de correlación entre el incremento porcentual de las exportaciones y el incremento porcentual de la inversión:

$$(3) \quad r_{X_1.X_2} = 0.32 \quad (\text{ver Apéndice})$$

lo cual indica que no existe correlación entre ellas de acuerdo a la prueba de hipótesis a un nivel de 5% de significancia. Pues el coeeficiente de correlación debiera ser y de acuerdo a tal confiabilidad -

igual a 0.4683. Por lo tanto las exportaciones y la inversión juntas pueden explicar el fenómeno en estudio, aunque una tenga mayor preponderancia que la otra en sus efectos sobre las variaciones del Producto Nacional.

Como la correlación entre el incremento porcentual del Producto Nacional y el incremento porcentual de las exportaciones es más significativa que la correlación entre el incremento porcentual del producto y el incremento porcentual de la inversión, se utilizará como primera aproximación a las exportaciones para explicar el fenómeno en questión. En seguida se analizarán las correlaciones parciales y múltiple para ratificar esta elección.

Al analizar la correlación parcial entre el incremento porcentual del producto y el incremento porcentual de las exportaciones a un nivel dado de Δ % inversión, se tiene:

$$(4) \quad r_{YX_2 \cdot X_1} = 0.80 \quad (\text{ver Apéndice})$$

observando como la inclusión de la variable inversión no ayuda a me
 jorar la explicación del fenómeno, pues por el contrario hace dismi-
 nuir el índice de correlación de 0.82 a 0.80.

Al mismo tiempo el análisis de la correlación parcial entre
 el incremento porcentual del producto y el incremento porcentual de la
 inversión, a un nivel dado de Δ % exportaciones:

$$(5) \quad r_{YX_1.X_2} = 0.48 \quad (\text{ver Apéndice})$$

disminuye como se ve de 0.52 a 0.48, un poco más que en el caso
 anterior en el que se dejó constante a un valor los incrementos por
 centuales de las inversiones y se estableció la correlación parcial -
 del incremento porcentual del producto con el incremento porcentual -
 de las exportaciones.

Estas correlaciones parciales ratifican la decisión de expli
 car las variaciones cíclicas del producto por medio de las exportacio
 nes, y aún más, la correlación múltiple:

$$(6) \quad R_{Y.X_1 X_2} = 0.85 \quad (\text{ver Apéndice})$$

corroborar lo mismo pues indica que las variaciones cíclicas del producto pueden ser explicadas ya sea por medio de las exportaciones y la inversión asociadas, o por medio de únicamente las exportaciones, pues la correlación total entre el incremento porcentual del producto y el incremento porcentual de las exportaciones ($r_{Y \cdot X_2} = 0.82$) y la correlación múltiple entre el incremento porcentual del producto e incrementos porcentuales de la inversión y exportaciones juntas - - - ($R_{Y \cdot X_1 X_2} = 0.85$) tienen casi el mismo índice.

Como se ha podido demostrar que las exportaciones explican las variaciones del producto, se hace finalmente una ecuación, considerando que:

$\Delta \% Y = f(\Delta \% X)$, el $\Delta\%$ del Producto es una función de los $\Delta\%$ de exportaciones. En base a la nube de puntos que estas dos variables describen (ver Apéndice), se ha aplicado una regresión en línea recta por el método de mínimos cuadrados, obteniéndose así la siguiente ecuación:

$$\Delta \% Y = 2.76 + 0.3902 \Delta \% X_2$$

De este modo se ha respaldado en este capítulo las conclu
siones preliminares que se han hecho en capítulos anteriores en el sen
tido de que la economía salvadoreña tiene un grado importante de de
pendencia con el sector externo, viéndose aumentada esta limitación
por el hecho de que pocos artículos de producción destinados al exte
rior participan de casi la totalidad del valor de las exportaciones, por
lo que el estudio del sector externo y su programación constituyen pa
ra la economía salvadoreña un tema de la mayor importancia en la re
solución de los problemas generales de toda la economía, en vista de
lo cual se analizará en el siguiente capítulo lo concerniente al merca
do común centroamericano que ha operado como solución al problema
que como El Salvador enfrentan todos los países centroamericanos.

APENDICE ESTADISTICO

Para empezar, se parte del supuesto de que:

$\Delta \%Y = f (\Delta \%X, \Delta \%I)$, donde:

$\Delta \%Y$ = Incremento porcentual con respecto al año anterior del Producto Nacional Bruto.

$\Delta \%X$ = Incremento porcentual con respecto al año anterior de las Exportaciones.

$\Delta \%I$ = Incremento porcentual con respecto al año anterior de la Inversión.

de tal manera que puede formarse la siguiente ecuación:

$\Delta \%Y = a + b_1 \Delta \%X_1 + b_2 \Delta \%X_2$, donde:

a, b_1 y b_2 = Parámetros

X_1 = Inversión

X_2 = Exportaciones

por medio de mínimos cuadrados de la forma:

$$\sum \Delta \%Y = na + b_1 \sum \Delta \%X_1 + b_2 \sum \Delta \%X_2$$

$$\sum \Delta \%X_1 \Delta \%Y = a \sum \Delta \%X_1 + b_1 \sum \Delta \%X_1^2 + b_2 \sum \Delta \%X_1 \Delta \%X_2$$

$$\sum \Delta \%X_2 \Delta \%Y = a \sum \Delta \%X_2 + b_1 \sum \Delta \%X_1 \Delta \%X_2 + b_2 \sum \Delta \%X_2^2$$

se obtiene la siguiente ecuación:

$$\Delta \%Y = 2.42 + 0.047 \Delta \%X_1 + 0.3533 \Delta \%X_2$$

la cual determina los incrementos porcentuales del Producto Nacional para diferentes incrementos porcentuales de Exportaciones e Inversión.

CORRELACIONES

TOTALES

Correlación total entre el incremento porcentual del producto e incremento porcentual de la Inversión:

$$r_{YX_1} = \frac{n \sum \Delta \% X_1 \Delta \% Y - (\sum \Delta \% X_1) (\sum \Delta \% Y)}{\sqrt{[n \sum \Delta \% X_1^2 - (\sum \Delta \% X_1)^2] [n \sum \Delta \% Y^2 - (\sum \Delta \% Y)^2]}} = 0.52$$

Correlación total entre el incremento porcentual del producto e incremento porcentual de Exportaciones:

$$r_{YX_2} = \frac{n \sum \Delta \% X_2 \Delta \% Y - (\sum \Delta \% X_2) (\sum \Delta \% Y)}{\sqrt{[n \sum \Delta \% X_2^2 - (\sum \Delta \% X_2)^2] [n \sum \Delta \% Y^2 - (\sum \Delta \% Y)^2]}} = 0.82$$

Correlación total entre el incremento porcentual de Exportaciones e incremento porcentual de Inversión:

$$r_{X_1 X_2} = \frac{n \sum \Delta \% X_2 \Delta \% X_1 - (\sum \Delta \% X_2) (\sum \Delta \% X_1)}{\sqrt{[n \sum \Delta \% X_2^2 - (\sum \Delta \% X_2)^2] [n \sum \Delta \% X_1^2 - (\sum \Delta \% X_1)^2]}} = 0.32$$

PARCIALES

Correlación parcial entre el incremento porcentual del Producto e incremento porcentual de Inversión a un nivel dado de incremento porcentual de Exportaciones:

$$r_{YX_1 \cdot X_2} = \frac{r_{YX_1} - (r_{YX_2})(r_{X_1X_2})}{\sqrt{(1 - r_{YX_2}^2)(1 - r_{X_1X_2}^2)}} = 0.48$$

Correlación parcial entre el incremento porcentual del Producto e incremento porcentual de Exportaciones a un nivel fijo de incremento porcentual de Inversión:

$$r_{YX_2 \cdot X_1} = \frac{r_{YX_2} - (r_{YX_1})(r_{X_2X_1})}{\sqrt{(1 - r_{YX_1}^2)(1 - r_{X_1X_2}^2)}} = 0.80$$

MULTIPLE

Por último, la correlación múltiple entre Producto y Exportación e Inversión asociadas es igual:

$$R_{Y \cdot X_1X_2} = \sqrt{1 - \frac{r_{Y \cdot X_1X_2}^2}{r_Y^2}} = 0.85$$

$$r_{Y \cdot X_1X_2}^2 = \frac{\sum \Delta \% Y^2 - a \sum \Delta \% Y - b_1 \sum \Delta \% Y \Delta \% X_1 - b_2 \sum \Delta \% Y \Delta \% X_2}{16}$$

$$r_{Y \cdot X_1X_2}^2 = 5.771875$$

$$r_Y^2 = \frac{\sum \Delta \% Y^2}{16} - \left(\frac{\sum \Delta \% Y}{16} \right)^2 = 20.84$$

Por medio de mínimos cuadrados de la forma:

$$\Sigma \Delta \% Y = na + b_2 \Sigma \Delta \% X_2$$

$$\Sigma \Delta \% Y \Delta \% X_2 = a \Sigma \Delta \% X_2 + b_2 \Sigma \Delta \% X_2^2$$

Se obtiene la ecuación definitiva que relaciona las variaciones porcentuales del Producto Nacional con las variaciones porcentuales de las exportaciones:

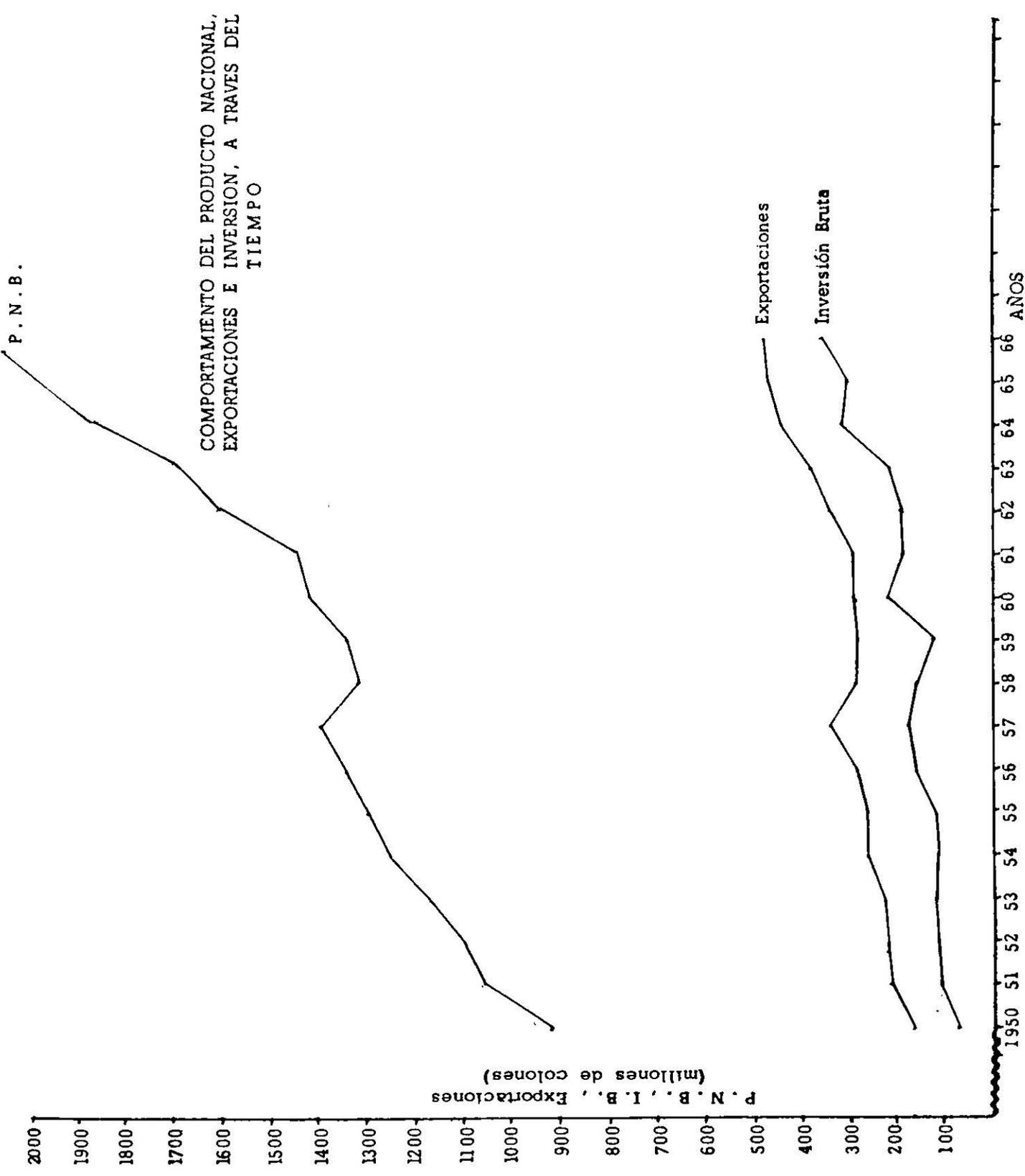
$$\Delta \% Y = 2.76 + 0.3902 \Delta \% X_2$$

Años	Y	X ₁	X ₂	X ₁ Y	X ₂ Y	X ₁ X ₂	Y ₁ ²	X ₁ ²	X ₂ ²
	Δ %PNB	Δ % IB	Δ %Exp.	Δ %IB Δ %PNB	Δ % Exp. Δ %PNB	Δ %IB Δ % Exp.	Δ %PNB ²	Δ %IB ²	Δ %Exp. 2
1950-51	15.58	34.29	23.02	534.24	358.65	789.36	242.73	1,175.80	529.92
1951-52	3.03	1.68	3.28	5.09	9.94	5.51	9.18	2.82	10.76
1952-53	6.37	7.98	1.47	50.83	9.36	11.73	40.58	63.68	2.16
1953-54	7.97	-2.39	17.29	-19.04	137.80	-41.32	63.52	5.71	298.94
1954-55	3.36	3.56	1.71	11.96	5.75	6.09	11.28	12.67	2.92
1955-56	3.61	36.35	5.43	131.22	19.60	197.38	13.03	1,321.32	29.48
1956-57	4.06	11.46	22.89	46.53	92.93	262.32	16.48	131.33	523.95
1957-58	-5.50	-7.21	-16.24	39.66	89.32	117.09	30.25	51.98	263.74
1958-59	1.67	-22.11	-2.24	36.92	-3.74	49.53	2.79	488.85	5.02
1959-60	5.18	71.63	3.00	371.04	15.54	214.89	26.83	5,130.86	9.00
1960-61	1.92	-12.54	1.97	24.07	3.78	24.70	3.69	157.25	3.88
1961-62	11.50	1.31	14.44	15.06	166.06	18.92	132.25	1.72	208.51
1962-63	5.69	10.42	13.20	59.29	75.10	137.54	32.38	108.58	174.24
1963-64	10.25	47.90	15.49	490.98	158.77	741.97	105.06	2,294.41	239.94
1964-65	6.63	3.00	5.89	19.89	39.05	17.67	43.96	9.00	34.69
1965-66	6.05	17.30	0.11	104.67	0.67	1.90	36.60	299.29	0.01
	87.37	202.63	110.71	1,922.41	1,178.58	2,555.28	810.61	11,255.27	2,237.16

$$(\sum \Delta \% Y)^2 = 7,633.52$$

$$(\sum \Delta \% X_1)^2 = 41,058.91$$

$$(\sum \Delta \% X_2)^2 = 12,256.70$$



REPRESENTACION GRAFICA DE LA CORRELACION
ENTRE Δ % PRODUCTO NACIONAL BRUTO E Δ %
EXPORTACIONES

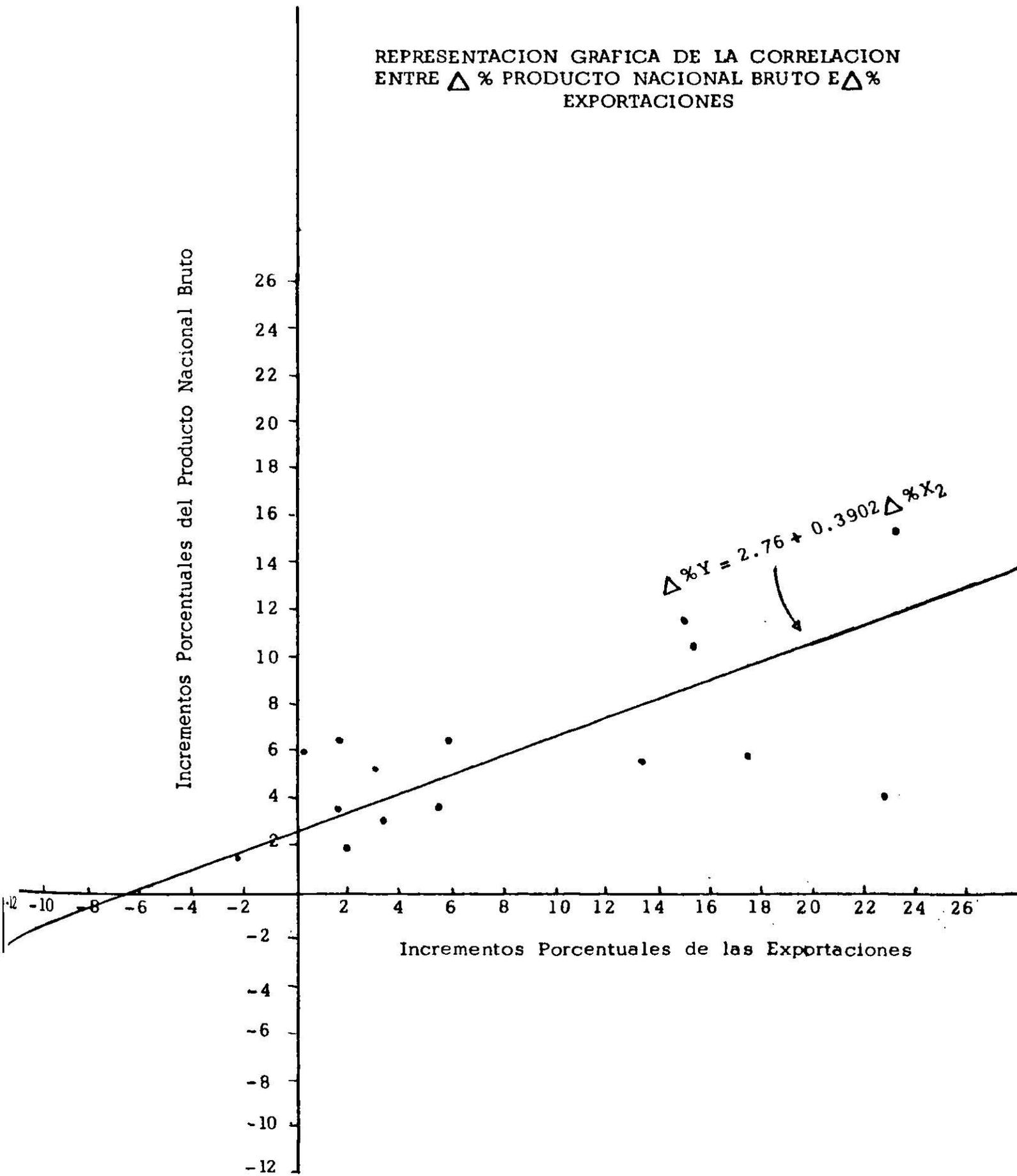
Incrementos Porcentuales del Producto Nacional Bruto

26
24
22
20
18
16
14
12
10
8
6
4
2
-2
-4
-6
-8
-10
-12

$\Delta \% Y = 2.76 + 0.3902 \Delta \% X_2$

Incrementos Porcentuales de las Exportaciones

-12 -10 -8 -6 -4 -2 2 4 6 8 10 12 14 16 18 20 22 24 26



CAPITULO V

LOGROS DE LA INTEGRACION ECONOMICA CENTROAMERICANA SOBRE LA ECONOMIA SALVADOREÑA

Se ha aceptado que la economía salvadoreña se ve afectada en gran medida por el sector externo para obtener las divisas que facilitarán la compra de maquinaria y equipo indispensable para el mantenimiento y posterior crecimiento de la actividad productiva. Se intentó probar que el Producto Nacional se veía afectado por las fluctuaciones en las exportaciones. Por lo que la base del crecimiento tiene que radicar en el establecimiento de un mínimo indispensable de importaciones que puede alcanzarse a través de la industrialización que facilitará la sustitución de importaciones. Por otro lado el crecimiento tendrá que radicar en un máximo necesario de exportaciones que es el elemento dinámico y fuente del crecimiento interno. De tal manera que una unión aduanera entre países subdesarrollados capacita a cada país miembro de la Unión a mantener las restricciones a las importaciones no necesarias desde los países industriales, y al mismo tiempo, al o

frezer las ventajas del comercio libre con otros países subdesarrollados, hace más efectivas las restricciones a las importaciones de lujo y logra que el tipo de restricciones que resultarían poco efectivas en el aislamiento vengan a ser menos costosas.

El mercado común como un medio para ensanchar el área del mercado industrial, las empresas industriales de integración consideradas como puntos de crecimiento, y los procedimientos semejantes están encaminados evidentemente, a resolver los problemas generales de la industrialización, en la medida en que dichos problemas se aplican a la América Central.

El mercado común centroamericano estuvo fuertemente estimulado por los siguientes problemas:

- 1) "La necesidad de organizar la explotación de los recursos naturales sobre una economía de base más amplia con el objeto de contrarrestar, en cierta medida, los problemas originados en la dependencia de la exportación de unos pocos productos primarios, que -

han sufrido últimamente un debilitamiento en la demanda".

2) "La urgencia de modernizar e incrementar la producción industrial, caracterizada como incipiente, con miras a introducir un elemento más dinámico en la economía de la región".

3) "El interés conjunto por atraer las inversiones de capitales, tanto de origen regional como internacional, destinadas a crear empresas de recia envergadura que guarden relación con una perspectiva de desarrollo brindada por un mercado de consumo constituido por una población de más de 13 millones de habitantes".

El programa inicial adoptado por el Comité del Mercado Común Centroamericano reconoció la urgente necesidad de que se emprendieran estudios sobre transporte y energía, así como de que se examinaran las formas más adecuadas y viables de promover el adiestramiento de obreros calificados y de crear un centro de investigación científica de tipo industrial. En estos sectores se ha logrado un gran avance.

En cuanto al sector industrial, el Comité pidió información que le permitiera juzgar sobre la viabilidad de incluir en un programa de integración, las siguientes actividades: industria textil del algodón, aceites y grasas vegetales, llantas y neumáticos, calzado, materiales curtientes, preparación de la carne y los cueros, productos lácteos, productos forestales, papel y celulosa, cerámica y vidrio, industria pesquera, conservas de frutas y legumbres, combustibles, productos químicos, implementos agrícolas y fósforos. También se sugirió una investigación de los recursos minerales de Centro América, dado el desconocimiento que existe de ellos y las posibilidades que hubiese de llegar a fomentarse su explotación y beneficio, tanto para consumo interno como para la exportación.

En general se puede decir que se establecieron políticas arancelarias que a largo plazo lleguen a dejar libre el comercio inter centroamericano. Se hicieron acuerdos de desarrollo industrial y agro pecuario en forma conjunta, de tal manera que el establecimiento de

industrias lleven a la mejor localización y asignación de los recursos. Se consideró indispensable iniciar estudios e investigación para resolver el problema integral de los transportes y se planeó el financiamiento del desarrollo.

A más de diecisiete años de distancia, el progreso alcanzado es notable. Hay acuerdos para la creación de las siguientes industrias:

Pulpa y Papel	entre Guatemala y Honduras
Siderúrgica	Honduras y Costa Rica
Filamento de Nylon	Guatemala y El Salvador

La industria de ensamble ha recibido atención en el sentido de que se han hecho estudios para medir posibilidades de desarrollo en Centro América.

Para 1964 ya se estaban instalando 3 de los 4 proyectos de ampliación de la industria textil, que se consideraron indispensables para llenar las metas previstas de abastecimiento y de substitución to

tal de importaciones relacionadas con esta industria.

Se han establecido para 1963 una coordinación de las activi
dades agropecuarias para estabilizar los precios de los granos básicos
de la región. De esta manera se tendió a resolver los problemas fi
nancieros que conciernen a la construcción de un sistema especial de
almacenamiento.

Pero los progresos del Mercado Común Centroamericano se
hacen más evidentes con las cifras del comercio intracentroamericano
presentado en el Cuadro 20.

Como se observa, el total de importaciones intracentroamerica
nas se han más que centuplicado, si en 1952 el monto de las importa
ciones entre los cinco países era de 10 millones de pesos centroameri
canos y para 1965 alcanzó los 135 millones, quiere decir que tuvo
un crecimiento del 1,574% durante los 13 años.

Además es importante hacer notar que la estructura del co

mercio intracentroamericano se ha modificado ya que en el decenio - 1950-1960 la mayor parte del comercio estaba constituido por productos primarios, en tanto que en 1965, más de las 3/4 partes eran productos en alguna forma manufacturados.

CUADRO 20
COMERCIO INTRACENTROAMERICANO: 1952-1964
(en millones de \$ CA)

Años	Total	Indice Base: 1950	% de Aumento sobre el año anterior
1952	10.8	125.6	5.9
1953	11.9	138.4	10.2
1954	14.0	162.8	17.6
1955	13.1	152.3	-6.4
1956	13.7	159.3	4.6
1957	16.9	196.5	23.4
1958	21.1	245.3	24.9
1959	28.7	333.3	36.0
1960	32.7	280.2	13.9
1961	36.8	427.9	12.5
1962	50.8	590.7	38.0
1963	72.1	838.4	41.9
1964	106.4	1.237.2	47.6
1965	135.4	1.574.4	27.3

FUENTE: Publicidad Integrada Centroamericana. "Centro América: Su Integración Económica y su Mercado Común". Guatemala, Librería Proa, 1967, p.37.

Nota: El peso centroamericano (\$ CA) es equivalente a un dólar de los Estados Unidos de América.

El análisis cualitativo que se ha hecho del Mercado Común Centroamericano lleva a concluir que este organismo ha de ser el pilar en el cual se sostenga y apoye el crecimiento y la industrialización de los países miembros, pues al salvar los obstáculos que toda integración encuentra a su paso, se logrará el libre comercio entre cinco países cada uno de ellos muy pequeño, pero que en conjunto forman una comunidad suficientemente grande que podrá sostener y predisponer la especialización y la alta escala de producción, de ahí los costos bajos, y por último una mejor situación para sus habitantes.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

El objetivo de la presente investigación radicó en el interés de demostrar las relaciones existentes entre las variables económicas que afectan a la economía salvadoreña. Dando un vistazo al grado de desarrollo del país, monocultor, sector exportador afectado por el deterioro de los términos de intercambio, baja productividad, y poco grado de industrialización se intentó medir los efectos de las exportaciones y de la inversión sobre las variaciones cíclicas del Producto Nacional. Las variables económicas de El Salvador se comportan de una manera tal que se hace evidente los efectos que las exportaciones tienen sobre las variaciones cíclicas del Producto Nacional. De tal manera que si se desea amortiguar tales ciclos se debe alcanzar la industrialización que aunque signifique un desarrollo lento de su economía podría estar ausente de las variaciones cíclicas que la exportación de pocos bienes agrícolas ocasionan sobre el Producto Nacional. La economía afectada grandemente por las fluctuaciones del comercio

exterior necesita por lo tanto de medidas que fortalezcan tal sector para alcanzar en seguida la industrialización. Una substitución de importaciones facilitadas por medio de políticas de formación de industrias y un sistema de control de las importaciones que no son necesarias para la expansión de la capacidad productiva resolvería en parte el problema del financiamiento del desarrollo. En la meta de un máximo necesario de exportaciones tiene que incluirse un esfuerzo por mejorar los términos de intercambio tan desfavorables para los - productos agrícolas que exporta El Salvador.

El gobierno ha tenido un papel importante en el proceso de creación de la infraestructura, sin embargo debe aprovechar un poco más los superávits que tiene en sus programas de gastos de tal manera que no quede ociosa su capacidad de financiamiento. Se deben actualizar continuamente los sistemas de tenencia de la tierra, sistema tributario y mejoramiento social, en otras palabras debe incrementar su capacidad de inversionista y su capacidad de establecer estímuo

los al empresario privado, que es a fin de cuentas en quien recae la responsabilidad del desarrollo económico.

La expansión del intercambio comercial entre los países centroamericanos constituye un índice claro de los resultados inmediatos del programa de integración. Especialmente el cambio en la estructura de intercambio, el cual es atribuible al hecho de que los tratados comerciales entre los países centroamericanos, limitados inicialmente a productos de origen agropecuario se han ido ampliando para incluir un creciente número de productos del sector manufacturero. La propia existencia del programa de integración económica y de los primeros - tratados multilaterales crearon expectativas de mercado en el sector inustrial que fortalecieron la tendencia hacia la exportación de manufacturas.

Con todo lo anterior la política de integración tiene que estar acompañada por una ayuda especial del sector exportador de tal manera que se procure mejorar los términos de intercambio y se facilite

la adquisición de divisas que llevarán a las importaciones de insumos adecuados para promover el crecimiento acelerado de sus economías.

Por último se tendrá que considerar seriamente la importancia de la ayuda técnica y el financiamiento del exterior. Pues al dar facilidades al capital extranjero para que se establezcan empresas de carácter mixto las técnicas nuevas con que vienen acompañadas se difundirán en el país, contribuyendo de esta manera a la aplicación de las innovaciones tecnológicas.

BIBLIOGRAFIA

- Adler y Walich. Proyecciones Económicas de las Finanzas Públicas. Un Estudio Experimental en El Salvador, México. F.C.E., 1949.
- Banco Central de Reserva de El Salvador. Revistas Mensuales.
- Bernstein, Edward. Savings and Capital Markets in Central America, Honduras, Banco Centroamericano de Integración Económica, 1965.
- Buchanan and Ellis. Approaches to Economic Development, New York, 1955.
- CEPAL. La Política Tributaria y el Desarrollo Económico de Centro América, 1957.
- Clark, Colin. The Conditions of Economic Progress, New York, St. Martin's Press, 1960.
- Clawson, Marion. Natural Resources and International Development. U.S.A., Hopkins Press, 1964.
- Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Primera Tentativa del Cálculo de la Cuantía del Capital Reproducible para 1962 en la Economía de El Salvador. San Salvador, Ministerio de Economía, 1964.
- Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Plan de la Nación para el Desarrollo Económico y Social: 1965-1969. San Salvador, Ministerio de Economía, 1964.
- Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Indicadores Económicos y Sociales. San Salvador, Ministerio de Economía, 1966.
- Consejo Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Memoria de Labores del CONAPLAN. julio 1966-junio 1967. San Salvador, Ministerio de Economía, 1967.
- Cramer, D'Arlin and Root. International Trade. Theory, Policy, Practice. Ohio, South-Western Publishing Co., 1959.

- Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador en Cifras, San Salvador, Ministerio de Economía, 1966.
- Dirección General de Estadística y Censos. Tercer Censo Nacional de Población, 1961, San Salvador, Ministerio de Economía, 1965.
- International Cooperation Administration. Investment and Industrial Development in El Salvador. Washington, 1961.
- Kuznets, Simon. Aspectos Cuantitativos del Desarrollo Económico, México, CEMLA, 1959.
- Lewis, W. Arthur. Teoría del Desarrollo Económico. México, F.C.E., 1958.
- Lewis, Edward E. Methods of Statistical Analysis in Economics and Business. Massachusetts, Houghton Mifflin, 1953.
- Linder, Staffan Burenstam. Trade and Trade Policy for Development, New York, Frederick Praeger, 1967.
- Lockley, Lawrence. A Guide to Market Data in Central America, Honduras, Banco Centroamericano de Integración Económica, 1964.
- Mandelbaum, D. The Industrialization of Backward Areas, Oxford, 1945.
- Marrama, Vittorio. Política Económica de los Países Subdesarrollados, Madrid, Aguilar, 1961.
- Naciones Unidas. El Desarrollo Económico de El Salvador, 1959.
- Naciones Unidas. El Desarrollo Económico de Latino América en la Post-Guerra.
- Naciones Unidas. Evaluación de la Integración Económica Centroamericana. Informe preparado por la CEPAL para el Consejo Económico Centroamericano, 1967.
- Nurske, Ragnar. Problemas de Formación de Capital, México, F.C.E., 1955.
- Publicidad Integrada Centroamericana. Centro América: Su Integración Económica y su Mercado Común: 1951-1967. Guatemala, Ed. Proa, 1967.

Raynolds, David R. Rapid Development in Small Economics. The Example of El Salvador, New York, Praeger, 1967.

Visión, Edición Especial. Progreso 1966-67, México, 1966.

Wionczek, Miguel. Integración de América Latina. Experiencias y Perspectivas, México, F.C.E., 1964.

